



OVAKO

ÅRSREDOVISNING

20
17

INNEHÅLL

Året i korthet	1
Detta är Ovako	2
Vår verksamhet.....	3
Vd-ord	4
Drivkrafter, trender och marknad	6
Strategi och mål	10
Verksamhet och erbjudande	14
Hållbarhet	26
CFO har ordet	43
Förvaltningsberättelse	44
Koncernens finansiella rapporter	50
Noter	54
Moderbolagets finansiella rapporter ..	81
Noter	85
Underskrifter	87
Revisionsberättelse.....	89
Styrelse	92
Ledning.....	94
Nyckeltal	96
Definitioner och kontaktuppgifter	97

Detta är Ovakos årsredovisning för räkenskapsåret 2017. Den formella delen av årsredovisningen för Ovako Group AB är reviderad av bolagets revisor och omfattar sidorna 42–87.

Finansiell information

Ovakos hemsida www.ovako.com har aktuell information om Ovako och dess utveckling på svenska, engelska och finska. På hemsidan finns årsredovisning att ladda ned på engelska och svenska.

Ovakos hållbarhetsrapport finns på sidorna 26–40.



Ett år med fokus på upprampning

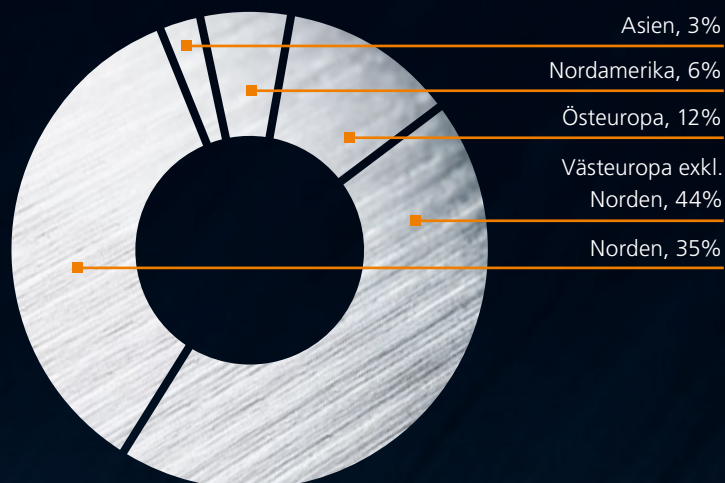
MARCUS HEDBLOM, VD OCH KONCERNCHEF

> Läs mer på sid 4–5



2017

ANDEL AV FÖRSÄLJNING



NYCKELTAL 2017

Försäljningsvolym

783
KTON (708 KTON)

Intäkter

921
MEUR (781 MEUR)

EBITDA före omstrukturingskostnader

100
MEUR (57 MEUR)

EBITA före omstrukturingskostnader

69
MEUR (25 MEUR)

Nettoresultat

15
MEUR (-17 MEUR)

Kassaflöde från löpande verksamhet

39
MEUR (35 MEUR)

VIKTIGA HÄNDELSER UNDER ÅRET

Q1

- Nya kundkontrakt medförde högre produktionstakt
- Invigning av ny produktionsprocess inklusive ny smedja i Hofors
- Investering i utökad värmebehandlingskapacitet i Smedjebacken

Q2

- Stärkt ordergång och ökade marknadsandelar
- Ingalill Östman tar plats i Ovakos styrelse

Q3

- Refinansiering av befintliga obligationer säkerställde tillgång till långsiktig finansiering och sänkta räntekostnader
- Lansering av Hybrid Steel® – ett stål med unika egenskaper

Q4

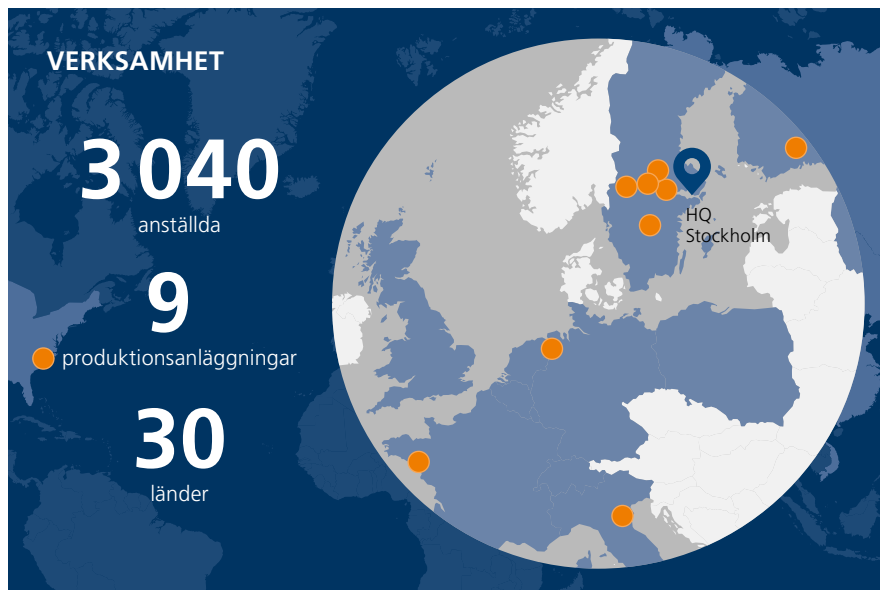
- Upprampning av produktionsflödena Hofors och Hällefors till femskift
- Publicering av klimatdeklarationer för att hjälpa kunder att fatta klimatsmarta inköpsbeslut

Innovativa stållösningar för en hållbar framtid

Ovako är en ledande europeisk tillverkare av komponentstål till kunder inom kullager-, transport- och tillverkningsindustrin. Med geografisk närvaro i Europa, Nordamerika och Asien och ett stålsortiment som innefattar nischprodukter och skräddarsydda lösningar bidrar Ovako till att skapa värde för såväl kunderna som kundernas kunder.

VISION

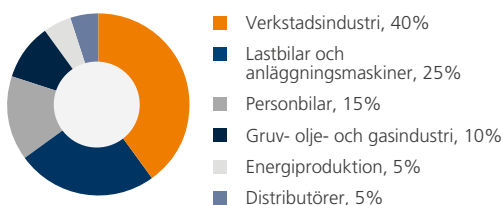
INNOVATIVE STEEL FOR A BETTER ENGINEERED FUTURE



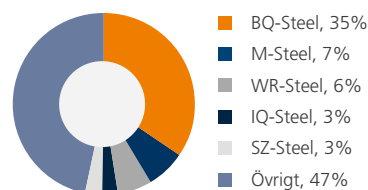
> Läs mer om Ovakos verksamhet på sidorna 14–25

FÖRSÄLJNING

PER SLUTKUNDSMARKNADER (EUR)*



PER VARUMÄRKE (EUR)



*Uppgifterna presenteras avrundade till närmsta 5% intervall.



GREEN CLEAN STEEL

Ovako tillverkar hållbart, rent och starkt stål. Hållbart därför att tillverkningsprocessen baseras på stålskrot och en nordisk koldioxidsnål elmix. Detta gör att Ovakos stålprodukter har hela 80 procent lägre koldioxidavtryck jämfört med det globala genomsnittet. Det är även rent och starkt eftersom Ovako minimerar föroreningar i stålet under tillverkningsprocessen. Det ger stålet högkvalitativa egenskaper som ger kunderna möjlighet att skapa lättare, starkare och mer slitstarka slutprodukter.

Vi kallar det Green Clean Steel.

> Läs mer om stålprodukter med lågt koldioxidavtryck på sidorna 28–29

STARKA VARUMÄRKEN MED UNIKA EGENSKAPER

Ovako skapar värde för kunderna både genom att möjliggöra förenklad produktion och förbättring av slutprodukter. Produkterna är grupperade i olika varumärken med unika egenskaper och tillämpningsområden.



BQ-Steel®



Hybrid Steel®



IQ-Steel®



M-Steel®



SZ-Steel®



WR-Steel®



Cromax®

> Läs mer om Ovacos varumärken på sidan 23



Säkerhet är högsta prioritet, med det långsiktiga målet att helt eliminera olyckor.

> Läs mer om säkerhetsarbetet på sidan 34

LÅNGSIKTIGA KUNDRELATIONER SKAPAR VÄRDE I MÅNGA BRANSCHER

Ovacos produktion består av komponentstål med egenskaper som till exempel hög hållfasthet och slitstyrka. Stålet används i krävande applikationer som exempelvis kullager, drivlinor, hydraulcylindrar och bergborrar. Ovacos kunder finns främst inom europeisk verkstadsindustri och dess underleverantörer. Genom att tillverka stål med skräddarsydda egenskaper och hög kvalitet skapar Ovako värde åt kunder inom en rad branscher.

De huvudsakliga slutkundsmarknaderna är:

- | | |
|-------------------------------------|--------------------------------|
| ■ VERKSTADSINDUSTRI | ■ GRUV-, OLJE- OCH GASINDUSTRI |
| ■ LASTBILAR OCH ANLÄGGNINGSMASKINER | ■ ENERGIPRODUKTION |
| ■ PERSONBILAR | ■ DISTRIBUTÖRER |

> Läs mer om Ovacos slutkundsmarknader på sidan 22

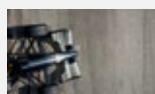
HÖGPRESTERANDE STÅL MÖJLIGGÖR INNOVATIVA APPLIKATIONER

Ovacos stål ger kunderna unika designmöjligheter som ger bättre prestanda, lägre produktionskostnader och möjlighet att förbättra sin klimatprofil.

Läs mer om hur Ovacos stål tillämpas i kundapplikationer:



HYBRID STEEL – Stål för framtiden
sidorna 8–9



UNIC TRANSMISSION – Prestanda i världsklass med lättare design
sidorna 24–25



RESTPRODUKTER – Starkare vägar med restprodukter
sidorna 30–31

Ett år med fokus på upprampning

Vi avslutade 2017 i ett bättre läge än på länge, med sänkta strukturella kostnader, nya affärer, ökade marknadsandelar, höjd efterfrågan och en uppdaterad strategi på plats som kommer fortsätta att skapa tillväxt för Ovako.

Flera nya affärer, i kombination med en lägre kostnadsplattform än någonsin gjorde att vi inledde året utifrån en stark position. Under de två första kvartalen förbättrades också kundernas aktivitet vilket, tillsammans med ökade marknadsandelar, ledde till ytterligare ökad efterfrågan.

Vi har under året sett en kontinuerlig resultatförbättring som en följd av ökad försäljning och sänkta strukturella kostnader tillsammans med en bred tillväxt kopplad till de flesta av våra marknader.

För att möta den ökade efterfrågan har vi utökat antalet skift i Hofors, Hällefors, Imatra (2018) och till viss del också i Smedjebacken och Boxholm. Med de nya skiften på plats har vissa av våra produktionsflöden ökat kapaciteten med upp till 40 procent sedan början av året.

Totalt ökade orderingången, uttryckt i volym, under året med 24 procent jämfört med föregående år. Orderboken fortsätter växa

både i det korta och långa perspektivet vilket ger goda förutsättningar för 2018. Försäljningsvolymen uppgick till 783 (708) kton, vilket var 11 procent högre än föregående år, och intäkterna steg med 18 procent till 921 (781) MEUR. EBITDA före omstruktureringsskostnader förbättrades väsentligt till 100 MEUR från 57 MEUR, motsvarande en marginal på 11 (7) procent. Resultatet stärktes av ökade volymer, bättre produktmix, högre priser och sänkta kostnader från omstruktureringsprogrammet.

I september säkerställde vi också omfinansiering av koncernen genom ett nytt femårigt obligationslån på 310 MEUR till en fast ränta på 5,0 procent. Det ger årliga besparingar på 4 MEUR i räntekostnader. Den nya obligationen emitterades i oktober och det tidigare obligationslånet återbetalades i förtid.

Strategi för fortsatt tillväxt

De senaste åren har vårt fokus legat på säkerhet, ökad konkurrenskraft och att skapa nya affärer. Nu har vi en förbättrad situation både vad gäller volymer och finanser och under året har vi arbetat fram vår uppdaterade strategi som ger oss möjlighet att ta Ovako till nästa nivå.

Vi kommer fortsätta att kontinuerligt implementera förbättringar för att optimera verksamheten. Med hjälp av tydliga segmentsstrategier och våra högkvalitativa varumärken ska vi fortsätta att växa inom de områden där vi är som starkast. Samtidigt ska vi bygga en stark plattform för framtiden, med kontinuerlig utveckling av vårt erbjudande och våra produkter. Med utgångspunkt i den starka position vi har i våra produkter har vi en god grund för fortsatt tillväxt.

Baserat på den uppdaterade strategin har vi beslutat om följande finansiella mål som ska uppnås senast under 2020: försäljningsvolymer över 850 kton per år, en EBITDA-marginal över 13 procent och en nettoskuld, exklusive pensionsskuld, i relation till Eget kapital som är mindre än 40 procent.

FOKUS 2018

- Fortsätta implementera Ovakos uppdaterade strategi för ökad konkurrenskraft, ökad tillväxt och lönsamhet.
- Fortsätta vårt effektiva säkerhetsarbete, med det långsiktiga målet om noll olyckor.
- Fortsätta utveckla vårt hållbarhetsarbete för att kunna erbjuda produkter med ännu lägre klimatpåverkan.



*“ Flera nya affärer,
i kombination med en
lägre kostnadsplattform
än någonsin gjorde att
vi inledde året utifrån en
stark position.*

Investeringar för framtiden

När det gäller utveckling av vårt erbjudande är vi mycket stolta över att under året ha lanserat en helt ny stålfamilj kallad Hybrid Steel, som kombinerar egenskaper från flera typer av stål till helt nya användningsområden. Hybrid Steel är mycket hållfast upp till höga temperaturer och lämpar sig väl för krävande användningsområden.

Vi har under flera år investerat i utbyggnad av verksamheten för att möta efterfrågan på större kullager till tunga industriella applikationer. I början av året invigdes en ny smedja och produktionsprocessen för större göt i Hofors, vilket möjliggör produktion av ringar med en diameter på över fyra meter och en vikt om fem ton. Det bidrar till att våra kunder bland annat kan tillverka större vindkraftverk, som kan producera mer förnybar el till samhället.

Vi har också investerat i utökad värmebehandlingskapacitet i Smedjebacken, vilket minskar ledtiden för produktion och leverans av värmebehandlat stål. Samtidigt minskas mängden materialtransporter inom koncernen betydligt.



Nära relationer med kunder

Vi är ett stålbolag med långa och nära relationer med våra kunder. Tillsammans med kunderna arbetar vi med ständig utveckling, såväl när det gäller teknik och nya applikationer som kommersiellt. Vi har också en av världens mest koldioxideffektiva stålproduktionsprocesser, med 80 procent lägre koldioxidutsläpp än världsgenomsnittet, sett från ”cradle to gate”.

Vi har spetskompetens när det gäller att producera högre stål. Det är framförallt i de aspekterna våra främsta framgångsfaktorer ligger. Det är också därigenom vi kan bidra till att utveckla våra kunders erbjudande så att de i sin tur kan erbjuda smartare, mer resurseffektiva och mer klimatsmarta produkter till sina kunder. Detta i kombination med lägre kostnader, nya affärer och en generellt sett starkare marknad gör att utsikterna ser väldigt goda ut för Ovako under de kommande åren.

Marcus Hedblom
Vd och koncernchef

Globala trender skapar möjligheter för tillväxt

Ett antal övergripande drivkrafter påverkar stålbranschen och därmed Ovakos verksamhet. Ovako analyserar kontinuerligt de globala trender som råder för att på bästa sätt anpassa verksamheten och hantera de möjligheter som uppstår.

Under de senaste åren har en kontinuerlig förändring i efterfrågan hos kunder pågått, med allt högre ställda krav på kvalitet och teknisk utveckling. Dessutom har hållbarhetsfrågor fått allt större betydelse för kunderna och för Ovakos verksamhet.



ÖKADE KRAV PÅ KVALITET OCH TEKNIK

Kunder efterfrågar i allt större utsträckning premium- eller vidareförädlade produkter snarare än standard-varianter. Det ställs också högre krav på teknisk prestanda. Inom stålindustrin innebär detta att det blir allt viktigare att kunna leverera avancerade, skräddarsydda lösningar som har en verklig positiv påverkan på kundens verksamhet.

Ovako tillverkar och erbjuder högklassiga produkter med hög hållfasthet och funktionalitet anpassade efter kundernas behov. Bolaget arbetar kontinuerligt med produktutveckling för att möta kundernas efterfrågan.



UTVECKLING AV DIGITALA VERKTYG OCH LÖSNINGAR

Digitaliseringen har stor påverkan på alla industrisektorer och skapar möjligheter för effektivisering och utveckling av bättre kundservice.

Ovako arbetar kontinuerligt med digitaliseringsinitiativ för att effektivisera verksamheten och erbjuda värdeskapande tjänster för sina kunder. Ett exempel på en digital lösning som skapar värde för kunderna är Steel Navigator, ett sökverktyg som hjälper till att hitta det stål som bäst möter kundens behov i Ovakos stora produktutbud. Steel Navigator fungerar också som en plattform för ett växande utbud av digitala expertverktyg inom bland annat maskinbearbetning och värmebehandling.



FOKUS PÅ HÅLLBARHET OCH CIRKULÄR EKONOMI

I takt med att kundernas medvetenhet ökar, ökar även efterfrågan på hållbara produkter. Trenden går mot allt större inslag av cirkulär ekonomi där uttjänt material återanvänds i ett kretslopp. Stål lämpar sig väl för återvinning eftersom dess egenskaper är lika goda oavsett hur många gånger det återvinns.

Ovako är en av Nordens största återvinnare av stålskrot och bedriver en ansvarsfull verksamhet genom hela leverantörskedjan. Bolaget är en ledande aktör inom stålindustrin när det gäller hållbarhet och minimering av koldioxidutsläpp per ton färdiga stålprodukter, med hänsyn tagen till hela leverantörskedjan. Ovako ligger långt under det globala genomsnittet för stålprodukters koldioxidavtryck.

STARK UTVECKLING PÅ STÅLMARKNADEN

Den globala efterfrågan på stål drivs i stor utsträckning av förändringar i den globala konjunkturen, råvarupriser och förutsättningarna för handel mellan olika länder.

Ovakos utveckling drivs huvudsakligen av den industriella produktionen i Europa. Bolaget utgör ett av de första stegen i en relativt lång värdekedja, vilket medför att förändringar i efterfrågan slår tydligt mot verksamheten och förstärks genom värdekedjan.

Slutkunderna återfinns framförallt inom fordonsindustri, anläggningsmaskiner, olje-, gas- och gruvindustrin, energi-produktion och verkstadsindustri. Sedan slutet av 2016 har industriproduktionen haft en allt starkare utveckling, med ökad efterfrågan på stålprodukter som följd.

Under 2017 ökade den globala efterfrågan på stål efter några år med låg tillväxt. Enligt World Steel Associations beräkningar ökade den globala stålkonsumtionen med nästan 3 procent, vilket också innebär en ökad stålproduktion globalt.

På den svenska marknaden ökade stålkonsumtionen med 7 procent under året, vilket är betydligt högre än i övriga EU.

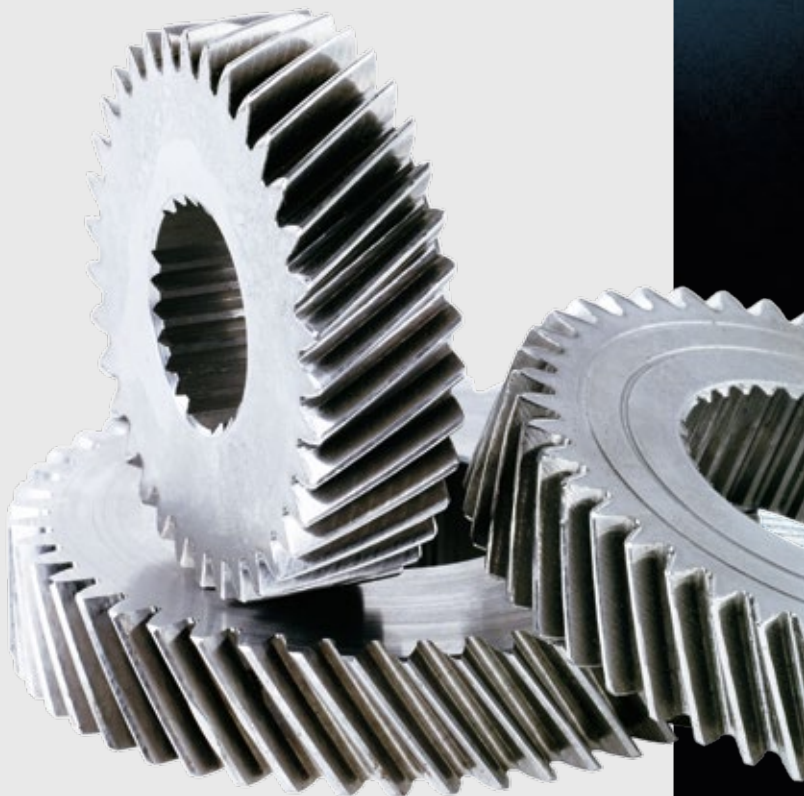
Tillväxten drivs av alla industrisektorer som använder stål i sin produktion, och inte bara fordons- och byggindustrin som de senaste åren stått för störst efterfrågan.

Även i övriga Europa och USA har såväl konsumtionen som produktionen ökat under året. Stålprierna i Europa har också normaliserats, efter några år med pressade priser. I USA har konsumtionen under de senaste två åren fallit, men ökade under 2017 med 5 procent.

Efterfrågan på skräddarsydda och kundspecifika produkter är fortsatt hög. Få företag kan erbjuda samma typ av produkter med lika hög kvalitet som Ovako och det är inom dessa segment Ovako utvecklas mest och ser störst potential för framtiden.

7%

ökad stålkonsumtion
i Sverige 2017





HYBRID STEEL® – STÅL FÖR FRAMTIDEN

Under hösten 2017 lanserades Hybrid Steel, en ny och innovativ stålfamilj som utmanar traditionell stålklassificering. Genom att använda en ny legeringsstrategi skapas ett stål som har tredubbel hållfasthet vid förhöjda temperaturer jämfört med konventionellt stål.

Slutlig härdning sker vid relativt låga temperaturer och dessutom erhålls mycket små formförändringar vid värmebehandling. Detta gör det möjligt för kunder att ta bort processteg eller kraftigt minska sina kostnader för dessa. Till exempel kan en komponent maskinbearbetas till sin slutliga dimension i ett mjukare tillstånd och sedan enkelt värmebehandlas för maximal styrka, vilket innebär en minskning av tillverkningskostnad och komplexitet.

Stålfamiljen är dessutom svetsbar och har god korrosionsbeständighet. Med sin höga utmattningshållfasthet lämpar sig Hybrid Steel väl för en mängd högt belastade applikationer, exempelvis motorkomponenter, kullager och verktyg för olika ändamål.



HOFORS,
SVERIGE

Hybrid Steel utvecklades på
Ovakos FoU-enhet i Hofors

3X

hållfasthet upp till 500°C,
jämfört med konventionellt stål

Strategi för fortsatt tillväxt

Under 2017 har arbetet pågått med en uppdaterad strategi för Ovako. Strategin bygger på tre utvecklingsområden, med syfte att optimera verksamheten, skapa tillväxt inom nyckelsegment och bygga en plattform för framtiden.



Strategiska utvecklingsområden

1

DRIVA OPERATIONELL EFFEKTIVITET

■ *Ytterligare förbättrad säkerhet*

Kontinuerligt fortsätta att förbättra säkerheten i hela verksamheten, med den långsiktiga ambitionen att helt eliminera olyckor.

■ *Stärka konkurrenskraften genom lean-initiativ, kostnads-effektivitet och tydliga verksamhetsprioriteringar*

Genomföra centrala och lokala initiativ för att förbättra processer och kostnadskontroll, samtidigt som tydliga prioriteringar implementeras för verksamheten, med fokus på säkerhet, kvalitet, leverans och produktivitet.

■ *Förstärka kommersiella möjligheter genom initiativ inom digitalisering, försäljning och prissättning*

Införa nya digitala verktyg och processer, samt utbildningar inom exempelvis försäljning och koncerngemensamma prissättningsinitiativ.

2

SKAPA TILLVÄXT INOM NYCKELSEGMENT

■ *Skapa tillväxt i attraktiva nischer genom tydliga strategier för nyckelsegment*

Med hjälp av tydliga segmentstrategier skapa tillväxt inom bolagets starkaste områden såväl geografiskt som produktmässigt.

■ *Dra nytta av tillväxt i USA och Asien, med ledande globala produkter*

Utforska möjligheter att följa strategiska kunder globalt och att på andra sätt skapa tillväxt på nya marknader.

3

BYGGA EN PLATTFORM FÖR FRAMTIDEN

■ *Fortsätta investera i teknologiskt ledarskap med material och produkter för nya applikationer*

Utveckla nya produkter för ledande applikationer.

■ *Skapa kundnytta genom världsledande lågt koldioxid-avtryck*

Behålla och utveckla den ledande positionen i branschen när det gäller hållbart och klimatvänligt stål.

■ *Selektivt utvärdera strategiska möjligheter till förvärv för att stärka ledarskap i nyckelsegment och/eller bidra till att öka konsolidering*

Kontinuerligt se över möjligheter till förvärv av bolag som är ledande inom sin marknad, eller som erbjuder produkter och tjänster längre ner i värdekedjan som kan komplettera befintligt utbud.



Strategiska mål



SÄKERHET

Ambition att helt eliminera olyckor med ett initialt mål att uppnå en LTIFR (antal olyckor med frånvaro per miljon arbetade timmar) under stålbranschens nordiska genomsnitt (<5).



KUNDER

Att vara kundernas förstahandsval drivet av attraktiva produkter, goda kundrelationer, ledande leveransservice och lägsta koldioxidutsläpp från "cradle to gate".



FINANSIELLA RESULTAT

Ovakos finansiella mål speglar vår ambition om lönsam tillväxt, operationell effektivitet och en kapitalstruktur anpassad till stålbranschens konjunkturbild.

**Ett hållbart
Ovako**

*"Innovative steel
for a better
engineered
future"*



■ Under de senaste tre åren minskade Ovako olycksfallsfrekvensen för olyckor som leder till frånvaro med

50%



Finansiella mål

Finansiella mål att uppnås senast under 2020:

TILLVÄXT

- Försäljningsvolymen över 850 kton per år

LÖNSAMHET

- EBITDA-marginal över 13%

KAPITALSTRUKTUR

- Nettoskuld (exkl pensionsskuld) i relation till Eget kapital mindre än 40%*

* Vilket i den finansiella planen, givet att de finansiella målen nås, motsvarar en nettoskuld (exklusive pensionsskuld) i relation till EBITDA mindre än 1.

Hållbarhetsmål

MILJÖ

- Fortsätta att vara drivande inom cirkulär ekonomi genom att minst 90 procent av restprodukter från produktionen återanvänds eller återvinns.
- Minska koldioxidavtrycket "cradle-to-gate" med 30 procent per ton färdiga varmvalsade stålprodukter före slutet av 2020, med 2015 som basår.

PRODUKTER OCH TJÄNSTER

- Öka antalet beräkningar som tydliggör förbättrat koldioxidavtryck i kunders produkter.

LEVERANTÖRER

- Samtliga leverantörer som klassificerats som medel- eller hög risk avseende hållbarhetsfrågor ska vara utvärderade och godkända enligt Ovakos hållbarhetskriterier före slutet av 2020.
- Ovakos uppförandekod ska vara inkluderad i alla inköpsavtal före slutet av 2020.

ANTIKORRUPTION

- Relevanta medarbetare ska vara utbildade och ha djupgående kunskap om antikorrupcion och mutor före slutet av 2018, i enlighet med den utbildning som genomförts med koncernledning och högsta ledningen för sälj och marknad.
- Antal bekräftade incidenter gällande korrupcion och mutor från externa och interna källor ska vara 0.

MEDARBETARE, HÄLSA OCH SÄKERHET

- Minska olycksfallsfrekvensen för olyckor med frånvaro (LTIFR) med mer än 50 procent före slutet av 2019, med 2016 som basår. Detta är ett steg mot bolagets långsiktiga mål att helt eliminera olyckor och vara det säkraste stålföretaget i Norden.
- Kontinuerlig förbättring av nöjd-medarbetarindex till slutet av 2020.
- Öka jämställdheten i organisationen med målsättning att minst 25 procent kvinnor återfinns i ledande befattning samt minst 20 procent kvinnor i hela organisationen före slutet av 2020.

En hållbar värdekedja

Ovako är en ledande europeisk producent av komponentstål och tillverkar högteknologiska stållösningar till kunder inom kullager-, transport- och tillverkningsindustrin. Produktionen är baserad på återvunnet skrot och omfattar stål i form av stång, rör, ringar och förkomponenter.

Ovakos stål är ett av de renaste på marknaden. Rent stål, det vill säga stål med minimala halter av föroreningar, har högre utmattningshållfasthet än konventionellt komponentstål. Detta medför att det kan användas i lättare och storleksmässigt mindre konstruktioner med bibehållen styrka. Ovakos stål tillverkas av stålskrot och en nordisk koldioxidsnål elmix. Tack vare den effektiva och hållbara produktionsprocessen kan bolaget erbjuda stålprodukter med en väsentligt lägre klimatpåverkan jämfört med genomsnittligt stål på marknaden.

Verksamhet

Ovako strävar efter en hållbar värdekedja och en verksamhet som skapar värde i alla led, från produktutveckling till slutprodukt. Verksamheten kan delas upp i följande steg:

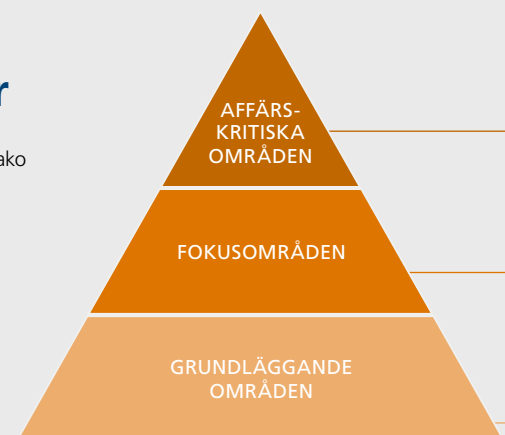
> Läs mer på sidorna 16–20

Produktutveckling

Prioriterade hållbarhetsfrågor

De viktigaste hållbarhetsfrågorna för Ovako har grupperats i tre kategorier.

> Läs mer på sidorna 26–40





Inköp och produktion

Försäljning
och distribution

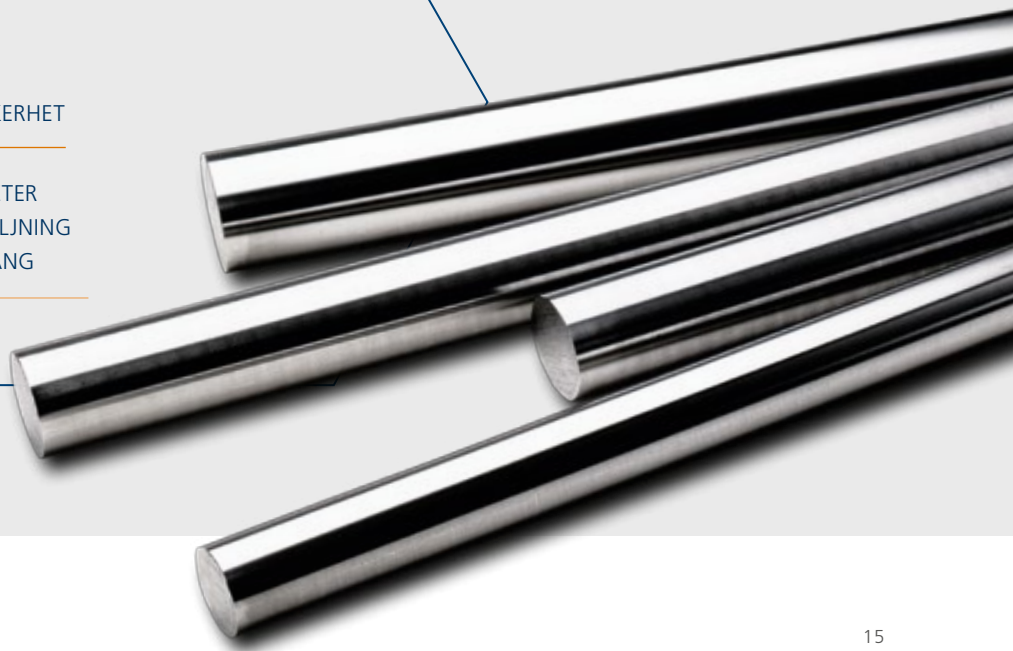
Erbjudande

> Läs mer på sidorna 22–23

- MILJÖ
- PRODUKTER OCH TJÄNSTER

- LEVERANTÖRER
- ANTIKORRUPTION
- MEDARBETARE, HÄLSA OCH SÄKERHET

- MÄNSKLIGA RÄTTIGHETER
- STYRNING OCH UPPFÖLJNING
- SAMHÄLLENGAGEMANG



PRODUKTUTVECKLING

Produktutveckling i nära samverkan med kunden

Ovako arbetar ständigt med att utveckla nya produkter och material för att möta kundernas behov. Detta är en del i bolagets strategi och en viktig förutsättning för att fortsätta utvecklas och växa.

Stål är en nyckelkomponent i samhället och Ovako arbetar kontinuerligt för att utveckla stålets egenskaper och på så sätt tillhandahålla lättare och mer miljövänliga lösningar till bolagets kunder.

Ovakos forsknings- och utvecklingsarbete sker i nätverk som är specialiserade på ståltillverkning, metallbearbetning och produkttegenskaper. Nätverken är organisationsövergripande och samlar medarbetare från olika geografiska och funktionella enheter med fokus på utveckling av material, produktionsprocesser och kundapplikationer.

För att optimera stålets fördelar och användningsområden tar Ovako om möjligt en aktiv roll i kundernas utvecklingsarbete. Ovako strävar ständigt efter att, tillsammans med kunderna, hitta nya tillämpningsområden för produkterna eller att utveckla nya

produkter anpassade efter identifierade behov hos kunden. Genom att delta i kundernas utvecklingsarbete kan Ovako bidra till att utveckla nya produkter och lösningar som möter kundernas krav och önskemål på stålets egenskaper och utförande.

Utvecklingsprojekten som görs tillsammans med kunderna ger också möjlighet att identifiera marknadens framtida behov och därigenom utveckla produkter som möter dessa.

En viktig del i utvecklingsarbetet är att beakta hållbarhet och ny teknik. Genom bättre kontroll av de egna processerna kan åtgången av både energi och råmaterial minskas. Arbetet med att utveckla starkare och renare material resulterar också i mindre energikonsumerande produkter som i förlängningen ger en positiv miljöeffekt.

OVAKOS FoU-ARBETE – EN PROCESS I TRE STEG



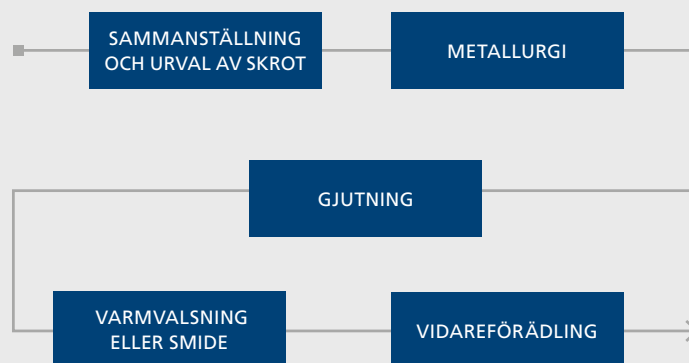
INKÖP OCH PRODUKTION

En av Nordens största återvinnare av stålskrot

Ovako är världsledande inom komponentstål och tillverkar stål med skräddarsydda egenskaper och hög kvalitet som skapar värde åt kunder inom en rad branscher.

Ovako tillverkar stål baserat på skrot och är en av Nordens största återvinnare av stålskrot. Stål återvinns i princip i de delar av världen där det förbrukats och det finns en bra och fungerande marknad för återvinning av stålprodukter. I vissa fall kan Ovako ta tillbaka material direkt från kunder, men oftast sker inköp av skrot genom de etablerade processerna för återvinning.

Produktionen består i huvudsak av ståltillverkning, bearbetning och förädling och omfattar framförallt låglegerat stål i form av stång, rör, ringar och förkomponenter som ofta används i krävande kundapplikationer som exempelvis kullager, drivlinor, hydraulcylindrar och bergborrar.



Ovako har huvudkontor i Stockholm och produktionsanläggningar på nio orter. Verksamheten delas in i tre produktionsflöden – Hofors–Hälsfors, Smedjebacken–Boxholm samt Imatra. Dessa produktionsflöden gör att Ovako har en bredd i erbjudandet mot kund och därmed kan erbjuda kunderna lösningar utifrån flera olika behov. Utöver dessa tillverkar Ovako hårdkromade produkter under varumärket Cromax.

Ovako har också försäljningskontor på strategiska platser i världen. Dessa erbjuder produkter från lager, anpassade till varje kunds behov vad gäller plats och leveranstid. På några platser kan kunderna också få hjälp med kapning och anpassning av produkter.



INKÖP OCH PRODUKTION

Produktionsanläggningar i ständig utveckling

HOFORS

Ståltillverkningen i Hofors är baserad på götgjutning. Produktionen består framförallt av stänger, rör, rörkomponenter och valsade ringar. Försäljningen sker i huvudsak till kullager-, fordons- och gruvindustrin. Samtliga kundsegment har haft en god tillväxt under året och genom att öka antalet skift har anläggningen byggt upp kapacitet för att möta den ökade efterfrågan.

Fokus har legat på att ytterligare förbättra kundservicen, vilket visat fina resultat i den kundundersökning som genomförts. Arbetet med att konvertera vissa värmebehandlingsugnar från olja till gasol och andra från gasol till el har fortsatt under året. Dessa investeringar medför kostnadsbesparingar såväl som miljö- och kvalitetsmässiga vinster.

I början av året invigdes en ny produktionsprocess som bland annat medför att formatet på göten kan fördubblas.

Framöver ligger fokus på att fortsätta utöka flexibiliteten för att kunna reagera snabbt på förändringar på marknaden samtidigt som kostnadskontroll och leveranssäkerhet bibehålls.



TILLVERKNING

- Ljusbågsugn
- Götgjutning
- Valsning
- Vidareförädling

HÄLLEFORS

I Hällefors valsverk produceras i huvudsak långa stålprodukter till kunder med mycket höga krav på renhet och utmattningshållfasthet. Det tillverkade stålet förädlas oftast genom värmebehandling, svarvning, slipning, dragning och/eller kapning – beroende på kundens behov.

Verksamheten består av vidareförädling av stål huvudsakligen från Hofors men även från Imatra och Smedjebacken. De främsta produkterna är framförallt komponenter till kullager-, fordons- och gruvindustri.

Utvecklingen har under året varit stark, tack vare en hög orderingång. Den ökade efterfrågan skapade ett starkt behov av att öka produktionen under året.

Under året har fokus också varit på att, inom ramen för arbetsmiljö, säkerställa processer och minska risken för olycksfall.

Fokus framöver ligger på att fortsätta bygga upp en flexibel produktionskapacitet med förbättrad leveranssäkerhet. Ett led i detta är använda digitala tekniker, exempelvis för planering, automatisering och effektiv styrning av processer.



TILLVERKNING

- Valsning
- Vidareförädling

IMATRA

Imatra har en stark position i Europa inom högkvalitativa komponentstål och producerar långa stålprodukter för maskinbearbetning och smide. Produkterna används i en rad olika kundapplikationer, exempelvis i drivlinor i tung fordonsindustrin.

En starkt ökad efterfrågan innebar vissa utmaningar under året. Dessa löstes genom beslut om ökad kapacitet tack vare ökad skiftgång. Under året togs också beslut om att investera i ett nytt pumpsystem för vakuumavgasning för att förbättra produktionsprocessen.

Utvecklingen inom säkerhetsområdet har under året varit väldigt god. Detta har uppnåtts genom ett ökat engagemang från såväl ledare som övriga medarbetare och genom investeringar i teknik och processer.



TILLVERKNING

- Ljusbågsugn
- Stränggjutning
- Valsning
- Vidareförädling

SMEDJEBACKEN – BOXHOLM

Smedjebacken – Boxholm är Ovakos mest diversifierade flöde och producerar stål för en mängd olika applikationsområden. Verksamheten ligger i framkant vad gäller kostnads-effektiv produktion av komponentstål.

I Smedjebacken ligger flödets stålverk. Tillverkningen har nyligen uppgraderats med ett nytt rökgasfilter samt en ny stränggjutningsmaskin. Stålverket producerar främst slitstål, fjäderstål samt mikrolegerade stål. I Smedjebacken finns även ett mediumvalsverk, främst för produktion av plattstång men även rundstång för vidareförädling inom Cromax-flödet.

I Boxholm finns ett profilvalsverk och ett finvalsverk som tillverkar rundstång med mycket speciella ytegenskaper.

Utvecklingen har under året varit god, med ökad efterfrågan från kunderna. Verksamheten har också utökats genom investeringar nedströms i värdekedjan, exempelvis i värmebehandling och bearbetning, vilket medför möjligheter att skapa affärer i nya segment.



TILLVERKNING

- Ljusbågsugn
- Stränggjutning
- Valsning
- Vidareförädling



FÖRSÄLJNING OCH DISTRIBUTION

Fokuserad försäljning skapar värde för kunden

Ovako producerar stål som används i en mängd olika applikationer. För de prioriterade nyckelsegmenten har bolaget utvecklat tydliga strategier, vilka även omfattar försäljning och distribution.

Ovakos ställlösningar säljs i huvudsak direkt till våra kunder och bolaget har en lojal och diversifierad kundbas med över 2 000 kunder, varav många är premiumtillverkare inom sina områden. Med många av kunderna har bolaget långa samarbeten. Exempelvis har Ovako samarbetat med de tio största kunderna i över 20 år.

Dessa samarbeten innebär också att Ovako i många fall följer kunderna ut i världen. För att möjliggöra detta har bolaget representation i cirka 30 länder och försäljningskontor i Europa, Nordamerika och Asien.

De strategier som finns på plats bidrar till ett fokuserat försäljningsarbete som också omfattar samordning av exempelvis kundservice och prissättning. Förhandlade baspriser kompletteras med kostnaden för skrot- och legeringsförändringar. Detta är ett etablerat system på marknaden och gör att Ovako kan vara kostnadsneutrala i förhållande till råmaterialinköp över tid.

Digitala lösningar för utökad service

En viktig del i Ovakos uppdaterade strategi är att nyttja digitaliseringen till att utveckla produktion, interna processer samt nya tjänster till kunderna. Detta har bland annat medfört införandet av ett nytt CRM-system för säljorganisationen och andra digitala verktyg som underlättar i säljprocessen, däribland ett nytt system för prisberäkning som har effektiviserat offertprocessen.

Ovako erbjuder också sina kunder olika digitala verktyg och värdeskapande tjänster, till exempel Steel Navigator och M-Steel Calculator, för att söka efter specifika stålsorter och hitta rätt maskininställningar.



- Genom att tillverka stålprodukter med skräddarsydda egenskaper och hög kvalitet skapar Ovako värde åt kunder inom en rad branscher. Tack vare unik expertis är Ovako en uppskattad samarbetspartner till många företag.

HÖG- PRESTERANDE STÅL



Som en ledande leverantör av högkvalitativt stål förlitar sig kunder över hela världen på Ovako för hög driftsäkerhet och effektivitet.

Tack vare erbjudandet och bolagets höga kompetensnivå kan Ovako leverera stål som ger kunderna verkliga konkurrensfördelar.

Under 2017 har Ovako, tillsammans med kunder, utvecklat flera stållösningar som är bättre anpassade för applikationernas tillämpningsområde.



ERBJUDANDE

Världsledande produkter och kundanpassad service

Ovakos ställlösningar används i en mängd produkter och produktionsprocesser inom många olika industrier.

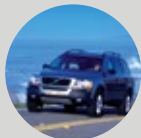
SLUTKUNDSMARKNADER:



VERKSTADSINDUSTRI är en viktig marknad för Ovako. Inom detta segment tillverkar Ovakos kunder bland annat kullager, komponenter till industriella drivlinor och hydraulcylindrar. Kunderna på denna marknad har höga krav då produkterna ska användas länge och måste hålla hög kvalitet. Ovako tillverkar också komponenter av borstål som är tillräckligt resistent mot nötning för att klara de hårda påfrestningar som stål i jordbruksmaskiner utsätts för.



LASTBILAR OCH ANLÄGGNINGSMASKINER är Ovakos enskilt största slutkundsmarknad. Ovako tillverkar ställlösningar skräddarsydda för tunga fordon och där bolagets styrka inom detta segment bygger på att kunna erbjuda hållfasta stålsorter som tillåter samma kraftöverföring i mindre komponenter. Lättare konstruktioner som ökar prestandan bidrar till att minska koldioxidutsläppen och öka kostnadseffektiviteten.



PERSONBILAR är en växande marknad för Ovako, där bolaget liksom för tunga fordon erbjuder stål som genom sin hållfasthet har samma egenskaper som andra stål, men som kan tillverkas som mindre komponenter.



GRUV-, OLJE- OCH GASINDUSTRI utgör endast en mindre del av Ovakos direkta försäljning. Här tillverkar Ovako komponentstål för extrema miljöer där stålets slitstyrka och slagseghet är väldigt viktiga.



ENERGIPRODUKTION är ett område inom vilket Ovako har gjort investeringar de senaste åren för att möta en långsiktig efterfrågan särskilt inom vindkraft. Ovako tillverkar framförallt komponenter till vindkraftverk där stålet måste ha en lång livslängd och hålla för stora påfrestningar.



DISTRIBUTÖRER används av Ovako som försäljningskanaler inom flera områden, även om Ovakos ställlösningar i störst utsträckning säljs direkt till underleverantörer och slutkunder.



STARKA VARUMÄRKEN FÖR AVANCERADE APPLIKATIONER



BQ-Steel®

BQ i BQ-Steel står för Bearing Quality. BQ-Steel har hög renhet vilket gör att rullningslagren hos till exempel lastbilar får en nästintill obegränsad livslängd. Stålet passar också för många andra tillämpningar tack vare dess höga utmattningshållfasthet och väl beprövade användning.



Hybrid Steel®

Hybrid Steel erbjuder egenskaper från verktygsstål, maräldningsstål och rostfritt stål, kombinerat med samma tillverkningsekonomi som konventionellt stål. Genom att använda en ny legeringsstrategi skapas ett stål som har tredubbel hållfasthet vid väldigt höga temperaturer jämfört med konventionellt stål. Hybrid Steel lämpar sig väl för en mängd högt belastade applikationer, exempelvis motorkomponenter, kullager och verktyg för olika ändamål.



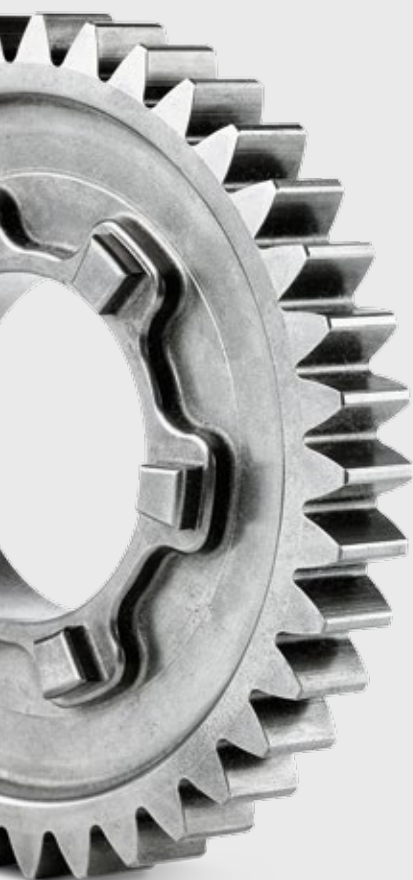
IQ-Steel®

IQ i IQ-Steel står för Isotropic Quality. Med sina isotropiska egenskaper lämpar sig IQ-Steel för driftsäkra komponenter som klarar höga och komplexa belastningar. IQ-Steel har nästan dubbelt så stor utmattningshållfasthet i tvärgående riktning som vanligt stål och används bland annat i dieselsprutningssystem i bilar, lastbilar och fartyg.



M-Steel®

M i M-Steel står för Machinability. M-Steel är ett stål framtaget för enklare bearbetning och innebär stora besparingsmöjligheter för kunder. Vid bearbetning av M-Steel kan ett skärverktygs livslängd mångdubblas jämfört med konventionellt stål och bearbetningstakten kan samtidigt ökas med 30 procent. M-Steel används inom bland annat fordons- och verkstadsindustrin.



SZ-Steel®

SZ i SZ-Steel står för Sub-Zero. Stålet är specialutformat för att kunna klara mycket låga temperaturer. Med rena stålqualiteter och kontrollerad kornstorlek behåller stålet tillräcklig seghet ända ned till 101 minusgrader. Stål av denna typ används bland annat inom olje- och gasindustrin, till komponenter som behöver klara av hög stötblastning och utmattnings, i allt från vindkraftverk till ankarredjor.



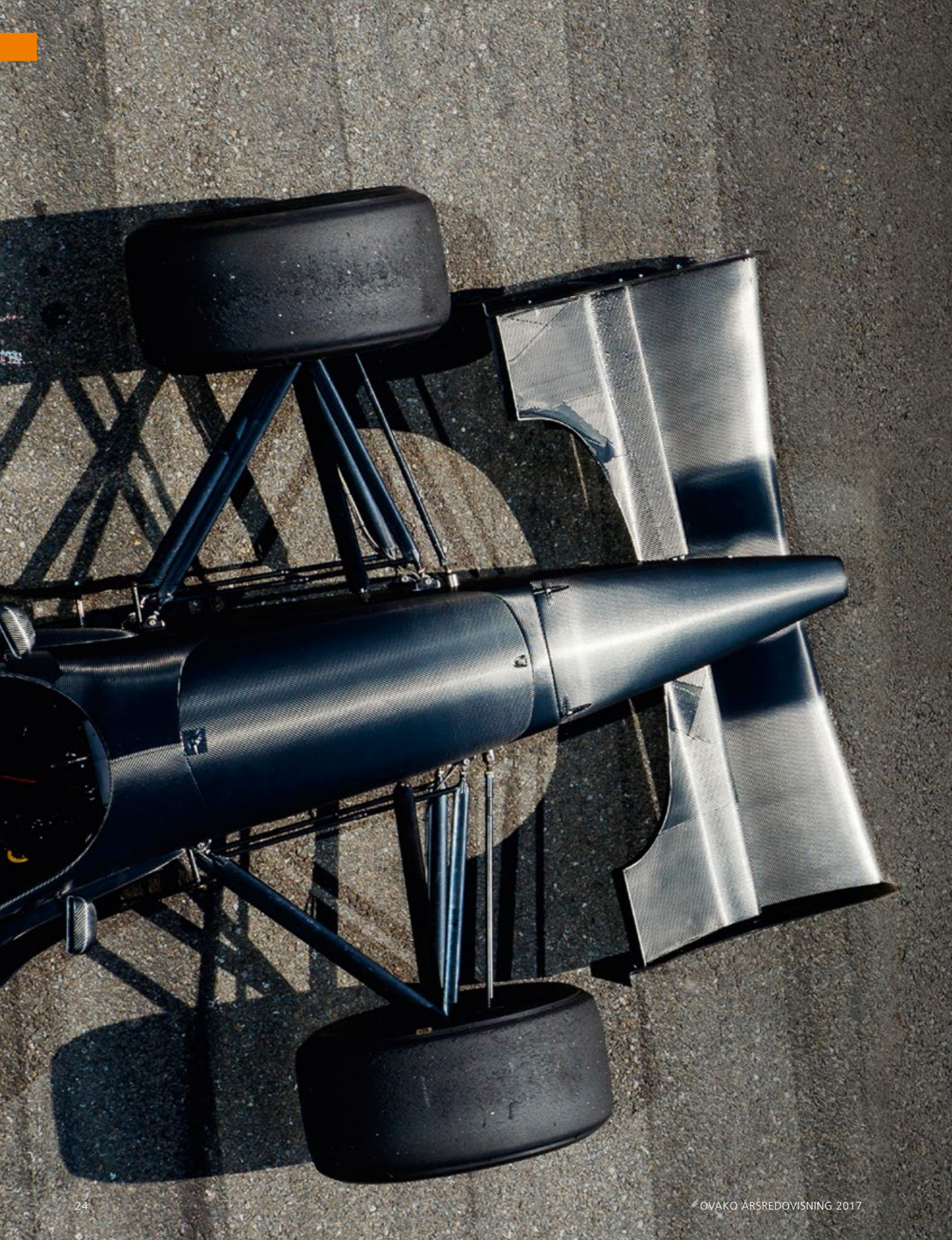
WR-Steel®

WR i WR-Steel står för Wear Resistance. WR-Steel är ett stål med högt nötningsmotstånd som eliminerar eller minimerar tidsödande bearbetnings- och värmebehandlingssteg. Flera varianter av WR-Steel är skapade av borststål, med fördelen att det trots sitt höga nötningsmotstånd enkelt kan formas för att passa kundens behov. WR-Steel används bland annat inom jord- och skogsbruk, terrängfordon samt gruvindustrin, till exempel för att skapa borrar som står emot extremt slitage.



Cromax®

Cromax är kromade och nickel-kromade stänger och rör med hög hållfasthet och korrosionsmotstånd som används i huvudsak i kolvstänger. Stålet har en optimerad kemisk sammansättning, som gör det möjligt att minska diametern på kolvstänger med flera millimeter utan att säkerheten påverkas, vilket bidrar till att kunderna kan sänka produktionskostnader. Samtidigt säkerställer stålets ytbehandling att cylindrarna kan motstå korrosion och annat slitage.



PRESTANDA I VÄRLDSKLASS MED LÄTTARE DESIGN

Inom rallycross räknas varje kilo. Ledande team är beroende av lättare och starkare transmissionskomponenter för att ligga i täten. För Mats Karlsson, grundare och ansvarig ingenjör vid Unic Transmissions, har IQ-Steel från Ovako hjälpt till att uppnå just detta.

Som leverantör till flera rallycrossteam i VM, finns det inte många som bättre förstår fördelarna med Ovakos rena stål än Mats Karlsson. I ett flertal år har Unic använt de överlägsna materialegenskaperna hos rent stål för att bidra till världens främsta tävlande, bland annat två världsmästare.

“Enkelt uttryckt försöker jag minimera så mycket vikt som möjligt, i synnerhet på roterande delar där vikten blir en belastning i dubbel bemärkelse. IQ-Steel möjliggör en lättare, starkare och mer kompakt design av komponenter i Transmissionen och den minskade vikten ökar prestandan. Jag prioriterar delar som är relativt stora för där finns oftast mer viktninskning att tjäna till exempel stora kugghjul men även sådant som roterar med hög hastighet för då är även en mindre viktbesparing mycket värd”.

Mats Karlsson
Founder and Lead Engineer, Unic Transmissions



SÄFFLE,
SVERIGE

Genom att använda IQ-Steel tillsammans med optimal design kan vissa komponenter minska i vikt med

20%

En verksamhet med hållbarhet i fokus

Hållbarhet genomsyrar hela Ovakos verksamhet. Tack vare att produktionen är baserad på återvunnet stålskrot, en energimix med lågt koldioxidavtryck samt energieffektiva produktionsprocesser kan bolaget producera några av världens mest hållbara stålprodukter.

Ovako har under året tagit ytterligare steg i utvecklingen av bolagets hållbarhetsarbete och formaliserat såväl prioriteringar som styrning och uppföljning.

I början av 2017 genomfördes en väsentlighetsanalys för att identifiera de frågor som är viktigast, både för bolaget och för intressenterna. Väsentlighetsanalysen genomfördes med nyckelpersoner från koncernledning och relevanta funktioner. Ett antal intressentdialoger med ett urval från Ovakos viktigaste intressentgrupper – medarbetare, kunder och affärspartners, ägare och intresseorganisationer – genomfördes också, liksom en omvärlds- och intressentanalys.

De väsentliga frågorna som identifierats sträcker sig över hela Ovakos verksamhet och erbjudande. Ett antal mål har formulerats kopplat till dessa frågor och mätetal för uppföljning har definierats.

För varje väsentlig fråga har en ansvarig utsetts i organisationen som arbetar fram handlingsplaner för hur målen ska uppnås för respektive område. En styrgrupp för hållbarhetsfrågor har också inrättats.

Ovako har även kartlagt de viktigaste frågorna i relation till Agenda 2030 och FN:s globala hållbarhetsmål, för att se hur bolaget kan bidra till att målen uppnås.

FN:S GLOBALA HÅLLBARHETSMÅL

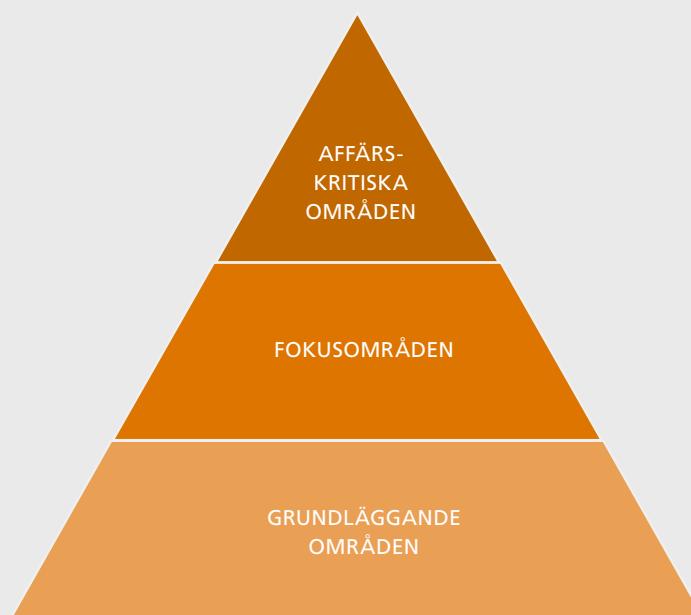
Ovako har under året analyserat FN:s globala hållbarhetsmål, för att kartlägga inom vilka områden bolaget kan bidra till att målen uppnås. Analysen visade att följande mål har störst koppling till Ovakos verksamhet:

GLOBALA MÅLEN
FÖR HÅLLBAR UTVECKLING





Prioriterade hållbarhetsfrågor



De frågor som är mest väsentliga omfattar:

AFFÄRSKRITISKA OMRÅDEN

- **MILJÖ:**
Minskad energianvändning, minskade utsläpp, effektivt nyttjande av resurser
- **PRODUKTER OCH TJÄNSTER:**
Produktsäkerhet, kontinuerlig utveckling av hållbara produkter

> Läs mer på sidorna 28–32

FOKUSOMRÅDEN

- **LEVERANTÖRER:**
Säkerställa en hållbar leverantörskedja
- **ANTI KORRUPTION:**
Förebygga korruption genom hela värdekedjan
- **MEDARBETARE, HÄLSA OCH SÄKERHET:**
Hälsa och säkerhet, värdegrund och kultur, mångfald och jämställdhet, kompetensutveckling

> Läs mer på sidorna 33–35

GRUNDLÄGGANDE OMRÅDEN

- **MÄNSKLIGA RÄTTIGHETER:**
Säkerställa och respektera mänskliga rättigheter genom hela värdekedjan
- **STYRNING OCH UPPFÖLJNING:**
Säkerställa att relevanta policyer och andra styrdokument finns på plats och att efterlevnad av dessa, samt lagar och regler, följs upp
- **SAMHÄLLENGAGEMANG:**
Vara en ansvarsfull och engagerad lokal aktör

> Läs mer på sidorna 38–40



MILJÖ

Stålprodukter med världsledande koldioxidavtryck

Ovako tillverkar produkter av hög kvalitet och med lägre klimatpåverkan än konkurrenternas stål. Produktionen baseras på återvunnet skrot, vilket gör att Ovako bidrar positivt till den cirkulära ekonomin.

Ett kontinuerligt arbete görs för att minska miljöpåverkan på olika sätt. En viktig del i detta är att hjälpa kunderna att tillverka produkter som i sin tur har lägre miljöpåverkan.

För att minimera bolagets och produkternas miljöpåverkan, minska utsläpp och spara pengar används råvaror och energi så effektivt som möjligt. Ovako mäter och följer upp flera olika viktiga miljöaspekter som är viktiga för våra miljötillstånd, varav de främsta redovisas nedan.

Miljödeklarationer som har tagits fram visar att Ovakos stålprodukter, från "cradle to gate", endast ger upphov till en femtedel så stort koldioxidutsläpp som genomsnittstålet på marknaden.

Kontinuerliga förbättringar i produktionsprocessen

Genom ständiga förbättringar av produktionsprocessen minskar bolagets miljöpåverkan kontinuerligt. Alla större produktionsenheter arbetar i linje med eller är energicertifierade enligt ISO 50001, vilket innebär att energikartläggningar genomförs regelbundet och åtgärder vidtas. Genom detta arbete uppfyller Ovako även lagen om energikartläggning i stora företag. Exempel under 2017 inkluderar:

- I Hofors har vissa ugnstyper konverterats från gasol till el och andra från olja till gasol. Dessa investeringar har medfört både energi- och miljömässiga samt kvalitetsmässiga vinster.
- I Hällefors har arbetet med att minska energianvändningen bland annat medfört att fjärrvärmeanvändningen har minskat

med 20 procent på tre år. Optimering av en värmebehandlingsugn i Hällefors har minskat gasolanvändningen med 9,4 kg/ton, vilket medför en minskning med drygt 700 ton koldioxidutsläpp/år vid normal produktion.

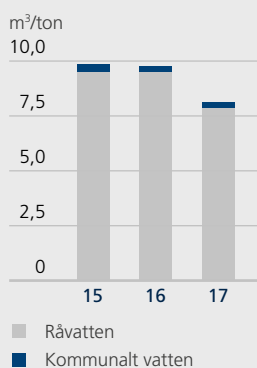
- Boxholm har bytt från olja till gasol i en av ugnarna vilket medfört minskade utsläpp av svavel och partiklar, samtidigt som verksamheten blivit 16 procent mer energieffektiv vilket i sin tur även reducerar koldioxidutsläppen.
- För Imatras räkning har beslut fattats om investering i modernisering av vakuumteknologi för avgasrening, vilket kommer innebära avsevärda energibesparingar. Koldioxidutsläppen och vattenförbrukningen kommer också att minska.

Energiförbättringar har även gjorts genom värmeåtervinning. Restvärme säljs till lokala fjärrvärmenät från alla större produktionsanläggningar i Sverige. På flera orter återvinns värmen från kylvattnet från processerna, vilket medför att nettoanvändningen av fjärrvärme för att värma upp dessa byggnader i princip har reducerats till noll. Den totala energianvändningen har minskat med 0,18 GJ/ton under 2017.

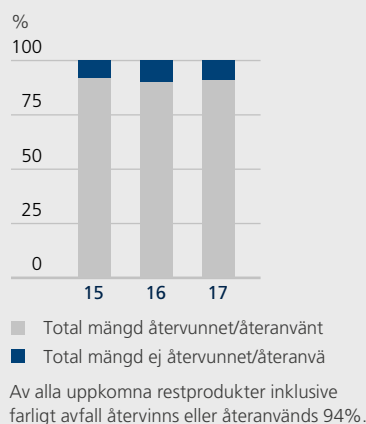
Återanvändning av vatten

Vid smältning och valsning av stål används stora mängder kylvatten. Ovakos stora produktionsenheter ligger i områden som inte är klassade som vattenstressade områden, men bolaget arbetar ändå aktivt med att skapa så effektiv användning som möjligt av vatten i produktionen, bland annat genom cirkulerande system där vatten

VATTENFÖRBRUKNING

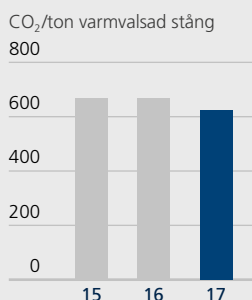


RESTPRODUKTER

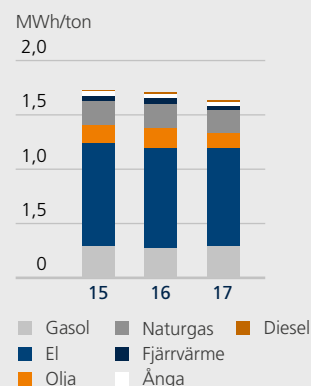


KOLDIOXIDUTSLÄPP

från tillverkning av stålprodukter – (cradle to gate)



ENERGIANVÄNDNING



återanvänds. Processvatten renas i vattenreningsanläggningar och kontrolleras innan det släpps ut. I Hällefors har en reningsdamm för kylvatten och dagvatten byggts om för att kunna hantera extrem nederbörd. Ovako deltar också aktivt i lokala vattenvårdsförbund för att säkerställa att vattenkvalitetsnormer inte överskrids.

Den stora reduceringen av vattenförbrukning per tillverkat ton 2017 beror delvis på effektivisering av processerna.

Minskade utsläpp

Ovako strävar ständigt efter att minska utsläppen vid tillverkningen av produkter, även om klimatpåverkan är betydligt lägre än konkurrenternas stål. Ovakos främsta miljöpåverkande utsläpp till luft består av koldioxid från förbränning, NOx från gasolugnar, samt stoft från stålverk och mekanisk bearbetning. I exempelvis Smedjebacken har ett arbete pågått under flera år med att optimera rök-gasfiltret från stålverket, vilket minskat utsläppen av stoft och metaller. På alla utsläppskällor finns filter och utsläppen kontrolleras löpande enligt egenkontrollprogram.

Ovakos produkter transporteras till stor del på järnväg mellan anläggningarna och transporter till kund sker via järnväg, båt och lastbil. Ett kontinuerligt arbete pågår med att öka andelen transporter med tåg, samt att minska transporterna genom samlastning.

I samband med ståltillverkning produceras också restprodukter och Ovako arbetar ständigt med att hitta nya användningsområden för dessa. Under 2017 återvanns eller återanvändes hela 94 procent av alla restprodukter som uppkom inom Ovako. Exempelvis används

MÅL

- Fortsätta att vara drivande inom cirkulär ekonomi genom att minst 90 procent av restprodukter från produktionen återanvänds eller återvinns.
- Minska koldioxidavtrycket "cradle-to-gate" med 30 procent per ton färdiga varmvalsade stålprodukter före slutet av 2020, med 2015 som basår.

slagg från ljusbågsugnar till produktion av betong och asfalt. Tegel från ugnar och gjutsystem kan i stor utsträckning återvinnas och bli råvara i nya liknade tillämpningar. Smedjebacken och Boxholm har under året arbetat aktivt med att öka återvinning och källsortering genom att öka antalet fraktioner, vilket gett bra effekt. Smedjebacken har dessutom gått med i ett projekt "reuse of oil" med en extern återvinnare, vilket medför att oljefilter kan omhändertas på ett effektivare sätt. Resultatet blir en hög återvinningsgrad där omhändertagen olja blir ny motorolja, plåten blir nya metallprodukter och filtermaterialet ger värme genom förbränning.

CASE / STÅLETS KRETSLOPP I EN CIRKULÄR EKONOMI

All Ovakos tillverkning är skrotbaserad och Ovako är en av Nordens största användare av stålskrot. Detta innebär att Ovako inte använder järnmalm som insatsmaterial. Stål kan återvinnas ett obegränsat antal gånger utan att dess egenskaper försämras och skrotanvändningen gör att Ovako kan tillverka stål med mindre miljöpåverkan utan att det går ut över stålets kvalitet.

För att optimera resursanvändandet ytterligare sorteras det skrot som används i verksamheten i olika kvalitetsklasser beroende på legeringsinnehåll, storlek och form. På så sätt optimeras användningen av de legeringsämnen som ingår i stålet och färre nya legeringsämnen behöver tillsättas i produktionen. De restprodukter som produceras återvinns i stor utsträckning. Genom att arbeta med skrotbaserad stålproduktion håller Ovako nere miljöpåverkan och anpassar verksamheten till framtidens cirkulära ekonomi.





STARKA VÄGAR MED RESTPRODUKTER

I Ovakos ståltillverkning produceras betydande mängder restprodukter. Som en drivande aktör inom cirkulär ekonomi bedriver Ovako ett omfattande utvecklingsarbete för att dessa ska komma till användning där de gör största möjliga samhällsnytta.

Tillsammans med asfaltsindustrin har Ovako hittat en närmast optimal tillämpning för en av sina restprodukter. Genom att använda ljusbågsugns­slag­g från Ovakos ståltillverkning som ballast i så kallad slaggasfalt erhålls en asfalt med unika egenskaper som bidrar till låga underhållskostnader och ökad livslängd. Asfalten används för att öka beläggningens slitstyrka och hållbarhet vid cirkulationsplatser, trafikljus, på industriområden och andra ytor med hög andel tung trafik.

Ett tidigt testprojekt genomfördes 2007 i en tungt belastad korsning inne på Ovakos anläggning i Hofors. Tidigare var slitaget så pass stort att asfalten behövde repareras årligen men med den nya sammansättningen har asfalten inte behövt förbättras sedan 2007. Det goda resultatet har gjort att Ovakos slagg numera finns i en betydande mängd asfalt.



HOFORS
SVERIGE



PRODUKTER OCH TJÄNSTER

Minskad miljöpåverkan från smarta produkter

Ovako arbetar aktivt med kunder, leverantörer och andra intressenter för att minska en produkts totala miljöpåverkan genom hela livscykeln. Samarbete sker också med branschorganisationer, som bland annat Jernkontoret, för att uppnå branschens gemensamma vision om en långsiktigt hållbar stålindustri, bland annat genom att minska den globala stålproduktionens koldioxidavtryck.

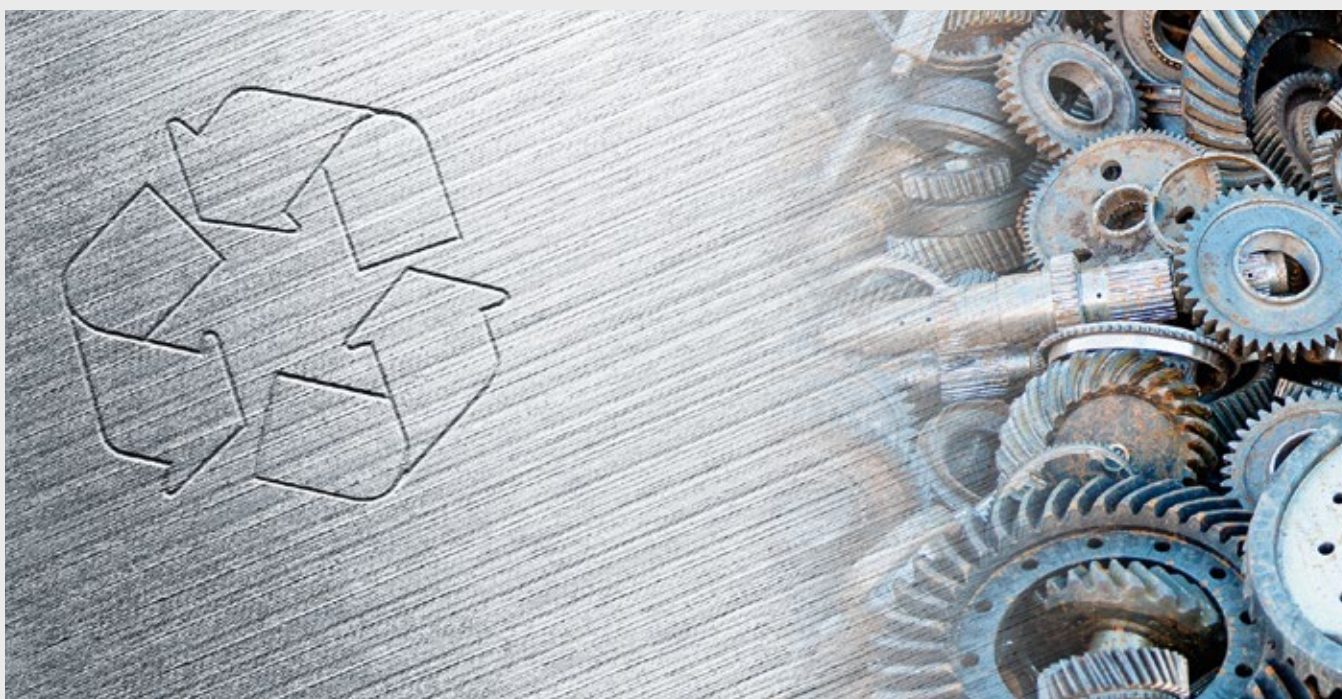
Efterfrågan på klimatanpassade produkter fortsätter att öka. Under året har Ovako tagit fram miljödeklarationer som redogör för koldioxidavtrycket för bolagets produkter, från råmaterial fram till dess att de lämnar företagets produktionsanläggningar, från "cradle to gate". Den livscykelanalys som deklarationerna bygger på visar att Ovakos produkter har ett 80 procent lägre koldioxidavtryck än det globala genomsnittet för valsade stålprodukter.

Ovakos koncept Green Clean Steel syftar till att fortsätta utveckla rent stål med låg miljöpåverkan. Tillverkningsprocessen är baserad på stålskrot och en nordisk koldioxidsnål elmix. Stålprodukternas

fördelar finns både i stålens egenskaper – som möjliggör för nya designlösningar och ger stor kundnytta i form av lättare, starkare och mer slitstarka slutprodukter – samt dess miljönytta där Ovakos stålprodukter har ett betydligt lägre koldioxidavtryck jämfört med det globala genomsnittet.

MÅL

- Öka antalet beräkningar som tydliggör förbättrat koldioxidavtryck i kunders produkter.





LEVERANTÖRER

En stabil bas av europeiska leverantörer

Bolaget har en stabil leverantörsbas och de flesta leverantörerna återfinns i Sverige och Finland samt i övriga Europa. Vissa material som ingår i produktionen köps också från andra länder, som exempelvis Kina och Ukraina. På produktionsorterna där Ovakos största anläggningar finns köps en stor del av service, underhåll och liknande tjänster från lokala leverantörer.

Genom en standardiserad inköpsprocess kvalificeras och bedöms leverantörer utifrån kostnad, kvalitet och leverans. En viktig del av den totala bedömningen är om leverantörerna är certifierade enligt ISO 9001, ISO 14001 och ISO 50001, eller motsvarande.

En särskild uppförandekod finns för leverantörer och ingår i alla nya avtal. I den ställs krav på leverantörerna inom bland annat lagefterlevnad, affärsetik och antikorrupcion, arbetsvillkor och mänskliga rättigheter, hälsa och säkerhet samt miljö.

Ovako gör utvärderingar i form av självskattning bland leverantörer, där leverantörerna själva fyller i ett formulär. Detta kommer nu att uppdateras med ytterligare aspekter kopplat till hållbarhet. Årliga revisioner görs också av leverantörer som levererar kvalitetspåverkande produkter och tjänster.

Det skrot som köps in är alltid försett med certifikat, där det framgår var det kommer ifrån. Certifikaten garanterar att materialet innehåller det som det ska innehålla. Ovakos stål innehåller inga konfliktmineraler och leverantörerna förbinder sig enligt uppförandekoden att säkerställa att det material som levereras kommer från konfliktfria områden.

MÅL

- Samtliga leverantörer som klassificerats som medel- eller hög risk avseende hållbarhetsfrågor ska vara utvärderade och godkända enligt Ovakos hållbarhetskriterier före slutet av 2020.
- Ovakos uppförandekod ska vara inkluderad i alla inköpsavtal före slutet av 2020.



ANTI KORRUPTION

Hög etik grundar för ärliga affärer

Ovako gör affärer på ett etiskt och ärligt sätt och har nolltolerans mot alla former av korruption, mutor, konkurrenshämmande åtgärder och liknande beteenden. Krav ställs också på leverantörer och samarbetspartners att motverka all form av korruption och följa de policies som Ovako har formulerat avseende detta.

Målsättningen är att inga interna eller externa incidenter kopplade till korruption ska inträffa. Personal som riskerar att komma i kontakt med korruption ska också under 2018 få en specialutbildning i ämnet och hela verksamheten ska inventeras ur ett riskperspektiv kopplat till korruption. Tidigare har högsta ledningen samt vissa chefer inom försäljning och marknad utbildats i hur korruption kan upptäckas och förhindras.

MÅL

- Relevanta medarbetare ska vara utbildade och ha djupgående kunskap om antikorrupcion och mutor före slutet av 2018, i enlighet med den utbildning som genomförts med koncernledning och högsta ledningen för sälj och marknad.
- Antal bekräftade incidenter gällande korruption och mutor från externa och interna källor ska vara 0.



MEDARBETARE, HÄLSA OCH SÄKERHET

Med medarbetarna i centrum

Med säkerhet som högsta prioritet

Medarbetarnas säkerhet är en prioriterad fråga för Ovako och ett område där företaget ständigt satsar och utvecklas. Ovakos tre största produktionsanläggningar är OHSAS 18001 certifierade. Det långsiktiga målet är att eliminera olyckor på arbetsplatsen. Under de senaste tre åren har olyckorna med frånvaro som följd mer än halverats.

Sedan 2015 har Ovako drivit ett koncerngemensamt säkerhetsprogram kallat Safety at Work som går ut på att integrera säkerhetsfrågan ytterligare i det dagliga arbetet. Nu planeras nästa steg, där Safety at Work kommer användas som plattform för att arbeta vidare med utvalda fokusområden, anpassade efter risker och omvärldsfaktorer.

En viktig del i arbetet är att skapa en kultur där säkerhet prioriteras i alla lägen. För att uppnå det är ledningens engagemang viktigt och under året har kompetensen bland chefer höjts i form av utbildningar inom säkerhet. Många medarbetare har också deltagit i utbildningsinsatser med inriktning på beteenden, med syfte att ytterligare stärka säkerhetskulturen. Chefskonferenser med inriktning på säkerhetskultur har också anordnats.

Varje år arrangeras Safety Week, då säkerhet uppmärksammas extra mycket under en vecka, exempelvis i form av revisioner, särskilda aktiviteter, informationskampanjer, utbildningar och erfarenhetsutbyten. Affärsenheterna kan själva anpassa innehållet i Safety Week för att på bästa sätt uppfylla de lokala behoven.

Säkerhetsinvesteringar prioriteras och genomförs systematiskt i hela bolaget. Förutom det koncerngemensamma säkerhetsarbetet finns också anpassade planer på de olika affärsenheterna med mer specifika initiativ och aktiviteter. Under 2017 har till exempel de två mest prioriterade inmatningsborden i Hällefors förbättrats, med ökad säkerhet och minskad risk för handskador som följd. Arbetet med förbättring av fler inmatningsbord kommer att fortsätta under 2018. Under året har också ett projekt för att förbättra maskinsäkerheten genomförts i Hallstahammar, vilket resulterat i väsentlig reduktion av ett antal riskmoment.

En viktig del av Ovakos säkerhetsarbete är rapportering av säkerhetsrisker. Tack vare att all personal rapporterar risker så kan de åtgärdas. Antalet genomförda säkerhetsåtgärder har också ökat som en del i det förebyggande säkerhetsarbetet.

Värdegrund och kultur

Ovakos verksamhet baseras på en öppen och inkluderande kultur, med stolthet för verksamheten och dess medarbetare som grund. Med en genuin historia och goda framtidsutsikter är Ovako en viktig del av lokalsamhället bland annat som arbetsgivare.

Förbättrad hälsa med friskvård

Ovako har som ambition att alla medarbetare ska vara friska. För att uppnå det arbetar Ovako proaktivt med att tidigt identifiera tecken på ohälsa hos anställda och bemöta dem med individanpassade lösningar.

Ovako har ett lokalt hälsoarbete på alla orter med fokus på ledarskap, hälsoinspiratörer, friskvårdsbidrag, träningsmöjligheter och ekonomiskt stöd till fritidsklubbar.

Utbildning & kompetensutveckling för framtiden

Inom Ovakos verksamhet finns ett stort antal yrken, vilket medför behov av många olika kompetenser. Det skapar också möjligheter för medarbetare att utvecklas inom bolaget, till exempel genom att byta karriärinriktning eller ort.

Utöver kompetensutveckling som sker i det dagliga arbetet genomförs även utbildningsinsatser som kontinuerligt utvecklas för att tillgodose verksamhetens kompetensbehov. Ovako har tagit fram obligatoriska e-utbildningar inom exempelvis säkerhet, brandskydd och första hjälpen. Under året har 76 procent av medarbetarna genomfört dessa utbildningar.

Ett särskilt utvecklingsprogram finns också för bolagets ledare, med bland annat föreläsningar, utbildningsmoduler och tvärfunktionella ledarkonferenser.

KÄRNVÄRDEN

Ovakos kultur baseras på de tre kärnvärdena nytänkande, ansvarsfull och kunnig.

NYTÄNKANDE

Ovakos medarbetare bidrar till utveckling och nya idéer.

ANSVARSFULL

Ovakos medarbetare tar ansvar för sin uppgift och sina kollegor och agerar med respekt för omvärlden.

KUNNIG

Med kunskap och samverkan uppnås ett bättre resultat för kunderna.

Koncerngemensam medarbetarundersökning

Under året genomfördes för första gången en gemensam medarbetarundersökning för hela Ovako. Resultatet visade att medarbetare är stolta över företaget och vill bidra till företagets framgång. Resultatet visade också några förbättringsområden som handlar om förbättrad kommunikation, stärkt ledarskap och att skapa en ökad tydlighet i bolaget.

Mångfald och jämställdhet

Stålindustrin är traditionellt en mansdominerad bransch och Ovako arbetar kontinuerligt för att öka andelen kvinnor bland medarbetarna. Bland annat genomförs riktade aktiviteter mot unga kvinnor, där skolelever kan komma till Ovako och praktisera och följa en kvinnlig medarbetare. Krav ställs också på externa rekryteringsföretag att alltid presentera kvinnliga kandidater i rekryteringsprocessen. Både män och kvinnor uppmuntras att vara föräldralediga och Ovako tillför extra ersättning under den perioden. Under de senaste åren har antalet kvinnliga chefer ökat och sedan en tid tillbaka finns också kvinnlig representation i såväl styrelse som ledning. Den totala andelen kvinnor är idag 18 procent.

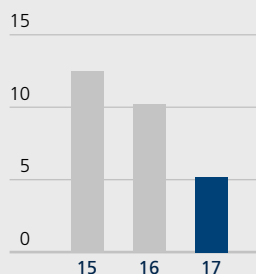
Förutom jämställdhet mellan könen arbetar Ovako aktivt för en ökad mångfald när det gäller andra faktorer och accepterar inte någon form av diskriminering. Lika möjligheter ska gälla för alla och bolaget har nolltolerans mot alla former av diskriminering och trakasserier.

MÅL

- Minska olycksfallsfrekvensen för olyckor med frånvaro (LTIFR) med mer än 50 procent före slutet av 2019, med 2016 som basår. Detta är ett steg mot bolagets långsiktiga mål att helt eliminera olyckor och vara det säkraste stålföretaget i Norden.
- Kontinuerlig förbättring av nöjd-medarbetarindex till slutet av 2020.
- Öka jämställdheten i organisationen med målsättning att minst 25 procent kvinnor återfinns i ledande befattning samt minst 20 procent kvinnor i hela organisationen före slutet av 2020.

LTIFR

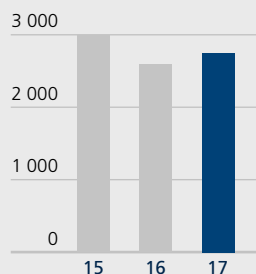
Antal



Antal olyckor med frånvaro per miljon arbetade timmar.

RISKOBSERVATIONER

Antal





MÅNGA MÖJLIGHETER I STÅLINDUSTRIN

Mia Almcrantz är platschef i Boxholm och har arbetat i stålindustrin under större delen av sin karriär, både på Ovako och på bland annat Steeltec och SSAB Oxelösund.

– Jag började på Ovako i Hofors som forskningsingenjör, och blev efter några år chef för processutveckling, samtidigt som jag fortsatte med min forskning kring teknik för att mäta renhet i stål.

Hon tycker att jämställdheten i branschen har ökat sedan hon började jobba, vilket är positivt för arbetsmiljön.

– Under mina år i branschen har det hänt mycket. På mitt allra första jobb var jag den första kvinnliga ingenjören, men idag är det betydligt vanligare med tjejer i branschen. Det kanske skrämmer en del tjejer att det är en tung industri, men i själva verket är det väldigt spännande och utvecklande att jobba i stålindustrin. Det finns väldigt många karriärvägar och möjligheter och många stannar länge, både på Ovako och i branschen.



BOXHOLM,
SVERIGE

Ovako har som målsättning
att ha minst

20%

kvinnor i hela organisationen
före slutet av 2020



MÄNSKLIGA RÄTTIGHETER

Krav på respekt för mänskliga rättigheter

För Ovako är det självklart att i alla led respektera de mänskliga rättigheterna och bolaget ställer höga krav på samarbetspartners att göra detsamma. I den uppdaterade uppförandekoden som tagits fram för leverantörer under 2017 anges Ovakos ställningstagande när det gäller mänskliga rättigheter samt vilka krav som

ställs på leverantörerna. Kraven inkluderar exempelvis likabehandling, motverkande av diskriminering och trakasserier, att erbjuda marknadsmässiga löner och bra arbetsvillkor. Ovako fördömer all form av tvångs- och barnarbete och ställer krav på samarbetspartners att det inte förekommer.



STYRNING OCH UPPFÖLJNING

Kontinuerligt arbete med policies och efterlevnad

Ovakos uppförandekod, som bland annat hanterar antikorrupktion och mänskliga rättigheter, ligger till grund för all verksamhet och ska följas av alla medarbetare. Under året har uppförandekoden och dess policies arbetats om och kommer nu att rullas ut i verksamheten. Målet är att alla medarbetare ska känna till uppförandekoden och förstå vilka förväntningar som finns på dem som enskilda medarbetare. En e-learningmodul har arbetats fram under 2017 och kommer att lanseras under 2018. Alla medarbetare ska ta del av utbildningen under 2018.

Ovako arbetar i enlighet med ILO:s deklaration om grundläggande principer och rättigheter i arbetslivet, Riodeklarationen, Global Compacts tio principer och FN:s allmänna förklaring om de mänskliga rättigheterna samt bekämpande av korrupktion och miljöskadlig verksamhet.

Lagar och krav inom hållbarhetsområdet är en miniminivå för Ovako och ett systematiskt arbete finns för att identifiera nya och förändrade lagar samt vidta åtgärder där så behövs. Företaget har under året inte varit åtalad för någon lagöverträdelse.

På Ovakos intranät finns en whistleblowing-funktion, där medarbetare kan anmäla misstänkta överträdelser anonymt. Under året har funktionen använts tre gånger, i samtliga fall relaterat till personalärenden.

Kontinuerlig riskanalys

Ovako analyserar kontinuerligt de risker som kan förknippas med de identifierade väsentliga frågorna och tar fram åtgärdsplaner för att hantera dessa.

EXTERNA INITIATIV

Ovako har skrivit under Worldsteel's Sustainable Development Charter och följer därmed den hållbarhetsutvecklingspolicy som World Steel Association etablerade 2009 och som uppdaterades 2015. Bolaget stödjer också ansvarsfull gruvdrift och arbetar i enlighet med organisationerna Electronic Industry Citizenship Coalition och Global e-Sustainability Initiative riktlinjer. Ovako är även medlem i både den svenska och den finska branschorganisationen samt den europeiska motsvarigheten Eurofer. Inom ramen för dessa samarbeten deltar Ovako i arbetet med att driva såväl miljö- som övriga hållbarhetsrelaterade frågor.

Ovakos uppförandekod stöds av policies inom en rad olika ämnen såsom miljö, hälsa och säkerhet, HR, motverkande av mutor och korruption, kvalitet och riskhantering.

De risker kopplat till hållbarhetsarbetet som har identifierats under 2017 är framförallt:

VÄSENTLIG ASPEKT	RISK	HANTERING
MEDARBETARE, HÄLSA OCH SÄKERHET	Medarbetarnas hälsa och säkerhet <i>Risken för allvarlig olycka och ohälsa som drabbar medarbetare, besökare eller personer som arbetar på uppdrag av organisationen.</i>	Under 2015 introducerade Ovako programmet Safety at Work, som har implementerats i hela verksamheten. Syftet är att skapa en kultur där säkerhet prioriteras i alla situationer. Ovako strävar efter att alla medarbetare ska vara friska, både under sin tid på bolaget och efteråt och arbetar ständigt för att identifiera tecken på ohälsa hos medarbetare för att tidigt kunna sätta in åtgärder.
	Möjligheter att kunna rekrytera rätt kompetenser <i>Risken att inte kunna fortsätta bedriva en värdeskapande verksamhet till följd av kompetensbrist på de orter Ovako verkar.</i>	Bolaget arbetar aktivt, exempelvis med samarbeten med skolor och andra utbildningsinstanser, för att säkerställa att framtida kompetens finns på de orter där bolaget har verksamhet.
	Mångfald och jämställdhet <i>Risken att begränsa och missa nuvarande och framtida affärsmöjligheter till följd av en alltför homogen organisation.</i>	Stålintustrin är traditionellt mansdominerad och Ovako arbetar kontinuerligt för att öka andelen kvinnor bland medarbetarna. Riktade aktiviteter genomförs exempelvis mot studenter, där unga kvinnor kan komma på studiebesök och följa en kvinnlig medarbetare på Ovako.
ANTIKORRUPTION	Korruption och mutor <i>Risken att medarbetare deltar i brottslig verksamhet som långsiktigt påverkar bolagets ekonomiska ställning och varumärke.</i>	Ovakos uppförandekod och antikorrupsionspolicy hanterar antikorrupsion och mänskliga rättigheter. Alla medarbetare som riskerar att komma i kontakt med korruption och mutor ska få särskild utbildning i ämnet. Högsta ledningen samt vissa chefer inom försäljning och marknad har tidigare utbildats i hur korruption kan upptäckas och förhindras.
MÄNSKLIGA RÄTTIGHETER	Respekt för mänskliga rättigheter <i>Risken att de internationellt fastslagna mänskliga rättigheterna inte efterlevs i Ovacos värdekedja. Bedöms främst gälla i leverantörsledet.</i>	För Ovako är det självklart att i alla led respektera de mänskliga rättigheterna och bolaget ställer höga krav på samarbetspartners att göra det samma. I den uppförandekod som tagits fram för leverantörer anges Ovacos ställningstagande när det gäller bland annat mänskliga rättigheter. Det skrot som köps in är alltid försett med certifikat, där det framgår var det kommer ifrån. Certifikaten garanterar att materialet innehåller det som det ska innehålla. Ovacos stål innehåller inga konfliktmineraler och leverantörerna förbinder sig enligt uppförandekoden att säkerställa att det material som levereras kommer från konfliktfria områden.
MILJÖ	Negativ miljöpåverkan <i>Risken att Ovacos eller leverantörers verksamhet ger upphov till allvarliga miljöskador, lokalt eller regionalt.</i>	All Ovacos verksamhet har de tillstånd och licenser som krävs och arbetar långsiktigt proaktivt för att förnya dessa när så är aktuellt. Robusta system för uppföljning finns och investeringar görs kontinuerligt för att minska bolagets miljöpåverkan. En särskild uppförandekod finns för leverantörer och ingår i alla nya avtal. I den ställs krav på leverantörerna inom bland annat lagerförvaring, affärsetik och antikorrupsion, arbetsvillkor och mänskliga rättigheter, hälsa och säkerhet samt miljö.



SAMHÄLSENGAGEMANG

En positiv kraft i lokalsamhället

Ovako strävar efter att öka samhällsnyttan genom hela värdekedjan och bolagets samhällsengagemang märks lokalt.

På alla större produktionsorter är Ovako en av de största arbetsgivarna på orten och är därmed en viktig aktör i lokalsamhället. Därför är det viktigt för bolaget att engagera sig i utvecklingen av dessa orter. Ovako köper en stor del av tjänster för service och underhåll och liknande från lokala leverantörer och entreprenörer.

Ovako engagerar sig på flera sätt och har nära samarbeten med olika aktörer där bolaget har verksamhet. Det handlar exempelvis om att bidra till en levande ort, där människor trivs och vill bo kvar. Detta gynnar inte bara nuvarande medarbetare hos Ovako, utan säkrar också att framtida arbetskraft finns på orten.

Just framtida arbetskraft är ett av Ovakos fokusområden när det gäller det lokala engagemanget. Bolaget lägger stor kraft vid att samarbeta med grundskolor, högskolor/universitet och andra utbildningsinstanser. På flera orter samverkar Ovako med lokala utbildningsaktörer för att säkra framtida kompetensbehov.

För att bidra till ett levande samhälle stödjer Ovako också på olika sätt lokala idrottsföreningar och liknande och har nära samarbeten med kommunerna inom flera områden. Samarbete sker också med andra instanser, exempelvis i frågor gällande infrastruktur och liknande.

REVISORNS YTTRANDE AVSEENDE DEN LAGSTADGADE HÅLLBARHETSRAPPORTEN

Till bolagsstämman i Ovako Group AB, org.nr 556813-5361

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten på sidorna 26–40 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning

och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

Uttalande

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Stockholm den 12 mars 2018
Ernst & Young AB

Heléne Siberg Wendin
Auktoriserad revisor

- Ovako erbjuder världsledande produkter för kundanpassade applikationer. Under 2017 sålde Ovako 783 kton stålprodukter med ett betydligt lägre koldioxidavtryck än det globala genomsnittet.



INNEHÅLL

CFO har ordet	43
Förvaltningsberättelse	44

Koncernens finansiella rapporter

Koncernens resultaträkning	50
Koncernens rapport över totalresultat	50
Koncernens balansräkning	51
Koncernens kassaflödesanalys	52
Koncernens rapport över förändringar i eget kapital	53

Koncernens noter

Not 1	Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper	54
Not 2	Segmentinformation	59
Not 3	Kostnader fördelade på kostnadsslag	59
Not 4	Medelantal anställda	60
Not 5	Övriga rörelseintäkter	60
Not 6	Finansiella intäkter	60
Not 7	Finansiella kostnader	60
Not 8	Skatt	60
Not 9	Materiella anläggningstillgångar	61
Not 10	Immateriella anläggningstillgångar	62
Not 11	Andelar i intresseföretag	62
Not 12	Övriga finansiella anläggningstillgångar	62
Not 13	Finansiella tillgångar och skulder	63
Not 14	Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder	66
Not 15	Varulager	67
Not 16	Övriga kortfristiga fordringar	67
Not 17	Likvida medel	67
Not 18	Eget kapital	67
Not 19	Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	68
Not 20	Övriga avsättningar	71
Not 21	Räntebärande skulder	72
Not 22	Övriga kortfristiga skulder	73
Not 23	Finansiell riskhantering	73
Not 24	Justeringar till kassaflöde från den löpande verksamheten	76
Not 25	Operationell leasing	76
Not 26	Revisionsarvode	76

Not 27	Dotterföretag och transaktioner med närstående	77
Not 28	Ersättning till ledande befattningshavare	78
Not 29	Ställda säkerheter och eventalförpliktelser	79
Not 30	Rättstvister	79
Not 31	Rättelser av tidigare redovisat värde på uppskjuten skatt	80

Moderbolagets finansiella rapporter

Moderbolagets resultaträkning	81
Moderbolagets rapport över totalresultat	81
Moderbolagets balansräkning	82
Moderbolagets kassaflödesanalys	83
Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital	84

Moderbolagets noter

Not 1	Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper	85
Not 2	Revisionsarvode	85
Not 3	Finansiella intäkter	85
Not 4	Finansiella kostnader	85
Not 5	Transaktioner med närstående	85
Not 6	Skatt på årets resultat	85
Not 7	Andelar i dotterföretag	86
Not 8	Uppskjuten skattefordran och skuld	86
Not 9	Eget kapital	86
Not 10	Ställda säkerheter	86
Not 11	Vinstdisposition	86

Underskrifter	87
Revisionsberättelse	89



Stärkt finansiell position och positiva utsikter

Ovakos finansiella position fortsatte att stärkas under året. Vårt fokus på effektivare försäljningsarbete och lägre kostnadsbas gav resultat.

Under året ökade intäkterna med 18 procent och EBITDA-marginalen före omstrukturingskostnader ökade till 11 procent jämfört med 7 procent föregående år. Orderboken per december var väsentlig högre än föregående år.

Den industriella aktiviteten hos våra kunder har ökat under året men Ovako har också tagit tydliga marknadsandelar genom ett mer effektivt försäljningsarbete. En rad kommersiella initiativ har bidragit till volym- och lönsamhetsutvecklingen inklusive en förbättrad prishantering och tydliga segmentsstrategier.

För att möta den högre efterfrågan ökade vi den bemannade produktionskapaciteten vid flera av våra anläggningar under året. Trots detta fortsatte vi att leverera besparingar och vårt omstrukturingsprogram ligger fortsatt före plan tack vare ett gediget arbete i hela organisationen. Sammantaget har programmet sänkt vår strukturella kostnadsnivå (före inflation) sedan 2015 med 43 MEUR varav 20 MEUR under 2017. Målsättningen för hela omstrukturingsprogrammet har nu justerats upp med ytterligare 5 MEUR till 55 MEUR fram till slutet av 2018. Genom att sänka kostnadsbasen och höja produktionskapaciteten bygger vi in en högre grad av flexibilitet i organisationen som stärker Ovakos konkurrens- och intjäningsförmåga.

Rörelsekapitalet ökade till följd av ökade affärsvolymerna och stigande priser för stålskrot och legeringsämnen. Rörelsekapitalets bindningstid har dock varit stabil, med en positiv trend jämfört med tidigare år. Investeringsstakten har legat stabilt under de senaste åren med något lägre nivå under 2017. Förutom underhållsinvesteringar fortsätter vi att investera i ökad säkerhet på våra arbetsplatser, ytterligare miljöåtgärder och sänkt koldioxidutsläpp och för att stärka vår konkurrensförmåga.

Ovakos starkare finansiella position gjorde det möjligt att omfinansiera vårt obligationslån i förtid. Därmed säkrade vi koncernens finansiering för ytterligare 5 år med betydligt lägre årliga räntekostnader.



Orderboken växte väsentligt under 2017

På senare tid har kostnaderna för vissa insatsvaror ökat, framförallt för elektroder, vilket påverkar hela stålbranschen. Vi har fört kontinuerliga dialoger med våra kunder och mött förståelse för att det medför ökade stålpriser vilket lett till att vi helt kommer att kunna kompensera för dessa ökade kostnader.

Det kommande året ser spännande ut mot bakgrund av vår stärkta konkurrensförmåga och en förbättrad konjunkturbild. Vår uppdaterade strategi fokuserar på att fortsätta optimera verksamheten kostnadsmässigt och kommersiellt, skapa tillväxt inom nyckelsegment och bygga en plattform för fortsatt lönsam tillväxt. Vi ser framtiden an med tillförsikt.

Johan Ryrberg
CFO

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Ovako Group AB (org nr 556813-5361) får härmed avge årsredovisning för såväl bolagets som koncernens verksamhet under 2017.

Verksamheten

Ovako är en ledande europeisk producent av komponentstål och tillverkar högteknologiska stållösningar till kunder inom kullager-, transport- och tillverkningsindustrin. Produktionen är baserad på återvunnet skrot och omfattar stål i form av stång, rör, ringar och komponenter.

Ovako har huvudkontor i Stockholm och produktionsanläggningar på nio orter. Bolaget är representerat i över 30 länder och har försäljningskontor i Europa, Nordamerika och Asien.

Verksamheten drivs i tre övergripande produktionsflöden – Hofors–Hälsjöfors, Smedjebacken–Boxholm samt Imatra. Dessa produktionsflöden gör att Ovako har en bredd i erbjudandet mot kund och därmed kan erbjuda kunderna lösningar utifrån flera olika behov.

Ovako har en lojal och diversifierad kundbas med över 2 000 kunder, varav många är premiumtillverkare inom sina nischer. Med många av kunderna har bolaget långa samarbeten. Exempelvis har Ovako samarbetat med de tio största kunderna i över 20 år.

Ovakos stållösningar används i en mängd produkter och produktionsprocesser inom många olika slutkundsmarknader såsom verkstadsindustri, lastbilar och anläggningsmaskiner, personbilar, gruv-, olje- och gasindustri samt energiproduktion.

Ovakos enheter är certifierade enligt den internationella standarden för miljöledningssystem ISO 14001. Verksamheten är även kvalitetscertifierad enligt ISO 9001 och vissa enheter har dessutom certifierats enligt ISO/TS 16949 för fordonsindustri samt OHSAS 18001 ledningssystem för arbetsmiljö.

Affärsidé: Ovako arbetar nära sina kunder inom transport- och tillverkningsindustrin samt ingår i utvalda och starka partnerskap med större kunder på global basis. Ett erbjudande baserat på leveranssäkerhet, avancerad applikationsutveckling och ledande kvalitet gör Ovako till den främsta leverantören av komponentstål i Europa. För att på bästa sätt möta kundernas behov arbetar Ovako decentraliserat, flexibelt och med korta beslutsvägar.

Vision: "Innovative steel for a better engineered future". Ovakos vision visar inriktningen för verksamhetens fortsatta arbete och innebär att Ovako, tillsammans med kunderna, ska utveckla högkvalitativt och innovativt stål som formar en bättre framtid.

Kärnvärden: Det övergripande målet med Ovakos kärnvärden är att de ska spegla företagets själ och kultur. Kärnvärdena beskriver vad Ovako står för, såväl idag som i framtiden. Integrerade kärnvärden i det dagliga arbetet är ett viktigt led i att kunna uppfylla visionen. Ovakos kärnvärden är:

Nytänkande – Vi bidrar till utveckling och nya idéer.

Kunnig – Vår kunskap och samverkan ger kunderna ett bättre resultat.

Ansvarsfull – Vi tar ansvar för vår uppgift och varandra och agerar med respekt

Uppdatering av strategi och finansiella mål

Under året har en översyn och uppdatering av strategi gjorts. Ovakos strategi fokuserar på att fortsätta optimera verksamheten kostnadsmässigt och kommersiellt, skapa tillväxt inom nyckelsegment och bygga en plattform för fortsatt lönsam tillväxt. De nya finansiella målen, som ska uppnås senast under 2020, är

- Försäljningsvolym över 850 kton per år
- EBITDA-marginal över 13 procent
- Nettoskuld (exkl pensionsskuld) i relation till eget kapital mindre än 40 procent (vilket i den finansiella planen, givet att de finansiella målen nås, motsvarar en nettoskuld (exkl pensionsskuld) i relation till EBITDA som är mindre än 1).

Ägarförhållanden

Koncernen i sin nuvarande form bildades den 29 september 2010 genom förvärv av samtliga aktier i Ovakos bolag inom divisionerna Bar, Bright Bar och Tube and Ring. Moderbolaget Ovako Group AB ägs till 100 procent av Triako Holdco AB som i sin tur ägs till 100 procent av Oven Luxco Sarl. Koncernen står under bestämmande inflytande från Triton Fund III och Triton Fund III F&F LP som direkt

och indirekt tillsammans kontrollerar 84,44 procent av aktierna i Ovako-koncernen. Ovako Group AB äger 100 procent av aktierna i Ovako AB (publ) som, direkt och indirekt, äger 100 procent av aktierna i koncernens dotterbolag.

Marknaden

Ovako verkar på marknaden för långa låglegerade stålprodukter, komponentstål, vilket motsvarar uttrycket "engineering steel". Ovako är det enda nordiska bolaget inom sitt produktsegment och har en ledande position på den europeiska marknaden för komponentstål och i ett antal globala nischer. Ovakos konkurrenskraft grundar sig i Ovakos förmåga att tillverka specialiserade produkter som generellt skapar mer nytta för kunderna utan att öka deras kostnader.

Ovakos utveckling drivs huvudsakligen av den industriella produktionen i Europa. Bolaget utgör ett av de första stegen i en rela-

tivt lång värdekedja. Slutkunderna återfinns framförallt inom fordonsindustri, anläggningsmaskiner, olje-, gas- och gruvindustrin, energiproduktion och verkstadsindustri.

Sedan slutet av 2016 har industriproduktionen haft en allt starkare utveckling, med ökad efterfrågan på stålprodukter som följd. Under 2017 ökade den globala efterfrågan på stål efter några år med låg tillväxt. Efterfrågan på skräddarsydda och kundspecifika produkter är fortsatt hög. Få företag kan erbjuda samma typ av produkter med lika hög kvalitet som Ovako och det är inom dessa segment Ovako utvecklas mest och ser störst potential för framtiden.

Geografiskt sett utvecklades de viktiga skandinaviska och finska marknaderna positivt under året. Tillväxten var stark i Östeuropa och Asien och bland annat har vår försäljning till kullager- och gruvindustrin i Asien vuxit starkt under året. Mot slutet av året sågs ett positivt sentiment i marknaden i flertalet av Ovakos segment, med en generell ökad efterfrågan och ökande prisbild som följd.

Nyckeltal	2017	2016	2015	2014	2013
Försäljningsvolym, kton	783	708	681	697	675
Försäljning, MEUR	921,3	780,8	834,1	862,1	849,9
EBITDA före omstrukturingskostnader, MEUR	99,6	56,8	47,5	68,5	50,2
EBITA före omstrukturingskostnader, MEUR	68,5	24,9	16,2	38,7	22,5
EBIT före omstrukturingskostnader, MEUR	59,7	15,9	7,3	15,3	3,1
EBITDA, MEUR	96,3	49,9	43,5	68,5	46,5
EBITA, MEUR	65,2	18,0	12,2	38,7	18,8
Rörelseresultat (EBIT), MEUR	55,7	9,0	0,6	14,7	-0,6
Justerad EBITDA marginal, %	10,8	7,3	5,7	7,9	5,9
Justerad EBITA marginal, %	7,4	3,2	1,9	4,5	2,6
Justerad EBIT marginal, %	6,5	2,0	0,9	1,8	0,4
EBITDA marginal, %	10,5	6,4	5,2	7,9	5,5
EBITA marginal, %	7,1	2,3	1,5	4,5	2,2
EBIT marginal, %	6,0	1,2	0,1	1,7	-0,1
Årets resultat, MEUR	15,2	-16,7	-19,1	-20,6	-22,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MEUR	38,5	34,7	25,2	65,8	19,8
Nettoskuldätningsgrad, exkl pensionsskulder %	219	218	183	158	161
Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE), %	11	2	0	3	0
Antal anställda vid periodens slut, FTE	3 040	2 773	2 905	2 925	2 995

Tabellen med nyckeltal innehåller uppgifter som hämtats direkt från de finansiella rapporterna, uppgifter som kan härledas från dessa, samt statistisk information. En avstämning mellan de finansiella nyckeltalen och de finansiella rapporterna, inklusive sådana nyckeltal som inte definieras i IFRS, presenteras på sid 96 och definitioner för samtliga nyckeltal på sid 97. Nyckeltal presenteras som ett komplement till de finansiella rapporterna för att underlätta förståelsen för verksamhetens utveckling och finansiella ställning över tid. Ovako använder resultatmättet EBITA för att visa på verksamhetens underliggande lönsamhet före ränta och skatt, då avskrivningar på övervärden i fastigheter som belastar EBIT inte motsvaras av nya investeringar. Dessa avskrivningar minskar successivt efter år 2020 för att helt upphöra år 2024. Ovako använder EBITDA för att ge en bild av verksamhetens förmåga att generera resultat och kassaflöde före investerings och finansieringsverksamhet över tid.

Jämförelsetalen för tidigare perioder har korrigerats avseende en rättelse av tidigare redovisad uppskjuten skatt. Rättelserna beskrivs närmare i not 31 och påverkar redovisad skattekostnad, nettoresultat, eget kapital och uppskjuten skatteskuld.

Försäljning och resultat

Under 2017 visade Ovako tydliga verksamhets- och resultatförbättringar. Intäkterna ökade med 18 procent och EBITDA marginalen före omstruktureringskostnader ökade till 11 procent jämfört med 7 procent föregående år. Investeringar låg som planerat på en stabil nivå och kassaflödet förbättrades ytterligare.

Orderingången (uttryckt i volym) steg med 24 procent jämfört med föregående år. Försäljningsvolymen uppgick till 783 (708) tusen ton och intäkterna till 921 (781) MEUR. Försäljningsvolymen var 11 procent högre än föregående år och intäkterna steg med 18 procent. Högre råmaterialpriser är den främsta förklaringen till varför intäkterna ökat relativt sett mer än försäljningsvolymen, men även bättre produktmix och priser har bidragit till den större ökningen.

Ovakos produktion av råstål (dvs produktion i stålverken men före vidarebearbetning) var 11 procent högre än föregående år och uppgick till 1 014 (915) tusen ton.

Arbetsstyrkan har ökat med knappt 270 sedan årets början till följd av högre bemannad kapacitet. Totalt har 39 heltidsanställda lämnat företaget under året inom ramen för omstruktureringsprogrammet, främst som en effekt av stängningen av enheten i Forsbacka som slutfördes under våren.

EBITDA före omstruktureringskostnader uppgick till 100 (57) MEUR, motsvarande en marginal på 11 (7) procent. Volym, pris och mixeffekter hade en positiv resultatpåverkan om 36 MEUR jämfört med föregående år efter hänsyn tagen till kostnader för kapacitetsökningar. Omstruktureringsprogrammet har bidragit med 20 MEUR i sänkta fasta och rörliga kostnader, före kostnadsinflation på 9 MEUR. Periodiseringseffekter i skrot- och legeringspriser påverkade resultatet med –2 MEUR. Valutförändringar har inte haft någon väsentlig inverkan jämfört med föregående år.

Rörelseresultat (EBITA) före omstruktureringskostnader uppgick till 69 (25) MEUR inklusive avskrivningar enligt plan på 31 (32) MEUR. EBIT uppgick till 56 (9) MEUR efter omstruktureringskostnader på 3 (7) MEUR samt avskrivningar på övervärden och nedskrivningar i samband med omstruktureringsprogrammet på 10 (9) MEUR.

Finansnettot för perioden uppgick till –40 (–23) MEUR och har påverkats av engångseffekter på –13 MEUR samt valutaeffekter på –1 (3) MEUR. Engångseffekterna består av lösenkostnader på 5 MEUR för obligationslånet som lösts i förtid i samband med omfinansiering under hösten 2017, återföring till resultatet av upplåningskostnader på 3 MEUR som avsåg det tidigare obligationslånet samt nedskrivning av innehavet i franska Ascometal på 5 MEUR.

Nedskrivningen har skett sedan Ascometal ansökte om konkurs-skydd i november 2017. Det är ledningens bedömning att den ersättning som skulle kunna realiseras vid en försäljning av innehavet långt ifrån motsvarar de 5 MEUR som betalats

Resultatet före skatt för perioden uppgick till 16 (–14) MEUR och nettoresultatet till 15 (–17) MEUR. Årets skattekostnad har påverkats med 5 (–5) MEUR avseende förändring av uppskjuten skattekuld hänförlig till fordringar i EUR i svenska koncernbolag med EUR som redovisningsvaluta för vilka det skattemässiga värdet skiljer sig från det bokförda. Se not 31 för kommentarer till hur jämförelsetal för tidigare perioder justerats på grund av uppskjuten skatt hänförlig till sådana fordringar.

Kassaflöde

Kassaflöde från löpande verksamhet uppgick till 39 (35) MEUR. I kassaflödet ingår betalda omstruktureringskostnader på 4 (8) MEUR. Den höga efterfrågan och produktionstakten genom hela det fjärde kvartalet innebär att rörelsekapital inte frigjorts på samma sätt som tidigare år i fjärde kvartalet. Tidigare år har produktions-takt och leveranser varit lägre under senare delen av perioden. Emellertid har det genomsnittliga operativa rörelsekapitalet (lager, kundfordringar och leverantörsskulder) i relation till intäkterna minskat till 23,6 (25,1) procent.

Upplåningskostnader för det nya obligationslånet på 7 MEUR har betalats per balansdagen. Dessa redovisas tillsammans med lösenkostnader för det tidigare lånet om 5 MEUR som övrig finansieringsverksamhet i kassaflödesanalysen

Finansiell ställning

Ett nytt femårigt obligationslån på 310 MEUR med fast ränta på 5 procent har ersatt det tidigare lånet på 300 MEUR med 6,5 procents ränta. Per balansdagen uppgick koncernens lån därmed till 310 (300) MEUR. Obligationen var vid årsskiftet ännu inte noterad, men processen att slutföra noteringen genomfördes i mars 2018.

Räntebärande skulder efter avdrag för upplåningskostnader som periodiseras över lånets löptid och redovisas som ett avdrag från skulden i balansräkningen uppgick till 303 (295) MEUR. Upplåningskostnader hänförliga till det tidigare lånet som löstes i förtid har förts till resultatet och belastat finansnettot med 3 MEUR.

Nettoskulden (exklusive pensionsskulder) uppgick till 251 (246) MEUR. Eget kapital uppgick till 114 (113) MEUR och nettoskuld-sätt-ningsgraden (exklusive pensionsskulder), blev 219 (218) procent. Eget kapital har via övrigt totalresultat påverkats med –8 MEUR från omräkningsdifferenser och med –7 MEUR från förändring i antaganden som används vid omvärdering av pensionsskulder. De negativa omräkningsdifferenserna beror på valutakursförändringar mellan EUR och SEK. Dessa har en större påverkan på eget kapital än tidigare år eftersom de större verksamhetsdrivande bolagen i Sverige från och med 2017 har återgått till att använda SEK som redovisningsvaluta (tidigare EUR). (Denna förändring har ingen påverkan på rörelseresultat eller kassaflöde.)

Ovako Group AB har lämnat ett koncernbidrag på 12,1 MEUR samt en utdelning på 88,0 MEUR (efter beslut på extra bolagsstämma) till Triako Holdco AB. Samtidigt erhöll bolaget ett ovillkorat aktieägartillskott från Triako Holdco AB på 100,1 MEUR.

Koncernens likviditetsbuffert på 90 (88) MEUR består av likvida medel på 52 (49) MEUR och outnyttjade kontrakterade kreditlöften på 38 (39) MEUR.

Investeringar

Nettoinvesteringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 32 (35) MEUR.

Personal

Totalt antal anställda, räknat som heltidstjänster uppgick till 3 040 (2 773) vid årsskiftet. Andelen anställda i Sverige och Finland, där huvuddelen av koncernens produktionsanläggningar finns, var 73 (73) procent respektive 21 (21) procent. Antal anställda i övriga länder var 6 (6) procent. Upplysningar om ersättningar till ledande befattningshavare framgår av not 28.

Ovakos långsiktiga och systematiska säkerhetsarbete ger resultat och antalet olyckor som leder till sjukfrånvaro är nu nere på 5 per varje miljon arbetade timmar – den lägsta nivån i företagets historia. Arbetet med ytterligare förbättringar fortsätter mot det långsiktiga målet med noll olyckor.

Forskning och utveckling

Utgifter för forskning och utveckling uppgick till 5,1 (4,2) MEUR, vilka kostnadsförts i resultaträkningen. I detta ingår enbart arbete relaterat till ren produkt- och materialutveckling, ej det arbete som drivs inom respektive enhet vad gäller processutveckling.

Ovakos forsknings- och utvecklingsarbete sker i nätverk utifrån dedikerade kluster, specialiserade på ståltillverkning, metallbearbetning och produkttegenskaper. Klustren är organisationsövergripande och samlar medarbetare från olika geografiska och funktionella enheter med fokus på utveckling av material, produktionsprocesser och applikationer. Utvecklingen sker också i nära samarbete med kunderna för att bidra till att utveckla nya produkter och lösningar som möter kundernas krav och önskemål på stålets egenskaper, produktens utförande, service och teknisk support.

En viktig del i utvecklingsarbetet är att beakta hållbarhet och ny teknik. Genom bättre kontroll av de egna processerna kan åtgången av både energi och råmaterial minskas. Arbetet med att utveckla starkare och renare material resulterar också i mindre energikonsumerande produkter som i förlängningen ger en positiv miljöeffekt.

Tvister

Som beskrivits i Ovakos årsredovisningar för 2015 och 2016 har skattemyndigheten i Finland försökt att begränsa avdragsrätten för räntekostnader på lån från Ovako Finland Oy Abs svenska moderbolag, Ovako AB (publ). Myndigheten har nu utökat sitt tidigare krav gällande åren 2010–2013 till att också gälla åren 2014–2016. Det tillkommande beskedet om ändrad taxering inkluderar ett krav på betalning om cirka 6,1 MEUR (inklusive ränta och straffavgifter), vilket gör att det sammanlagda kravet nu uppgår till 15,6 MEUR. Mot bakgrund av befintlig praxis för ränteavdrag i Finland under nämnda period och efter samråd med externa skattejurister har Ovako precis som tidigare överklagat skattemyndighetens krav. Tills överklagandet har slutgiltigt avgjorts kommer Ovako inte att behöva möta begäran om betalning. Ovako anser att man har rätt i sak och har därför inte gjort någon avsättning i redovisningen för detta tvistiga belopp.

Risker och riskhantering

Ovakos riskhantering syftar till att minimera verksamhetens risker men också till att säkerställa att möjligheter kan tillvaratas på bästa sätt.

Ovakos resultat och finansiella utveckling påverkas av ett stort antal faktorer, av vilka flera ligger utanför bolagets egen kontroll. De senaste årens volatilitet på de globala finansiella marknaderna har åskådliggjort flera av de risker och osäkerhetsfaktorer som omger verksamheten. Dessa risker är huvudsakligen relaterade till konjunkturers påverkan på efterfrågan, marknadspriser och finansiering.

Marknadsrelaterade risker

Förändringar i efterfrågan

Ovakos underliggande marknad är cyklisk och en svag efterfrågan kan bland annat leda till lägre försäljningsvolymerna och/eller sjunkande marknadspriser. Arbetet med att identifiera och analysera risker samt beslut om hur och i vilken mån riskerna ska behandlas är ett prioriterat område inom koncernen. Ovako har genomfört kostnadsbesparingsprogram för att sänka de strukturella kostnaderna och därmed kunna redovisa tillfredsställande resultat även vid lägre volymer. Ovako har också ökat ansträngningarna att ta marknadsandelar vilket säkrar förhållandevis högre volymer vid lågkonjunktur.

Ökad konkurrens

Den marknad där Ovako verkar är konkurrensutsatt och oförmåga att behålla bolagets position kan innebära minskade marknadsandelar och därmed minskat resultat.

Verksamhetsrelaterade risker

Avbrott i verksamheten

Ståltillverkning sker genom en rad processer. Störningar i en del av processen kan få allvarliga följd effekter i övriga processer. Avbrott i verksamheten som orsakas av exempelvis transportproblem eller processtörningar kan bli mycket kostsamma. Dessa risker begränsas genom att optimera nivåer av råvara, produkter i arbete och färdigvarulager. Ett förebyggande och fokuserat underhållsarbete samt möjligheter att flytta tillverkning mellan olika enheter bidrar också till att begränsa verksamhetsriskerna. Ovako har dessutom försäkringar som minimerar kostnaderna vid skador och avbrott.

Lokala krisplaner finns också på varje anläggning, exempelvis kring hantering av akuta avbrott som följd av olycka eller brand.

Forskning och utveckling

Ovakos framgång är beroende av en innovationsprocess i framkant, där nya användningsområden och nya produkter utvecklas, ofta i nära samarbete med kunderna.

Möjligheter att kunna rekrytera rätt kompetenser

Verksamheten är beroende av tillgång på rätt kompetens för fortsatt utveckling. Framtida rekryteringsbehov är ett fokusområde och en viktig del i Ovakos engagemang i lokalsamhället. Bolaget arbetar aktivt, exempelvis med samarbeten med skolor och andra utbildningsinstanser, för att säkerställa att framtida kompetens finns på de orter där bolaget har verksamhet.

Medarbetarnas hälsa och säkerhet

Ovakos program Safety at Work har implementerats i hela verksamheten. Syftet är att skapa en kultur där säkerhet prioriteras i alla situationer.

Ovako prioriterar säkerhet och hälsa och arbetar aktivt för att nå helt olycksfria arbetsplatser.

Korruption och mutor

Ovakos uppförandekod hanterar antikorruption och mänskliga rättigheter och där behov finns har bolaget formulerat kompletterande lokala policies avseende antikorruption. Alla medarbetare som riskerar att komma i kontakt med korruption och mutor får särskild utbildning i ämnet.

Negativ miljöpåverkan

Alla verksamheter inom Ovako har tillstånd och licenser för sin verksamhet i enlighet med respektive lands miljölagstiftning. Robusta system för uppföljning finns och investeringar görs kontinuerligt för att minska bolagets miljöpåverkan. I Sverige fastställer Mark- och miljödomstolen verksamhetstillstånden samt dess miljövillkor för de större enheterna. För de mindre enheterna är det miljöprövningsdelegationen

på respektive länsstyrelse som miljöprövar verksamheterna. I Finland är det Regionförvaltningsverket som fastställer villkor för Ovako Imatra.

Tillstånden reglerar bland annat produktionsnivåer, verksamhetens utsläpp till luft och vatten, bullernivåer, hantering av mellanlagringar och deponier. Alla enheter inom koncernen bedriver sin verksamhet i enlighet med sitt verksamhetstillstånd. Alla enheter har lagstadgade miljöskadeförsäkringar. Miljötillstånden för verksamheterna i Smedjebacken och Hofors förnyades år 2015 och miljötillståndet för verksamheten i Imatra i Finland förnyades år 2014.

Utsläppsrättigheter

Ledningen ansvarar för att hantera eventuella underskott eller överskott i utsläppsrätter. Detta sker genom extern handel med godkända motparter. Det har inte förekommit någon handel med utsläppsrätter under året.

Finansiella risker

Koncernen utsätts för finansiella risker såsom marknadsrisk (inkl valutarisk), likviditets- och refinansieringsrisk samt kredit- och motpartsrisk. Hanteringen av de finansiella riskerna styrs av koncernens finanspolicy som antagits av styrelsen. Syftet med finanspolicyen är att fastställa övergripande finansiella mål, ansvarsfördelning och tröskelvärden avseende finansiella risker. Syftet är även att, inom ramverket för koncernens och dess affärsenheters strategiska och operativa finansiella riskhantering, beskriva vilka åtgärder som kan tas för att minska dessa finansiella risker.

Det huvudsakliga syftet med koncernens finansiella riskhantering är att minska de negativa effekterna av finansiella risker på koncernens resultat, kassaflöde och eget kapital, samt att säkerställa en tillräcklig likviditetsnivå.

Koncernen skall inte genomföra säkringstransaktioner eller finansiella transaktioner som inte är relaterade till den operativa verksamheten eller som på annat sätt kan anses som olämplig hantering av koncernens finansiella exponering. Inga finansiella transaktioner får utföras i ett rent spekulativt syfte.

Huvuddelen av koncernens finansiella transaktioner samt den finansiella riskhanteringen hanteras centralt genom koncernens finansfunktion. Finansiella risker och riskhantering beskrivs mer utförligt i not 23.

Råvaruprisrisker

För stålskrot och legeringar, koncernens huvudsakliga råvaror, tillämpas skrot- och legeringstillägg som är ett etablerat sätt att justera stålpriser till följd av nationella och internationella variationer i kostnader för skrot och legeringsämnen. Tilläggen är i allmänhet baserade på publicerade priser för respektive råvara. Syftet med skrot- och legeringstilläggen är att längre prisöverenskommelser kan förhandlas fram vilket är till gagn för både kunder och leverantörer.

Beroende på den underliggande prisstrukturen i prisöverenskomelserna skiljer sig skrot- och legeringstilläggen mellan olika leverantörer och länder. Normalt förekommer både positiva och negativa begränsade effekter på resultatet under ett år på grund av att priset till kund inte fullt ut följer priset på råvaror vid inköpstillfället, eftersom tiden mellan inköp och försäljning kan variera, t ex beroende på typ av produkt och dess genomloppstid i produktion.

Ovakos större produktionsenheter i Sverige och Finland som använder elektriska ljusbågsugnar ("EAF") i ståltillverkningsprocessen, kräver en betydande mängd energi. Under ett normalt år använder koncernen cirka 1 TWh el i dessa två länder.

För att begränsa den volatilitet i elpriserna som orsakar fluktuationer i kassaflöde och resultat används säkringsåtgärder där delar av det rörliga priset på el överförs till ett fast pris. Ledningen ansvarar för att hanteringen av elprisriskerna sker i enlighet med finanspolicyn och styrelsens riktlinjer. För ytterligare upplysningar om elprisrisker och säkringar, se not 23 Finansiella risker.

Hållbarhetsrapportering

I enlighet med ÅRL 6 kap 11§ har Ovako valt att upprätta den lagstadgade hållbarhetsrapporten som en från årsredovisningen avskild rapport. Hållbarhetsrapporten har överlämnats till revisorn samtidigt som årsredovisningen. Hållbarhetsrapporten återfinns på sidorna 26–40 i detta tryckta dokument.

Väsentliga händelser under året

I maj lanserade Ovako M-Steel Calculator, ett digitalt verktyg baserat på företagets Steel Navigator-plattform, där kunder guidas till att hitta rätt maskininställningar beroende på stålegenskaper och skärverktyg. Med M-Steel Calculator kan kunderna också jämföra livslängd och skärhastighet mellan M-Steel® från Ovako och konventionellt stål.

I september introducerade Ovako Hybrid Steel – en ny och innovativ stålfamilj som utmanar traditionell stålklassificering. Hybrid Steel erbjuder egenskaper från verktygsstål, maråldringsstål och rostfritt stål, kombinerat med samma tillverkningsekonomi som konventionellt stål. Stålet kombinerar hög prestanda med möjlighet att hjälpa kunder att minska sina produktionskostnader.

I december publicerade Ovako klimatdeklarationer som redogör för koldioxidavtrycket för företagets produkter, från råmaterial fram till dess att de lämnar företagets produktionsanläggningar. Deklarationerna visar att Okavos produkter har ett 80 procent lägre koldioxidavtryck än det globala genomsnittet för valsade stålprodukter.

Ingalill Östman valdes in i styrelsen i juni. Ingalill Östman är kommunikationsdirektör på Castellum AB och har lång industriell erfarenhet, bland annat som medlem av SKFs koncernledning samt genom ledande befattningar inom ABB.

Oskari Eskola och Nizar Ghoussaini har lämnat Okavos styrelse i oktober respektive december.

Erik Bohman tillträdde som ny affärsområdeschef för Ovako Hällefors. Erik Bohman har arbetat inom Ovako sedan 2011, närmast som ansvarig för Cromax. Mathias Tillman, tidigare affärsområdeschef för Ovako Hällefors, fokuserar därefter fullt på ansvaret som global försäljningschef för Ovako.

Händelser efter balansdagen

I januari lanserades Okavos Heat Treatment Guide, marknadens första digitala verktyg som låter kunderna beräkna de mekaniska egenskaperna hos olika stål efter värmebehandling. Guiden sparar tid och pengar för kunderna genom ett digitalt alternativ till fysiska tester.

Den 1 februari 2018 utsågs Tore Bertilsson till vice ordförande i Okavos styrelse. Tore Bertilsson har lång industriell erfarenhet från ledande positioner och styrelseuppdrag. Han har bland annat varit medlem av SKFs koncernledning under 24 år och var fram till 2013 bolagets finansdirektör och vice vd.

Utsikter på kort sikt

Mot bakgrund av den fortsatt höga industriella aktiviteten hos våra kunder, utökad bemannad kapacitet i flera av våra produktionsflöden samt en välfylld orderbok, bedömer vi att försäljningsvolymen det första kvartalet 2018 kommer vara högre än för motsvarande period föregående år.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet består i att äga och förvalta aktier i andra företag som utvecklar, tillverkar och säljer stålprodukter, samt att bedriva därmed förenlig verksamhet. Bolaget har inga anställda. Inga investeringar har gjorts 2017 (2016). Intäkterna består av ränta på fordringar från dotterföretag. Rörelsens kostnader består främst av styrelsearvoden. Rörelseresultatet uppgick till –0,3 (–0,2) MEUR och nettoresultatet till 9,3 (1,1) MEUR. Moderbolagets tillgångar uppgår till 227 (205) MEUR och eget kapital till 213 (192) MEUR.

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämman förfogande i Ovako Group AB (org nr 556813-5361) står:

Balanserat resultat, EUR	203 981 941
Årets resultat, EUR	9 348 177
Summa	213 330 118

Styrelsen föreslår att vinstmedlen överförs i ny räkning.

Koncernens resultaträkning

MEUR	Not	2017	2016
Intäkter	2,3	921,3	780,8
Kostnad för sålda varor	3,4	-807,5	-716,1
BRUTTORESULTAT		113,8	64,7
Försäljningskostnader	3,4	-30,9	-30,1
Administrationskostnader	3,4	-32,1	-28,6
Övriga rörelseintäkter	5	4,9	3,0
RÖRELSERESULTAT		55,7	9,0
Finansiella intäkter	6	0,2	3,3
Finansiella kostnader	7	-39,9	-26,4
Resultatandel i intresseföretag	11	0,0	0,0
RESULTAT FÖRE SKATT		16,0	-14,1
Skatt ¹⁾	8	-0,8	-2,6
ÅRETS RESULTAT¹⁾		15,2	-16,7
Årets resultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare ¹⁾		15,2	-16,7
Resultat per aktie före och efter utspädning, EUR ¹⁾	18	304	-334

1) Jämförelsetalen har justerats pga rättelse av tidigare rapporterad uppskjuten skatt, se not 31

Koncernens rapport över totalresultat

MEUR	Not	2017	2016
Årets resultat¹⁾		15,2	-16,7
Poster som kommer omklassificeras till årets resultat			
Omräkningsdifferenser	18	-8,1	-0,6
Kassaflödessäkringar	18	-2,6	5,9
Skatt hänförlig till kassaflödessäkringar	14	0,6	-1,3
		-10,1	4,0
Poster som inte kommer omklassificeras till årets resultat			
Aktuariella vinster och förluster på pensionsförpliktelser, netto	19	-7,6	-9,3
Skatt hänförlig till aktuariella vinster och förluster på pensionsförpliktelser	14	1,1	2,0
		-6,5	-7,3
Övrigt totalresultat, netto efter skatt		-16,6	-3,3
Årets totalresultat¹⁾		-1,4	-20,0
Årets totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare ¹⁾		-1,4	-20,0

1) Jämförelsetalen har justerats pga rättelse av tidigare rapporterad uppskjuten skatt, se not 31

Koncernens balansräkning

MEUR	Not	2017-12-31	2016-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	9	297,5	311,5
Immateriella anläggningstillgångar	10	8,9	9,8
Andelar i intresseföretag	11	0,1	0,1
Övriga finansiella anläggningstillgångar	12,13	1,8	6,8
Övriga långfristiga fordringar	13	0,0	0,1
Derivatfordringar	13	0,4	0,2
Uppskjutna skattefordringar	14	14,1	15,7
Summa anläggningstillgångar		322,8	344,2
Omsättningstillgångar			
Varulager	15	233,3	201,2
Kundfordringar	13,23	113,0	85,7
Övriga kortfristiga fordringar	13,16	20,5	20,0
Aktuella skattefordringar		0,3	1,2
Derivatfordringar	13	0,5	1,5
Likvida medel	13,17	52,4	49,2
Summa omsättningstillgångar		420,0	358,8
SUMMA TILLGÅNGAR		742,8	703,0
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare			
Aktiekapital	18	0,0	0,0
Reserver	18	-12,5	-2,4
Balanserad vinst ¹⁾		126,8	115,4
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare¹⁾		114,3	113,0
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	13,21	303,0	295,0
Derivatskulder	13	2,5	4,3
Uppskjutna skatteskulder ¹⁾	14	33,4	41,6
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	19	80,3	74,8
Övriga avsättningar	20	1,6	2,9
Övriga långfristiga skulder	13	0,4	0,3
Summa långfristiga skulder¹⁾		421,2	418,9
Kortfristiga skulder			
Derivatskulder	13	5,2	1,7
Leverantörsskulder	13	133,5	109,4
Aktuella skatteskulder		0,7	0,0
Avsättningar	20	1,6	2,6
Övriga kortfristiga skulder	13,22	66,3	57,4
Summa kortfristiga skulder		207,3	171,1
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		742,8	703,0

Information om koncernens ställda säkerheter, eventalförpliktelser och hyresförpliktelser finns i not 25 och not 29.

1) Jämförelsetalen har justerats pga rättelse av tidigare rapporterad uppskjuten skatt, se not 31

Koncernens kassaflödesanalys

MEUR	Not	2017	2016
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Rörelseresultat		55,7	9,0
Justering för ej kassaflödespåverkande poster:			
Av- och nedskrivningar		40,6	40,9
Övriga justeringar	24	2,1	4,1
Kassaflöde från rörelsen före förändring av rörelsekapital		98,4	54,0
Förändringar i rörelsekapital:			
Förändringar av kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar		-33,5	-9,4
Förändringar av varulager		-38,1	-12,0
Förändringar av leverantörsskulder och övriga kortfristiga skulder		39,6	33,0
Förändringar av avsättningar		-6,2	-8,4
Kassaflöde från rörelsen före räntor och skatt		60,2	57,2
Erhållen ränta		0,2	0,6
Betald ränta		-21,8	-21,8
Betald inkomstskatt		-0,1	-1,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten		38,5	34,7
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av immateriella tillgångar	10	-0,4	-1,6
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	9	-33,9	-32,7
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		2,3	—
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-32,0	-34,3
Kassaflöde före finansieringsverksamheten		6,5	0,4
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Amortering av lån	21	-300,0	—
Nyupptagna lån		310,0	—
Övrig finansieringsverksamhet		-12,1	—
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-2,1	—
Ökning/minskning av likvida medel		4,4	0,4
Likvida medel vid årets början		49,2	49,1
Kursdifferens i likvida medel		-1,2	-0,3
Likvida medel vid årets slut		52,4	49,2
Likviditetsbuffert inklusive ej utnyttjade krediter	21	90,4	88,0

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

2017	MEUR	Not	Hänförligt till moderbolagets aktieägare			Summa eget kapital
			Aktiekapital (Not 18)	Reserver (Not 18)	Balanserad vinst	
Ingående balans 2017-01-01 justerat		31	0,0	-2,4	115,4	113,0
Totalresultat						
Årets resultat			—	—	15,2	15,2
Valutakursdifferenser		18	—	-8,1	—	-8,1
Kassaflödessäkringar, netto efter skatt		18	—	-2,0	—	-2,0
Aktuariella vinster och förluster på pensionsförpliktelser, netto efter skatt		19	—	—	-6,5	-6,5
Summa övrigt totalresultat			—	-10,1	-6,5	-16,6
Summa totalresultat			—	-10,1	8,7	-1,4
Transaktioner med aktieägare						
Koncernbidrag, netto efter skatt ¹⁾			—	—	-9,4	-9,4
Utdelning			—	—	-88,0	-88,0
Ovillkorat aktieägartillskott			—	—	100,1	100,1
Utgående balans 2017-12-31			0,0	-12,5	126,8	114,3

1) Skatt på koncernbidrag som redovisas i resultaträkningen uppgår till 2,7 MEUR

2016	MEUR	Not	Hänförligt till moderbolagets aktieägare			Summa eget kapital
			Aktiekapital (Not 18)	Reserver (Not 18)	Balanserad vinst	
Ingående balans 2016-01-01			0,0	-6,4	141,3	134,9
Rättelse av fel		31	—	—	-1,9	-1,9
Ingående balans 2016-01-01 justerat			0,0	-6,4	139,4	133,0
Totalresultat						
Årets resultat			—	—	-16,7	-16,7
Valutakursdifferenser		18	—	-0,6	—	-0,6
Kassaflödessäkringar, netto efter skatt		18	—	4,6	—	4,6
Aktuariella vinster och förluster på pensionsförpliktelser, netto efter skatt		19	—	—	-7,3	-7,3
Summa övrigt totalresultat			—	4,0	-7,3	-3,3
Summa totalresultat			—	4,0	-24,0	-20,0
Utgående balans 2016-12-31 justerat			0,0	-2,4	115,4	113,0

Noter

NOT 1 Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper

Allmän Information

Ovako Group AB (org. nr 556813-5361) med säte i Stockholm ägs av Triako Holdco AB (org. nr 556813-5379) som är koncernens svenska moderbolag. Ovako Group ABs såväl som Triako Holdco ABs registrerade adress är Box 1721, 111 87 Stockholm. Koncernredovisning upprättas även för Triako Holdco AB.

Moderbolagets verksamhet består av att äga och förvalta aktier i andra företag som utvecklar, tillverkar och säljer stålprodukter, samt att bedriva därmed förenlig verksamhet.

Årsredovisningen och koncernredovisningen för räkenskapsåret som slutar den 31 december 2017 har godkänts för utfärdande av styrelsen den 9 mars 2018. Koncernens och moderbolagets resultat- och balansräkningar blir föremål för fastställelse på årsstämman den 24 april 2018.

Ändrade redovisningsprinciper 2017

De redovisningsprinciper som tillämpas är desamma som de som tillämpats i koncernens årsredovisning för 2016. Inga nya eller omarbetade IFRS standarder som trätt i kraft 2017 har haft någon betydande påverkan på koncernen. Upplysningskraven i IAS 7 Rapport över kassaflöden har förändrats och innefattar nu även information om förändringar i skulder som är hänförliga till finansieringsverksamheten. Information om detta lämnas i not 21.

Grund för rapporternas upprättande

Koncernredovisningen för räkenskapsåret 2017 har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de antagits av Europeiska unionen (EU) för räkenskapsår med början 1 januari 2017. Vidare har rekommendationen RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner utgiven av Rådet för Finansiell Rapportering tillämpats.

De finansiella rapporterna presenteras i miljoner euro (EUR). Samtliga enskilda siffror (inklusive summeringar och delsummer) avrundas till närmsta hundra tusental. Ur presentationssynpunkt kan därför enskilda siffror skilja sig mot gjorda summeringar.

De finansiella rapporterna är upprättade på basis av historiska anskaffningsvärden. Finansiella tillgångar och skulder är redovisade till upplupet anskaffningsvärde, förutom vissa finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde. Finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde består i sin helhet av derivatinstrument.

De nedan angivna redovisningsprinciperna har, om inte annat anges, tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter.

Osäkerhet hänförlig till bedömningar i redovisningen

För att upprätta de finansiella rapporterna måste företagsledningen göra bedömningar och antaganden som påverkar det redovisade värdet av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader samt lämnad information i övrigt.

Uppskattningar och därtill hörande antaganden baseras på historisk erfarenhet och en mängd andra faktorer som bedöms representera den bästa tillgängliga kunskapen för värdering av tillgångar och skulder. Faktiskt utfall

kan skilja sig mot dessa uppskattningar. De uppskattningar och bedömningar som behandlas i detta avsnitt är de som bedöms vara de viktigaste för att förstå koncernens finansiella rapporter. Företagsledningen har inte identifierat några kritiska bedömningar i tillämpningen av redovisningsprinciper.

Nedskrivningstest

Det redovisade värdet av koncernens anläggningstillgångar prövas med avseende på nedskrivningsbehov när inträffade händelser eller förändrade omständigheter indikerar att det redovisade värdet inte kommer att återvinnas. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde med avdrag för försäljningskostnad, och dess nyttjandevärde. Nyttjandevärdet mäts som de diskonterade framtida kassaflödena för tillgången, alternativt för den kassaflödesgenererande enheten till vilken tillgången hör. Under räkenskapsperioden har det inte funnits några indikationer på väsentliga nedskrivningsbehov av koncernens anläggningstillgångar. Det finns ingen goodwill i koncernens balansräkning.

Pensionsantaganden

Pensionsantaganden bygger på aktuariella beräkningar. En diskonteringsränta används för att mäta nuvärdet av de förmånsbestämda pensionsantagandena. Dessa antaganden bedöms åtminstone varje år för varje plan i varje land. Andra antaganden som kan gälla demografiska faktorer som pensionsålder, dödlighet och personalomsättning omprövas inte lika ofta och bygger oftast på offentlig statistik i varje land.

Värdering av varulager

Värderingen av varulager innehåller bedömningar avseende nettoförsäljningsvärde samt antaganden som rör fördelning av kostnader och normalkapacitet, vilka kan påverka det redovisade värdet.

Twist avseende skatt i Finland

Skattemyndigheten i Finland har försökt begränsa avdragsrätten för räntekostnader. Bolaget har inte bedömt att någon reserv för detta behöver göras, vilket kommenteras ytterligare i förvaltningsberättelsen och not 30.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen omfattar moderbolaget Ovako Group AB och alla företag i vilka moderbolaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 procent av rösterna eller på andra grunder, direkt eller indirekt, utövar ett bestämmande inflytande.

Dotterföretag redovisas enligt förvärvsmetoden. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlåtna tillgångar, skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare av det förvärvade bolaget och de aktier som emitterats av koncernen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. För varje förvärv – dvs. förvärv för förvärv – avgör

koncernen om innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel i det redovisade värdet av det förvärvade företags identifierbara nettotillgångar. Förvärvsutgifter kostnadsförs när de uppstår och redovisas som rörelsekostnader.

De finansiella rapporterna från koncernföretag inkluderas i koncernredovisningen från det datum kontroll över företaget erhålls fram tills denna kontroll upphör. Koncerninterna transaktioner, fordringar, skulder och orealiserade vinster samt koncerninterna utdelningar elimineras.

Intresseföretag

Intresseföretag är företag i vilka Ovako-koncernen innehar mer än 20 procent av rösträtterna eller i vilka koncernen på annat sätt har ett betydande men inte bestämmande inflytande. Andelar i intresseföretag redovisas enligt kapitalandelsmetoden. Andel i intresseföretagets resultat redovisas i resultaträkningen, och koncernens andel i företagets egna kapital utgör värdet på innehavet i balansräkningen.

Utländsk valuta

Transaktioner redovisas i respektive enhets funktionella valuta. Den funktionella valutan är den primära valutan i den primära ekonomiska miljön (fastställt t ex genom priser på dess varor och tjänster) där de i koncernen ingående bolagen bedriver sin verksamhet.

Transaktioner i utländska valutor (andra än den funktionella valutan) omräknas till transaktionsdagens kurs. Monetära tillgångar och skulder noterade i utländska valutor omräknas till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster som uppstår vid omräkning redovisas i resultaträkningen. Kursvinster och kursförluster hänförliga till kundfordringar eller leverantörs-skulder behandlas som justeringar av respektive post och inkluderas i rörelseresultatet. Kursdifferenser hänförliga till finansiering inkluderas bland finansiella intäkter eller kostnader, netto. Som finansiell intäkt eller kostnad redovisas även de kursdifferenser som uppstår vid omräkning av avsättning för pensioner i de svenska dotterföretagen som t.o.m. år 2016 hade EUR som funktionell valuta men som finansierar en del av sina pensionsåtaganden i SEK genom PRI-systemet (från och med 2017 ingår motsvarande omräkning i övrigt totalresultat). Ickemonetära poster räknas om till transaktionsdagens kurs.

I koncernredovisningen har resultaträkningarna från dotterbolag med annan funktionell valuta än koncernens rapporteringsvaluta omräknats till EUR med hjälp av redovisningsperiodens genomsnittskurs. Dotterbolagens balansräkningar har omräknats till EUR till balansdagens kurs. Omräkningsdifferenser från omräkning av resultat och balansräkningar redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i omräkningsreserven, en separat del av eget kapital. Omräkningsdifferenser som uppstår genom omräkning av nettoinvesteringar i utländska dotterbolag förs också till omräkningsreserven via övrigt totalresultat.

De valutakurser som använts i koncernredovisningen vid omräkning av dotterföretagens balans- och resultaträkningar är:

	Balansdagens kurs:		Genomsnittskurs:	
	2017	2016	2017	2016
SEK	9,8438	9,5525	9,6351	9,4689
GBP	0,8872	0,8562	0,8767	0,8195
USD	1,1993	1,0541	1,1297	1,1069
PLN	4,1770	4,4103	4,2570	4,3632
CNY	7,8044	7,3202	7,6290	7,3522
RUB	69,3920	64,3000	65,9383	74,1446

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar är upptagna till anskaffningsvärden justerat för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Lånekostnader som är direkt hänförliga till tillgången aktiveras som del av anskaffningsvärdet i de fall det tar betydande tid i anspråk att färdigställa anläggningen för avsedd användning eller försäljning. I enlighet med Ovakos definitioner aktiveras lånekostnader för investeringar som uppgår till minst 20 MEUR och som förväntas ta minst tolv månader att färdigställa. Under 2017 förekom inga (2016: inga) investeringar för vilka lånekostnader har aktiverats. I anskaffningsvärdet för egentillverkade tillgångar inkluderas materialkostnader, direkta lönekostnader och en skälig andel av produktionsrelaterade omkostnader. I den mån tillgångar består av komponenter som väsentligen skiljer sig åt med avseende på nyttjandeperiod skrivs de av separat, så kallad komponentavskrivning. Utgifter för betydande reparationer och underhåll inkluderas i det redovisade värdet på tillgången och skrivs av över den återstående nyttjandeperioden, i den mån de ökar den ekonomiska nyttan med tillgången. Sedvanliga utgifter för reparation och underhåll kostnadsförs när de uppstår. Materiella anläggningstillgångar skrivs av linjärt under sina uppskattade nyttjandeperioder till ett bedömt restvärde. Uppskattad nyttjandeperiod är:

Byggnader	10–40 år
Processmaskiner och inventarier	15–20 år
Datorer	3–5 år
Övriga maskiner och inventarier	3–10 år

Restvärden och bedömda nyttjandeperioder för materiella anläggningstillgångar omprövas vid varje balansdag, och om de avviker väsentligt från tidigare bedömningar justeras dessa i enlighet med den nya bedömningen. Realisationsvinst eller förlust hänförlig till avyttring eller utrangering av materiella anläggningstillgångar inkluderas i övriga rörelseintäkter eller kostnader.

Statliga bidrag och liknande

Statliga och andra liknande bidrag redovisas i resultaträkningen i samma period som kostnaden uppstår om villkoren är uppfyllda. Koncernen har

Forts. Not 1

under rapportperioden inte erhållit några väsentliga statliga bidrag. De koncernbolag som är del av EU:s program för handel med utsläppsrätter har erhållit utsläppsrätter utan krav på motprestation. Dessa redovisas ej då tilldelade rättigheter täcker det behov företaget har.

Immateriella tillgångar

Immateriella anläggningstillgångar avser huvudsakligen förvärvad mjukvara, inklusive utgifter för anpassning av densamma, samt licenser, varumärken och andra liknande rättigheter. Immateriella anläggningstillgångar redovisas i balansräkningen till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Immateriella anläggningstillgångar skrivs av linjärt under sina uppskattade nyttjandeperioder till ett bedömt restvärde. Den uppskattade nyttjandeperioden för immateriella tillgångar är normalt mellan 5 och 10 år. Restvärden och bedömda nyttjandeperioder för immateriella tillgångar omprövas vid varje balansdag, och om de avviker väsentligt från tidigare bedömningar justeras dessa i enlighet med den nya bedömningen.

Forskning och utvecklingsutgifter

Utgifter för forskning kostnadsförs då de inträffar. Utvecklingskostnader kan under vissa strikta omständigheter aktiveras men detta kräver bland annat att framtida ekonomiska fördelar kan påvisas då kostnaden uppstår. Ovako mäter inte och redovisar inte utvecklingsaktiviteter och dess resultat på den nivå som skulle krävas för en aktivering och har för närvarande inga utvecklingsprojekt som aktiverats i balansräkningen.

Nedskrivning av materiella och immateriella tillgångar

Koncernens anläggningstillgångar utvärderas årligen för att fastställa om indikationer på nedskrivningsbehov föreligger. Om sådana indikationer finns, uppskattas tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av nettoförsäljningsvärdet och nyttjandevärdet. Nyttjandevärdet är nuvärdet av de framtida kassaflöden för en tillgång eller kassagenererande enhet. En nedskrivning redovisas när det redovisade värdet på en tillgång eller kassagenererande enhet överstiger återvinningsvärdet. I Ovako-koncernen baseras återvinningsvärdet på nyttjandevärdet och beräknas på kassagenererande enhetsnivå, alternativt på enskilda tillgångar då det är möjligt att identifiera ett separat kassaflöde för dessa.

Leasing

Fastställandet av huruvida ett avtal är, eller innehåller, ett leasingavtal beror på den egentliga innebörden av avtalet vid dess ingång, om uppfyllandet av avtalet är beroende av användandet av en specifik tillgång eller tillgångar eller om avtalet medför en rätt att använda tillgången, även om den rätten inte explicit framgår av avtalet. Leasingavtal, där leasetagaren i allt väsentligt övertar alla risker och fördelar knutna till ägarskapet av det leasade föremålet, klassificeras som finansiella leasingavtal. De redovisas initialt i balansräkningen till det lägsta av den leasade egendomens verkliga värde och nuvärdet av minimileasingbetalningarna. Finansiellt leasade tillgångar skrivs av över den kortare av förväntad nyttjandeperiod och leasingperiod. Leasingbetalningar redovisas som ränta och amortering av skulder. Leasingavtal i vilka leasegivaren i huvudsak behåller alla risker och fördelar med äganderätten klassificeras som operationella. Leasingavgifter för operationell leasing kostnadsförs linjärt i resultaträkningen under leasingperioden.

Varulager

Varulager redovisas till det lägre av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärde, där anskaffningsvärdet beräknas med tillämpning av FIFO-metoden ("först in, först ut"). Metoden för vägd genomsnittskostnad används när den ger en mer tillförlitlig bild av vissa typer av lagerposter. Anskaffningsvärdet för färdiga varor och pågående arbete inkluderar materialkostnad, direkt lön, andra direkta kostnader samt en allokering av fördelningsbara indirekta kostnader baserat på normalkapacitet. Nettoförsäljningsvärdet

är det uppskattade försäljningspriset minus uppskattade kostnader för färdigställande samt försäljning.

Kortfristiga ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar till anställda beräknas utan diskontering och redovisas som kostnad när de relaterade tjänsterna erhålls. En avsättning för beräknade bonusbetalningar redovisas när koncernen har en rättslig eller informell förpliktelse att göra sådana betalningar till följd av att tjänsterna ifråga har erhållits från de anställda och avsättningsbeloppet kan beräknas tillförlitligt.

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

Inom Ovako finns såväl avgiftsbestämda som förmånsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda pensionsplaner klassificeras de planer där koncernens förpliktelse är begränsad till de avgifter företaget åtagit sig att betala. Pensionskostnaderna för de avgiftsbestämda planerna belastar resultatet i takt med att de anställda utför sina tjänster. Förpliktelserna beräknas utan diskontering då betalningarna för samtliga dessa planer förfaller till betalning inom 12 månader.

Pensionskostnaden för de förmånsbestämda pensionsplanerna beräknas enligt den så kallade PUC-metoden (Projected Unit Credit Method), vilket i korthet innebär att varje tjänstgöringsperiod ger upphov till en del som bidrar till den slutliga totala förpliktelsen och att varje sådan del beräknas separat för att bygga upp förpliktelsens storlek vid rapportperiodens slut. Förpliktelsen diskonteras till ett nuvärde vid rapportperiodens slut, varifrån det verkliga värdet på eventuella förvaltningstillgångar dras av. Vidare påverkas beräkningarna av aktuariella antaganden, såsom återstående livslängd, framtida avgångsintensitet och beräknad löneutveckling. Aktuariella vinster och förluster uppstår när ett antagande förändras eller när verkligt utfall avviker från det antagna. Omvärderingar på pensioner, vilka består av aktuariella vinster och förluster samt skillnad mellan verklig och beräknad avkastning på förvaltningstillgångar, redovisas i årets totalresultat.

För att fastställa diskonteringsräntan som används för att beräkna nuvärdet av de förmånsbestämda förpliktelserna utanför Sverige används avkastningen på högkvalitativa företagsobligationer eller statsobligationer med en liknande förfallotid som åtagandet. Pensionsskulden i Sverige svarar för cirka 90 procent av koncernens pensionsförpliktelser och för denna skuld används bostadsobligationer för fastställande av diskonteringsräntan.

Särskild löneskatt inkluderas i pensionskostnader i resultaträkningen. När det finns en skillnad mellan hur pensionskostnaden fastställs i juridisk person och koncern redovisas en avsättning eller fordran avseende särskild löneskatt baserat på denna skillnad som en del av avsättningen till pensioner.

Aktierelaterade ersättningar

Koncernen har för närvarande inte några aktierelaterade incitamentsprogram.

Avsättningar

Avsättningar redovisas när koncernen har en aktuell förpliktelse, legal eller informell, till följd av tidigare händelser, och det är sannolikt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att fullgöra förpliktelsen, och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Om effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig beräknas avsättningarna genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet. En avsättning för omstrukturering redovisas när koncernen har fastställt en utförlig och formell omstruktureringsplan, och omstruktureringen antingen har påbörjats eller blivit offentligt tillkännagiven.

Inkomstskatt

Koncernens redovisade skattekostnad består av skatt på koncernbolagens skattepliktiga resultat för perioden samt eventuella justeringar avseende skatt för tidigare perioder och förändringar av uppskjuten skatt. Grunden för beräkning av aktuell inkomstskatt är de skattesatser och regler som gäller i

respektive land. Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. De mest betydande temporära skillnaderna härrör från anläggningstillgångar, avsättningar inklusive pensionsförpliktelser, varulager samt orealiserade koncerninterna vinster. Uppskjutna skattefordringar redovisas endast i den utsträckning det är sannolikt att en beskattningsbar vinst kommer att vara tillgänglig mot vilken de avdragsgilla temporära differenserna kan användas. Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder fastställs till de skattesatser som gäller för den period då tillgången realiseras eller skulden betalas utifrån skattesatser (och lagstiftning) som är antagna eller aviserade på balansdagen. Effekter från uppskjutna skattefordringar och skatteskulder som redovisas i övrigt totalresultat redovisas enligt samma princip. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då underliggande transaktion redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Redovisning av intäkter

Intäkter består av försäljning av varor i den normala affärsverksamheten. Intäkter redovisas när riskerna och nyttan som sammanhänger med äganderätten till varorna har övergått från säljare till köpare, dvs i samband med leverans i enlighet med avtalade leveransvillkor. Intäkter värderas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas med avdrag för mervärdesskatt, rabatter och returer. Som övriga rörelseintäkter redovisas andra intäkter i rörelsen som inte härrör från den normala affärsverksamheten, såsom hyror, försäkringsersättningar och realisationsresultat vid försäljning av anläggningstillgångar. Övriga rörelseintäkter redovisas när det är sannolikt att de ekonomiska förmånerna av transaktionen kommer tillfalla bolaget och intäktens belopp kan fastställas tillförlitligt.

Finansiella tillgångar och skulder

En finansiell tillgång eller skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. En fordran tas upp när bolaget presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger för motparten att betala, även om faktura ännu inte skickats. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när fakturan skickats. Skuld tas upp när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när fakturan mottagits. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiseras, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt upphör. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld. Köp och försäljningar av derivatinstrument redovisas på affärsdagen.

Finansiella instrument redovisas initialt till anskaffningsvärde motsvarande instrumentets verkliga värde med tillägg för transaktionskostnader, förutom för derivatinstrument för vilka transaktionskostnader omedelbart kostnadsförs. Ett finansiellt instrument klassificeras vid första redovisningen bland annat utifrån vilket syfte instrumentet förvärvades. Alla finansiella tillgångar och skulder klassificeras i följande kategorier:

- **Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:** I underkategorin innehav för handel återfinns derivat som inte används i säkringsredovisning. I Ovakos säkringsaktiviteter ingår valutaoptioner. För säkringsredovisningen delas värdet upp i realvärde och tidsvärde i enlighet med IAS 39. Tidsvärdet ingår inte i säkringsredovisningen och klassificeras därför som innehav för handel.
- **Investeringar som hålls till förfall:** Ovako har inga finansiella instrument klassificerade i denna kategori.
- **Lånefordringar och kundfordringar:** Ovakos kundfordringar, övriga fordringar, samt likvida medel ingår i denna kategori.

- **Finansiella tillgångar som kan säljas:** Denna kategori består av finansiella tillgångar som inte klassificerats i någon annan kategori såsom aktier och andelar i både börsnoterade och icke börsnoterade bolag. I denna kategori ingår Ovakos aktier i onoterade företag.
- **Andra finansiella skulder:** Ovakos leverantörsskulder och låneskulder ingår i denna kategori.

Lån och fordringar

Lån och fordringar innefattar tillgångar som uppstår vid överföring av likvida medel, varor eller tjänster till en gäldenär. Fordringarna redovisas som kortfristiga eller långfristiga beroende på förfallodag. Lån utställda av koncernen redovisas till upplupet anskaffningsvärde. En nedskrivning av ett lån eller en fordran redovisas när det finns objektiva indikationer på behov av nedskrivning. Sådana indikationer kan vara uteblivna eller försenade betalningar, betydande finansiella svårigheter hos gäldenären, inklusive uppgifter om att gäldenären kommer gå i konkurs eller ingå annan finansiell rekonstruktion. Kundfordringar redovisas till ursprungligt fakturabelopp med avdrag för eventuella nedskrivningar. Värdering av osäkra fordringar bygger på bedömd kreditrisk i respektive post vid balansdagen. Likvida medel omfattar likvida bankmedel och tillgänglig kassa samt kortsiktiga tillgodohavanden med en återstående löptid från förvärvsdagen på tre månader eller mindre.

Finansiella tillgångar som kan säljas

Finansiella tillgångar som kan säljas innefattar i Ovakos fall onoterade aktier för vilka verkligt värde inte kan fastställas tillförlitligt. Dessa värderas till anskaffningsvärde minskat med eventuell nedskrivning.

Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde

Leverantörsskulder och låneskulder klassificeras i kategorin andra finansiella skulder. Leverantörsskulder har kort förväntad löptid och värderas utan diskontering till nominellt belopp. Låneskulder klassificeras som övriga finansiella skulder vilket innebär att de redovisas till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden. Upplåningskostnader periodiseras över lånets löptid och redovisas som en minskning av räntebärande skulder. Avgifter som betalas för lånelöften redovisas som transaktionskostnader för upplåningen i den utsträckning det är sannolikt att delar av eller hela kreditutrymmet kommer att utnyttjas. I sådana fall redovisas avgiften när kreditutrymmet utnyttjas. När det inte föreligger några bevis för att det är sannolikt att delar av eller hela kreditutrymmet kommer att utnyttjas, redovisas avgiften som en förskottsbetalning för finansiella tjänster och fördelas över det aktuella lånelöftets löptid.

Derivat och säkringsredovisning

Koncernen använder säkringar för att minska risker hänförliga till volatilitet i framtida kassaflöden. Säkringsredovisning tillämpas för att presentera utfallet av dessa säkringar i de finansiella rapporterna. Finansiella derivat klassificeras antingen som säkringsinstrument eller instrument som värderas till verkliga värden via resultaträkningen. Den senare kategorin används för derivat som utgör effektiva ekonomiska säkringar, men som antingen inte kvalificerar sig för säkringsredovisning enligt IAS 39, eller som koncernen väljer att inte tillämpa säkringsredovisning för. I Ovakos fall avser detta den andel av värdet på valutaoptioner som avser tidsvärdet, där Ovako i enlighet med IAS 39 delat upp marknadsvärdet i realvärde och tidsvärde och där enbart realvärdet används för säkringsredovisning.

Derivaten värderas initialt till anskaffningsvärde, vilket är detsamma som verkligt värde vid anskaffningstidpunkten, och omvärderas sedan till verkligt värde vid varje efterföljande bokslutsdag. Verkligt värde på eltermi- naler och valutaoptioner baseras på observerbar marknadsdata per balansdagen. Koncernen tillämpar säkringsredovisning för terminskontrakt avseende elpriser och valutakurser, för realvärdet av valutaoptioner som uppfyller säkringskriterierna som de definieras i IAS39. Värdeförändringar

Forts. Not 1

för säkringsinstrument som utgör del av en effektiv kassaflödessäkring redovisas via övrigt totalresultat och visas i säkringsreserven i eget kapital, medan den ineffektiva delen av säkringen redovisas direkt i resultaträkningen. Den ackumulerade värdeförändringen på sådana derivat tas till resultatet samma period som den säkrade posten påverkar resultaträkningen.

Rättelse av fel

Bolaget har gjort en rättelse av tidigare redovisat värde på uppskjuten skatt hänförlig till fordringar i EUR i svenska koncernbolag som har EUR som redovisningsvaluta. Dessa rättelser beskrivs närmare i Not 31.

Kommande redovisningsprinciper

Nedan beskrivs de nya IFRS som kommer få eller bedöms kunna få effekter på koncernens finansiella rapporter. De nya IFRS som har publicerats av IASB per 31 december 2017 och som inte beskrivs nedan väntas inte få någon effekt på koncernens finansiella rapporter. Ovako har inte för avsikt att tillämpa nya IFRS i förtid och kommer inte tillämpa IFRS 9 respektive IFRS 15 retroaktivt.

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 innebär förändringar av hur finansiella tillgångar redovisas och värderas, inför en ny princip för redovisning av förväntade kreditförluster samt påverkar säkringsredovisning. Standarden kommer påverka Ovakos finansiella rapporter inom följande områden:

Reserv för förväntade kreditförluster:

Kundfordringar: Eftersom Ovako använder kreditförsäkringar för kundfordringar och har haft historiskt låga kreditförluster har den nya standarden en begränsad påverkan. Den reserv som etableras i öppningsbalansen för 2018 kommer inte avvika från reserven på 0,4 MEUR som redovisas i balansräkningen per 31 december 2017.

Likvida medel: Ovakos likvida medel finns primärt hos nordiska banker med god kreditvärdighet (dvs banker med investment grade rating hos etablerade ratinginstitut). Per årsskiftet fanns 3,2 MEUR i andra banker. På grund av den låga risken och den korta löptiden, och eftersom det inte finns några indikationer på risk i placeringen, har Ovako dragit slutsatsen att en eventuell reserv skulle vara oväsentlig.

Fordringar på dotterföretag i moderbolaget: Moderbolagets tillgångar består av innehav i dotterföretag samt fordringar på dotterföretag. Moderbolaget har använt en värderingsmodell baserat på diskonterat nuvärde av förväntade framtida kassaflöden för dotterföretagens verksamheter och

funnit att de framtida kassaflödena förväntas överstiga summan av värdet på aktieinnehaven och fordringarna. Det finns inte heller någon annan indikation på risk i moderbolagets fordringar på dotterföretag. Koncernen har därför inte funnit skäl att upprätta någon reserv för förväntade kreditförluster avseende moderbolagets fordringar på dotterföretag.

Värdering av övriga finansiella anläggningstillgångar:

Dessa består av innehav i onoterade bolag, vilka redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. Enligt IFRS 9 ska dessa redovisas till verkligt värde och eftersom de utgörs av investeringar i egenkapitalinstrument har Ovako valt att redovisa dessa till verkligt värde via i övrigt totalresultat. Verkligt värde för dessa innehav per balansdagen motsvarar i allt väsentligt bokfört värde och uppgår till 1,8 MEUR.

Effektivitetsmätning i samband med säkringsredovisning för derivat:

Per den 31 december 2017 innehar Ovako valutaderivat och elderivat för vilka säkringsredovisning enligt IAS 39 tillämpas och för vilka säkringsredovisning kommer tillämpas enligt IFRS 9. Det råder fortfarande en viss osäkerhet kring det sätt på vilket effektivitetsmätningen för en del av koncernens elderivat kan komma att göras. Detta kommer inte påverka värdet av elderivat, men skulle kunna innebära att en mindre andel av säkringen ses som ineffektiv och därmed att hela (eller en större del än idag av) värdeförändringen redovisas i övrigt totalresultat istället för som kostnader för elektricitet i årets resultat. Motsvarande effekt i resultaträkningen för 2017 (2016) var 0,1 (0,5) MEUR.

IFRS 15 Redovisning av intäkter

Standarden kommer att ersätta samtliga nuvarande standarder för redovisning av intäkter. Ovakos analys av verksamheten med utgångspunkt från identifiering av avtal med kunder, prestationsåtaganden och dess uppfyllelse samt transaktionspris och dess fördelning har visat att den nya standarden inte kommer påverka redovisningen av intäkter och resultat eller balansräkningen, men däremot ytterligare upplysningskrav.

IFRS 16 Leasing

Denna standard träder ikraft 1 januari 2019. Ovako har ännu inte gjort en detaljerad utvärdering av hur koncernens resultat och ställning kommer påverkas av denna standard, men som framgår av Not 25 uppgår det odiskonterade värdet av förpliktelser från hyresavtal 20,3 MEUR och årliga hyreskostnader till 9,4 MEUR. Dessa kommer omfattas av den nya standarden.

NOT 2 Segmentinformation

Segmentinformation presenteras baserat på företagsledningens perspektiv och rörelsesegment identifieras utifrån den interna rapporteringen till Ovakos högste verkställande beslutsfattare. Ovako har identifierat koncernchefen som dess högste verkställande beslutsfattare och den interna rapporteringen som används av denne för att följa upp verksamheten och fatta beslut om resursfördelning ligger till grund för segmentsindelningen. I den interna rapporteringen utvärderas resultat per business unit på nivån resultat före avskrivningar, tillsammans med vissa nyckeltal kring rörelsekapital och investeringar. Ovako har slagit samman sina segment (business units) till ett rapporterande rörelsesegment i enlighet med reglerna för sammanslagning. Ovakos business units levererar i stor utsträckning till kunder inom samma eller liknande verksamheter, inom samma geografiska områden. Produkter och produktionsprocesser är likartade i de tre stålverk som tillsammans utgör basen för Ovakos verksamhet. Även insatsmaterial, investeringar och arbetskraftsbehov är likartade, och gruppen delar gemensamma funktioner för t ex inköp, provning, forskning & utveckling, marknadsföring, försäljning och distribution.

I tabellerna nedan finns information om försäljning per land, försäljning per produkt samt värdet av anläggningstillgångar per land i enlighet med kraven i IFRS 8 Rörelsesegment. Redovisningen av försäljning per land är baserat på kundens geografiska läge. En kund svarar för 14 (14) procent av koncernens försäljning.

MEUR	2017	2016
Försäljning av varor		
Sverige	216,4	202,0
Norden exkl Sverige	101,1	92,6
Västeuropa exkl Norden	404,8	324,0
Östeuropa	114,3	94,1
Nordamerika	53,0	40,7
Asien	29,2	24,9
Resten av världen	2,5	2,5
Summa	921,3	780,8

MEUR	2017	2016
Försäljning per produkt		
Stångprodukter	175,6	150,0
Vidareförädlade stångprodukter ¹⁾	541,6	438,9
Rör- och ringprodukter	173,3	155,4
Tredjepartsprodukter	30,8	36,5
Summa	921,3	780,8

MEUR	2017	2016
Anläggningstillgångar fördelat per land		
Sverige	253,9	267,2
Finland	46,6	48,4
Övriga länder	5,9	5,8
Summa	306,4	321,4

1) Vidareförädling av stångprodukter innebär t ex svarvning, slipning, kapning, förkromning, värmebehandling eller förkomponenttillverkning.

NOT 3 Kostnader fördelade på kostnadsslag

MEUR	Not	2017	2016
<i>Förändring av varulager och pågående arbete</i>		29,6	9,4
Råmaterial och förbrukningsmaterial		-413,1	-322,4
Valutakursdifferenser på inköpta varor		0,0	0,9
Energi		-73,0	-67,7
Frakt och andra distributionskostnader		-58,5	-50,3
Reparation och underhåll		-37,3	-38,8
Externa tjänster i produktionen		-37,4	-36,9
<i>Råmaterial, tjänster och förnödenheter</i>		<i>-619,3</i>	<i>-515,2</i>
Löner och ersättningar		-144,9	-136,0
Pensionskostnader		-13,3	-12,4
Sociala avgifter		-43,8	-41,8
<i>Personalkostnader</i>	<i>4</i>	<i>-202,0</i>	<i>-190,2</i>
Byggnader ¹⁾		-11,7	-11,6
Maskiner och inventarier		-27,6	-28,0
Övriga immateriella anläggningstillgångar		-1,3	-1,3
<i>Av- och nedskrivningar</i>		<i>-40,6</i>	<i>-40,9</i>
Hyror		-13,6	-13,8
Kundförluster		-0,3	-0,5
Administration och övriga kostnader	26	-24,3	-23,6
<i>Övriga externa kostnader</i>		<i>-38,2</i>	<i>-37,9</i>
Summa kostnader för sålda varor, försäljning och administration		-870,5	-774,8
Avskrivningskostnader ingår i följande rader i resultaträkningen			
Kostnad för sålda varor		-39,7	-40,1
Försäljningskostnader		-0,4	-0,4
Administrationskostnader		-0,5	-0,4
Summa		-40,6	-40,9

Forsknings- och utvecklingskostnader

Forsknings- och utvecklingskostnader uppgår till -5,1 (-4,2) MEUR och redovisas huvudsakligen som kostnad sålda varor. Koncernen har inga utgifter för utveckling som aktiveras i balansräkningen.

Valutakursvinster och -förluster

Realiserade och orealiserade valutakursvinster och -förluster hänförliga till intäkter respektive rörelsens kostnader ingår i rörelseresultatet och uppgår till 0,4 (2,1) MEUR.

Långfristiga avtal för leverans av förnödenheter

För att förse produktionen med förnödenheter som el och syrgas har företaget långsiktiga samarbeten med de leverantörer vars infrastruktur används för att tillhandahålla dessa produkter på ett säkert sätt. I samband med detta finns avtal som innehåller inköpsförpliktelser där det längsta avtalet upphör 11 år efter bokslutstidpunkten.

1) Varav -8,8 (-8,9) MEUR avser avskrivning på övervärden som allokaterats i samband med förvärv.

NOT 4 Medelantal anställda

Medelantal anställda fördelat per land 2017	Män	Kvinnor	Totalt
Sverige	1 712	430	2 142
Finland	518	78	596
Italien	36	8	44
Frankrike	29	9	38
Tyskland	21	7	28
Nederländerna	28	3	31
Storbritannien	8	5	13
USA	8	4	12
Ryssland	2	1	3
Polen	2	1	3
Kina	8	2	10
Summa	2 372	548	2 920
Antal anställda vid året slut, FTE			3 040

Medelantal anställda fördelat per land 2016	Män	Kvinnor	Totalt
Sverige	1 680	384	2 064
Finland	509	77	586
Italien	37	7	44
Frankrike	28	9	37
Tyskland	20	8	28
Nederländerna	26	3	29
Storbritannien	8	5	13
USA	9	4	13
Ryssland	2	1	3
Polen	2	1	3
Kina	6	2	8
Summa	2 327	501	2 828

Antal anställda vid året slut, FTE 2 773

För uppgifter om ersättning till ledande befattningshavare, se not 28.

NOT 5 Övriga rörelseintäkter

MEUR	2017	2016
Vinst vid avyttring av materiella tillgångar	1,7	0,1
Hyrer och övriga intäktsposter	3,2	2,9
Summa	4,9	3,0

NOT 6 Finansiella intäkter

MEUR	2017	2016
Ränteintäkter för lån och fordringar	0,2	0,4
Summa ränteintäkter	0,2	0,4
Valutakursvinst, netto	—	2,9
Summa övriga finansiella intäkter	—	2,9
Summa	0,2	3,3

NOT 7 Finansiella kostnader

MEUR	2017	2016
Räntekostnader för finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde ¹⁾	-29,4	-21,5
Räntekostnad pensionskulld	-1,6	-1,9
Summa räntekostnader	-31,0	-23,4
Kostnader för lånelöfte och garanti	-1,8	-1,8
Nedskrivning av aktier och andelar	-5,0	—
Övriga finansiella kostnader	-1,0	-1,2
Valutakursförlust, netto	-1,1	—
Summa övriga finansiella kostnader	-8,9	-3,0
Summa	-39,9	-26,4

1) Posten innehåller kostnader för upplåning som periodiseras över lånets löptid. I samband med omfinansiering under 2017 löstes koncernens tidigare obligationslån i förtid. I räntekostnader för 2017 ingår därför lösenkostnader på 4,9 MEUR samt upplåningskostnader på 3,5 MEUR hänförliga till det tidigare lånet.

NOT 8 Skatt

MEUR	2017	2016
Aktuell skatt	-5,3	-0,3
Uppskjuten skatt	4,5	-2,3
Summa	-0,8	-2,6

Avstämning av periodens skattekostnad redovisad i resultaträkningen och beräknad skatt baserat på den nationella skattesatsen i Sverige, 22 procent:

Resultat före skatt	16,0	-14,1
Inkomstskatt beräknad utifrån bolagsskatt i Sverige, 22%	-3,5	3,1
Effekt av olika skattesatser i utländska länder ¹⁾	-0,4	0,0
Övriga skattepliktiga intäkter	4,7	-4,9
Övriga ej avdragsgilla kostnader och ej skattepliktiga intäkter	-1,2	-0,1
Utnyttjande av tidigare ej värderade underskottavdrag	0,1	0,2
Underskottsavdrag som ej värderats	-0,2	-1,8
Justeringar avseende tidigare år, aktuell skatt	-0,1	0,1
Justeringar avseende tidigare år, uppskjuten skatt	-0,2	0,8
Inkomstskatt i resultaträkningen	-0,8	-2,6

1) Koncernen har utländska dotterbolag i Finland, Tyskland, Italien, Frankrike, Nederländerna, Storbritannien, USA, Polen, Ryssland och Kina. Bolagsskatten i dessa länder skiljer sig från den i Sverige.

NOT 9 Materiella anläggningstillgångar

2017 MEUR	Byggnader och mark	Maskiner och inventarier	Pågående nyanläggningar	Summa
Anskaffningsvärde				
Ingående balans 2017-01-01	160,6	348,0	17,4	526,0
Årets anskaffningar	0,4	0,2	33,3	33,9
Utrangeringar och avyttringar	-1,2	-3,2	—	-4,4
Omklassificering	1,4	14,7	-16,1	0,0
Årets omräkningsdifferenser	-4,0	-7,0	-1,1	-12,1
Utgående balans 2017-12-31	157,2	352,7	33,5	543,4
Akkumulerade avskrivningar				
Ingående balans 2017-01-01	-66,9	-142,1	—	-209,0
Årets avskrivningar	-11,7	-26,9	—	-38,6
Utrangeringar och avyttringar	0,4	3,0	—	3,4
Årets omräkningsdifferenser	1,9	2,5	—	4,4
Utgående balans 2017-12-31	-76,3	-163,5	—	-239,8
Akkumulerade nedskrivningar				
Ingående balans 2017-01-01	0,0	-5,5	—	-5,5
Årets nedskrivningar	—	-0,7	—	-0,7
Årets omräkningsdifferenser	—	0,1	—	0,1
Utgående balans 2017-12-31	0,0	-6,1	—	-6,1
Redovisat värde 2017-01-01	93,7	200,4	17,4	311,5
Redovisat värde 2017-12-31	80,9	183,1	33,5	297,5
<hr/>				
2016 MEUR	Byggnader och mark	Maskiner och inventarier	Pågående nyanläggningar	Summa
Anskaffningsvärde				
Ingående balans 2016-01-01	155,0	333,1	19,1	507,2
Årets anskaffningar	0,0	0,0	32,7	32,7
Utrangeringar och avyttringar	-1,8	-10,8	0,0	-12,6
Omklassificering	7,6	26,8	-34,4	0,0
Årets omräkningsdifferenser	-0,2	-1,1	0,0	-1,3
Utgående balans 2016-12-31	160,6	348,0	17,4	526,0
Akkumulerade avskrivningar				
Ingående balans 2016-01-01	-56,9	-126,0	—	-182,9
Årets avskrivningar	-11,7	-27,9	—	-39,6
Utrangeringar och avyttringar	1,6	10,8	—	12,4
Årets omräkningsdifferenser	0,1	1,0	—	1,1
Utgående balans 2016-12-31	-66,9	-142,1	—	-209,0
Akkumulerade nedskrivningar				
Ingående balans 2016-01-01	0,0	-5,5	—	-5,5
Årets nedskrivningar	—	—	—	—
Utgående balans 2016-12-31	0,0	-5,5	—	-5,5
Redovisat värde 2016-01-01	98,1	201,6	19,1	318,8
Redovisat värde 2016-12-31	93,7	200,4	17,4	311,5

NOT 10 Immateriella anläggningstillgångar

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Anskaffningsvärde		
Ingående balans 1 januari	15,2	13,6
Årets anskaffningar	0,4	1,6
Utgående balans 31 december	15,6	15,2
Akkumulerade avskrivningar		
Ingående balans 1 januari	-5,4	-4,1
Årets avskrivningar	-1,3	-1,3
Utgående balans 31 december	-6,7	-5,4
Redovisat värde 1 januari	9,8	9,5
Redovisat värde 31 december	8,9	9,8

Immateriella anläggningstillgångar består huvudsakligen av mjukvaror, licenser, varumärken och liknande rättigheter.

NOT 11 Andelar i intresseföretag

Koncernen innehar aktier i AB Järnbruksförnödenheter där koncernens ägandel uppgår till över 20 procent. AB Järnbruksförnödenheter arbetar som inköpsagent för järn- och stålskrot åt svenska stålföretag.

Bolagsnamn	Koncernens innehav (%)	2017-12-31 Redovisat värde i MEUR	2016-12-31 Redovisat värde i MEUR
Ägt av Ovako Bar AB:			
AB Järnbruksförnödenheter	25	0,0	0,0
Ägt av Ovako Sweden AB:			
AB Järnbruksförnödenheter	20	0,0	0,0
	45	0,0	0,0
Resultatandel i intresseföretag		0,1	0,1
Andelar i intresseföretag		0,1	0,1
Årets resultatandel i intresseföretag		0,0	0,0
Skatt på resultat i intresseföretag		0,0	0,0
Summa årets resultatandel		0,0	0,0

Tillgångar i AB Järnbruksförnödenheter (org nr 556014-7083) per 31 december 2017 uppgick till 0,6 (0,6) MEUR, nettoomsättning 1,0 (1,0) MEUR och resultatet till 0,0 (0,0) MEUR. Bolaget hade inga eventalförpliktelser per 31 december 2017 eller 2016.

NOT 12 Övriga finansiella anläggningstillgångar

Onoterade aktier och andelar tillgängliga för försäljning.

Bolagsnamn	Koncernens innehav (%)	2017-12-31 Redovisat värde i MEUR	2016-12-31 Redovisat värde i MEUR
Jernkontoret	12,0	0,0	0,0
Tågakeriet i Bergslagen AB	10,0	0,0	0,0
Ascometal SAS	6,9	0,0	5,0
Suomen ELFI Oy	3,7	0,0	0,0
Imatran Seudun Kehitysyhtiö Oy	2,5	0,0	0,0
Voimayhtiö SF Oy	1,6	1,7	1,7
Golfimatra Oy	1,0	0,0	0,0
Oy Nordgolf Ab	0,4	0,0	0,0
Imatran Seudun Sähkö Oy	0,2	0,0	0,0
Metallurgiska Forskningsbolaget i Luleå AB	0,1	0,0	0,0
Bas-El		0,0	0,0
Summa övriga finansiella anläggningstillgångar		1,8	6,8

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Anskaffningsvärde		
Ingående balans 1 januari	6,8	6,8
Utgående balans 31 december	6,8	6,8
Akkumulerade nedskrivningar		
Ingående balans 1 januari	—	—
Årets nedskrivningar	-5,0	—
Utgående balans 31 december	-5,0	—
Redovisat värde 1 januari	6,8	6,8
Redovisat värde 31 december	1,8	6,8

NOT 13 **Finansiella tillgångar och skulder**

2017-12-31 MEUR	Derivat för säkrings- redovisning	Lånefordringar och kundfordringar	Finansiella tillgångar som kan säljas	Redovisat värde	Verkligt värde
Finansiella anläggningstillgångar					
Övriga finansiella anläggningstillgångar	—	—	1,8	1,8	1,8
Övriga långfristiga fordringar	—	—	0,0	0,0	0,0
Derivatfordringar	0,4	—	—	0,4	0,4
Summa	0,4	—	1,8	2,2	2,2
Kortfristiga finansiella tillgångar					
Kundfordringar	—	113,0	—	113,0	113,0
Övriga kortfristiga fordringar	—	1,0	—	1,0	1,0
Derivatfordringar	0,5	—	—	0,5	0,5
Likvida medel	—	52,4	—	52,4	52,4
Summa	0,5	166,4	—	166,9	166,9
Summa finansiella tillgångar	0,9	166,4	1,8	169,1	169,1
 2016-12-31 MEUR	 Derivat för säkrings- redovisning	 Lånefordringar och kundfordringar	 Finansiella tillgångar som kan säljas	 Redovisat värde	 Verkligt värde
Finansiella anläggningstillgångar					
Övriga finansiella anläggningstillgångar	—	—	6,8	6,8	6,8
Övriga långfristiga fordringar	—	—	0,1	0,1	0,1
Derivatfordringar	0,2	—	—	0,2	0,2
Summa	0,2	—	6,9	7,1	7,1
Kortfristiga finansiella tillgångar					
Kundfordringar	—	85,7	—	85,7	85,7
Övriga kortfristiga fordringar	—	0,8	—	0,8	0,8
Derivatfordringar	1,5	—	—	1,5	1,5
Likvida medel	—	49,2	—	49,2	49,2
Summa	1,5	135,7	—	137,2	137,2
Summa finansiella tillgångar	1,7	135,7	6,9	144,3	144,3

Forts. Not 13

2017-12-31 MEUR	Derivat för säkrings- redovisning	Andra finansiella skulder	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga finansiella skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	—	303,0	303,0	316,2
Derivatskulder	2,5	—	2,5	2,5
Övriga långfristiga skulder	—	0,4	0,4	0,4
Summa	2,5	303,4	305,9	319,1
Kortfristiga finansiella skulder				
Derivatskulder	5,2	—	5,2	5,2
Leverantörsskulder	—	133,5	133,5	133,5
Summa	5,2	133,5	138,7	138,7
Summa finansiella skulder	7,7	436,9	444,6	457,8
2016-12-31 MEUR	Derivat för säkrings- redovisning	Andra finansiella skulder	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga finansiella skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	—	295,0	295,0	275,5
Derivatskulder	4,3	—	4,3	4,3
Övriga långfristiga skulder	—	0,3	0,3	0,3
Summa	4,3	295,3	299,6	280,1
Kortfristiga finansiella skulder				
Derivatskulder	1,7	—	1,7	1,7
Leverantörsskulder	—	109,4	109,4	109,4
Summa	1,7	109,4	111,1	111,1
Summa finansiella skulder	6,0	404,7	410,7	391,2

Uppllysning om värderingsmetoder mm:

Derivat värderas till verkligt värde. Lånefordringar och kundfordringar samt andra finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde. Räntebärande skulder redovisas netto efter avdrag för upplåningskostnader som periodiseras över lånets löptid, dvs till upplupet anskaffningsvärde, se vidare Not 21. Finansiella tillgångar som kan säljas innehåller onoterade aktier vilka är värderade till anskaffningsvärde.

Uppllysning om verkligt värde på finansiella tillgångar och skulder:**Verkliga värden för lånefordringar och kundfordringar samt andra finansiella skulder:**

För likvida medel och kortfristiga fordringar och skulder kan det verkliga värdet anses vara lika med redovisat värde. Då processen att notera det nya lånet ännu inte var slutförd per 31 december 2017 har det verkliga värdet fastställts med hjälp av priset på bilaterala affärer.

Verkliga värden för finansiella tillgångar som kan säljas:

Finansiella tillgångar som kan säljas innehåller onoterade aktier vilka är värderade till anskaffningsvärde och för vilka uppgifter om verkligt värde ej kan beräknas tillförlitligt.

Verkliga värden för derivat:

Det verkliga värdet på elderivat beräknas med hjälp av det noterade marknadspriset. Verkligt värde på valutaterminer beräknas genom en diskontering av skillnaden mellan den avtalade terminkursen och den som kan tecknas på balansdagen för den återstående kontraktsperioden.

Verkligt värde hierarki:

Finansiella tillgångar och skulder klassificeras i en hierarki i tre olika nivåer utifrån den information som används för att fastställa dess verkliga värde. Nivå 1: Verkligt värde bestäms enligt priser noterade på en aktiv marknad för samma instrument; Nivå 2: Verkligt värde bestäms utifrån antingen direkt (som pris) eller indirekt (härlett från priser) för observerbar marknadsdata som inte inkluderas i Nivå 1; samt Nivå 3: Verkligt värde bestäms utifrån indata som inte är observerbar på marknaden.

Ovakos derivat är de enda finansiella tillgångarna och skulderna som värderas till marknadsvärde i balansräkningen. Dessa tillhör Nivå 2. Ovakos obligationslån, vars verkliga värde anges som uppllysning, tillhör Nivå 2. Då processen att notera det nya lånet ännu inte var slutförd per 31 december 2017 har det verkliga värdet fastställts med hjälp av priset på bilaterala affärer.

Specifikation av derivatfordringar och skulder

MEUR	2017-12-31	2016-12-31	MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Långfristiga derivatfordringar			Långfristiga derivatskulder		
Verkligt värde av valutaderivat	0,1	—	Verkligt värde av valutaderivat	1,4	0,5
Verkligt värde av elderivat	0,3	0,2	Verkligt värde av elderivat	1,1	3,8
Summa	0,4	0,2	Summa	2,5	4,3
Kortfristiga derivatfordringar			Kortfristiga derivatskulder		
Verkligt värde av valutaderivat	0,1	0,6	Verkligt värde av valutaderivat	4,3	1,6
Verkligt värde av elderivat	0,4	0,9	Verkligt värde av elderivat	0,9	0,1
Summa	0,5	1,5	Summa	5,2	1,7
Summa derivatfordringar	0,9	1,7	Summa derivatskulder	7,7	6,0

Upplysning om nominellt värde och förfallotid för derivat (kassaflödessäkringar)

2017-12-31

MEUR

Förfallotid	2018	2019	2020	Summa
Kassaflödessäkringar, derivat				
Valutaterminer	129,0	48,0	—	177,0
Summa	129,0	48,0	—	177,0
Volym GWh				
Förfallotid				
Kassaflödessäkringar				
Elderivat	494,6	381,0	219,6	1 095,2
Summa	494,6	381,0	219,6	1 095,2

Upplysning om nominellt värde och förfallotid för derivat (kassaflödessäkringar)

2016-12-31

MEUR

Förfallotid	2017	2018	2019 – 2020	Summa
Kassaflödessäkringar, derivat				
Valutaterminer	90,2	28,0	—	118,2
Valutaoptioner	46,0	—	—	46,0
Summa	136,2	28,0	—	164,2
Volym GWh				
Förfallotid				
Kassaflödessäkringar				
Elderivat	437,1	363,3	535,0	1 335,4
Summa	437,1	363,3	535,0	1 335,4

Säkringspolicyn avseende finansiella risker samt risker kopplade till priset för elektricitet framgår av not 23, finansiell riskhantering. Effekten på årets resultat av den ineffektiva delen av säkringarna uppgick till 0,1 (0,5) MEUR.

Finansiella tillgångar respektive skulder som kvittas eller som omfattas av ett rättsligt bindande ramavtal för kvittning eller liknande avtal:

Finansiella tillgångar och skulder som kan kvittas mot varandra består av elderivat och valutaderivat som täcks av juridiskt bindande ramavtal om netting.

MEUR	2017-12-31		2016-12-31	
	Finansiella tillgångar	Finansiella skulder	Finansiella tillgångar	Finansiella skulder
Bruttobelopp, derivat	0,9	7,7	1,7	6,0
Belopp som har kvittats	—	—	—	—
Redovisat i balansräkningen	0,9	7,7	1,7	6,0
Belopp som omfattas av avtal om netting	–0,9	–0,9	–1,7	–1,7
Nettobelopp efter avtal om netting	0,0	6,8	0,0	4,3

NOT 14 Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder

MEUR	Ingående balans 2017-01-01	Redovisat i resultaträkningen	Redovisat i övrigt totalresultat	Omräknings- differens och om- klassificeringar	Utgående balans 2017-12-31
Uppskjutna skattefordringar					
Varulager	1,1	0,0	—	-0,2	0,9
Avsättningar	0,7	-0,2	0,0	—	0,5
Pensionsförpliktelser och övriga ersättningar till anställda	8,0	0,2	1,3	-0,2	9,3
Derivat	0,9	0,0	0,6	—	1,5
Underskottsavdrag	4,5	-3,0	—	-0,1	1,4
Övriga poster	0,5	0,0	—	0,0	0,5
Summa	15,7	-3,0	1,9	-0,5	14,1
Uppskjutna skatteskulder					
Materiella anläggningstillgångar	32,9	-3,2	—	-0,6	29,1
Varulager	1,8	0,5	—	-0,2	2,1
Övriga fordringar	6,8	-4,8	—	—	2,0
Pensionsförpliktelser	0,1	—	0,2	-0,1	0,2
Summa	41,6	-7,5	0,2	-0,9	33,4
Uppskjuten skatteskuld, netto	-25,9	4,5	1,7	0,4	-19,3

Den 31 december 2017 hade koncernen underskottsavdrag på 23,8 MEUR varav 16,6 MEUR avser Finland och 0,1 MEUR avser Sverige. Av de totala underskottsavdragen ingår 4,4 MEUR i underlag för uppskjuten skattefordran. Mot bakgrund av den pågående skattetvisten i Finland har de underskott som berörs av denna inte värderats i balansräkningen.

MEUR	Ingående balans 2016-01-01	Redovisat i resultaträkningen	Redovisat i övrigt totalresultat	Omräknings- differens och om- klassificeringar	Utgående balans 2016-12-31
Uppskjutna skattefordringar					
Varulager	1,1	-0,1	—	0,1	1,1
Avsättningar	0,7	0,0	—	0,0	0,7
Pensionsförpliktelser och övriga ersättningar till anställda	5,9	0,1	2,0	0,0	8,0
Derivat	2,3	-0,1	-1,3	—	0,9
Underskottsavdrag	3,8	0,7	—	0,0	4,5
Övriga poster	0,3	0,2	—	0,0	0,5
Summa	14,1	0,8	0,7	0,1	15,7
Uppskjutna skatteskulder					
Materiella anläggningstillgångar	34,3	-1,4	—	0,0	32,9
Varulager	2,1	-0,4	—	0,1	1,8
Övriga fordringar	1,9	4,9	—	—	6,8
Pensionsförpliktelser	0,1	0,0	0,0	0,0	0,1
Summa	38,4	3,1	0,0	0,1	41,6
Uppskjuten skatteskuld, netto	-24,3	-2,3	0,7	0,0	-25,9

Den 31 december 2016 hade koncernen underskottsavdrag på 36,8 MEUR varav 16,5 MEUR avser Sverige. Av de totala underskottsavdragen ingår 20,2 MEUR i underlag för uppskjuten skattefordran. Användningen av underskottsavdrag i Sverige är för närvarande obegränsad i tiden.

NOT 15 Varulager

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Råvaror och tillsatsmaterial	42,8	37,5
Reservdelar	4,0	4,0
Produkter i arbete	129,6	109,0
Färdiga varor	56,9	50,7
Summa	233,3	201,2
Kostnad för nedskrivning av varulager	-0,6	-0,6

NOT 16 Övriga kortfristiga fordringar

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Momsfordran	4,1	7,0
Övriga fordringar	1,0	0,8
Upplupna intäkter och förutbetalda kostnader	15,4	12,2
Summa	20,5	20,0

NOT 17 Likvida medel

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Kassa och bank	52,4	49,2
Summa	52,4	49,2

NOT 18 Eget kapital

Antalet aktier i Ovako Group AB är 50 000 (2016: 50 000).

Aktiekapitalet uppgår till 5 547 EUR. Kvotvärdet per aktie är 0,11 (0,11) EUR. Alla aktier är fullt betalda.

Följande reserver redovisas inom eget kapital (MEUR).

Omräkningsreserv	2017-12-31	2016-12-31
Ingående balans 1 januari	0,9	1,5
Årets förändringar	-8,1	-0,6
Utgående balans 31 december	-7,2	0,9

Omräkningsreserven innefattar de valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av dotterbolagens finansiella rapporter.

Kassaflödessäkringsreserv	2017-12-31	2016-12-31
Ingående balans 1 januari	-3,3	-7,9
Realiserat och omfört till resultaträkningen	-0,1	-3,7
Skatt på realiserat och omfört till resultaträkningen	0,0	0,8
Förändring i verkligt värde	-2,5	9,6
Skatt på förändring i verkligt värde	0,6	-2,1
Utgående balans 31 december	-5,3	-3,3

Kassaflödessäkringsreserven inkluderar den effektiva delen av den totala nettoförändringen i det verkliga värdet i kassaflödessäkringsinstrument. Se not 23 för beskrivning av säkringsaktiviteter.

Reserver	2017	2016
Redovisat värde 1 januari	-2,4	-6,4
Redovisat värde 31 december	-12,5	-2,4

NOT 19 Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser

Koncernen har ingått ett antal pensionsavtal i enlighet med lokala regler och avtal. Bland pensionsplanerna finns både förmånsbestämda och avgiftsbestämda planer. Vissa bolag i koncernen har specifika pensionsavtal för ledningen.

I Sverige finns både avgiftsbestämda planer för vilka pensionsersättningarna hanteras av försäkringsbolag, och förmånsbestämda planer för vilka pensionsåtaganden tryggas i det svenska FPG/PRI systemet.

I Finland tryggas pensionskostnaden av lokala försäkringsbolag och ett frivilligt pensionsavtal som täcks av en tilläggsförsäkring. I Finland täcks pension i huvudsak av den lagstadgade pensionen (TEL system). Vissa individuella avtal kan inkludera tidig pensionering eller funktionsnedsättning. Andra långsiktiga ersättningar förekommer som t.ex. ersättningar för lång tjänstgöringstid.

De övriga utländska dotterbolagens planer är strukturerade i enlighet med lokala regler och lokal praxis.

Koncernens kostnad för avgiftsbestämda pensionsplaner, exklusive särskild löneskatt, uppgick till 8,7 (7,9) MEUR. Kassaflödet förknippat med förmånsbestämda planer förväntas uppgå till 3,3 MEUR för år 2018.

Förmånsbestämda planer:

Den största planen, som svarar för 90 (88) procent av pensionsskulden i balansräkningen, är den svenska planen som tryggas i FPG/PRI systemet. Den genomsnittliga löptiden för denna skuld är ca 16 år. Därutöver har dotterbolaget i Storbritannien en fonderad förmånsbestämd pensions- och livsförsäkringsplan som är stängd för nyteckningar efter 31 december 2009. Denna plan har ett fortsatt underskott och inbetalning sker till fonden enligt plan. Övriga mindre planer är bland annat en plan för ledande befattningshavare (nuvarande och tidigare) i Tyskland vilken även den är stängd för nyteckningar, samt en plan för sjukvårds- och läkemedelskostnader för vissa anställda och före detta anställda i USA.

Pensioner och andra förpliktelser efter avslutad anställning, netto efter beaktande av förvaltningstillgångar

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Pensionsförmåner, FPG/PRI planen	65,7	61,0
Särskild löneskatt, FPG/PRI planen	6,3	4,8
Övriga pensionsavsättningar	7,1	7,2
Övriga förmåner efter avslutad anställning	1,2	1,8
Summa	80,3	74,8

Förmånsbestämda förpliktelser i balansräkningen innefattar följande poster:

Nuvärde av ofonderade förpliktelser, exkl särskild löneskatt	71,9	67,9
Särskild löneskatt, FPG/PRI planen	6,3	4,8
Nuvärde av fonderade förpliktelser	8,7	8,7
Verkligt värde av förvaltningstillgångar	-6,6	-6,6
Nettoskuld	80,3	74,8

Redovisat i resultaträkningen (+ = intäkt)

Kostnader för tjänstgöring innevarande period	-1,8	-1,3
Särskild löneskatt, FPG/PRI planen	-0,2	-0,2
Ränta på förpliktelse, fonderad	-0,3	-0,3
Ränta på förpliktelse, ofonderad	-1,6	-1,9
Beräknad ränta på förvaltningstillgångar	0,2	0,3
Valutakursdifferenser	-	2,3
Belopp redovisat i resultatet	-3,7	-1,1

Kostnader för tjänstgöring under innevarande och tidigare perioder samt löneskatt redovisas som pensionskostnader. Ränta samt valutakursdifferenser (vilka är hänförliga till omräkningen av pensionsskulden i svenska dotterföretag som har EUR som redovisningsvaluta t.o.m. 2016, f.r.o.m. 2017 är redovisningsvalutan SEK) redovisas som finansiella poster. Övriga valutakursdifferenser i tabellerna avser omräkningsdifferenser som ingår i omräkningsreserven i eget kapital.

Redovisat i balansräkningen

2017-12-31	FPG/PRI planen	FPG/PRI planen, särskild löneskatt	Övriga	Totalt
Pensionsförpliktelse vid årets ingång	61,0	4,8	15,6	81,4
Kostnader för tjänstgöring innevarande period	1,5	0,2	0,2	1,9
Räntekostnad	1,5	0,0	0,3	1,8
Utbetalda pensioner	-2,8	—	-0,5	-3,3
Omvärdering av pensionsförpliktelse – övriga	6,4	1,5	0,3	8,2
Valutakursdifferenser	-1,9	-0,2	-0,5	-2,6
Pensionsförpliktelse vid årets utgång	65,7	6,3	15,4	87,4
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde vid årets ingång	—	—	6,6	6,6
Beräknad ränta på förvaltningstillgångar	—	—	0,2	0,2
Tillskott från arbetsgivaren	—	—	0,2	0,2
Utbetalda pensioner	—	—	-0,3	-0,3
Värderingsvinster på förvaltningstillgångar	—	—	0,6	0,6
Valutakursdifferenser	—	—	-0,2	-0,2
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde vid årets utgång	—	—	7,1	7,1
Förändringar i nettoskuld i balansräkningen				
Pensionsförpliktelse netto vid årets ingång	61,0	4,8	9,0	74,8
Kostnader för tjänstgöring innevarande period	1,5	0,2	0,2	1,9
Räntekostnad	1,5	0,0	0,1	1,6
Utbetalda pensioner	-2,8	—	-0,5	-3,3
Tillskott från arbetsgivaren netto efter avdrag	—	—	0,1	0,1
Omvärderingsvinster/förluster	6,4	1,5	-0,3	7,6
Valutakursdifferenser	-1,9	-0,2	-0,3	-2,4
Pensionsförpliktelse netto vid årets utgång	65,7	6,3	8,3	80,3
2016-12-31	FPG/PRI planen	FPG/PRI planen, särskild löneskatt	Övriga	Totalt
Pensionsförpliktelse vid årets ingång	56,4	3,2	15,2	74,8
Kostnader för tjänstgöring innevarande period	1,2	0,1	0,2	1,5
Räntekostnad	1,7	0,0	0,4	2,1
Utbetalda pensioner	-2,8	—	-0,5	-3,3
Omvärdering av pensionsförpliktelse – övriga	6,7	1,6	1,5	9,8
Valutakursdifferenser	-2,2	-0,1	-1,2	-3,5
Pensionsförpliktelse vid årets utgång	61,0	4,8	15,6	81,4
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde vid årets ingång	—	—	6,8	6,8
Beräknad ränta på förvaltningstillgångar	—	—	0,2	0,2
Tillskott från arbetsgivaren	—	—	0,2	0,2
Utbetalda pensioner	—	—	-0,3	-0,3
Värderingsvinster på förvaltningstillgångar	—	—	0,6	0,6
Valutakursdifferenser	—	—	-0,9	-0,9
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde vid årets utgång	—	—	6,6	6,6
Förändringar i nettoskuld i balansräkningen				
Pensionsförpliktelse netto vid årets ingång	56,4	3,2	8,4	68,0
Kostnader för tjänstgöring innevarande period	1,2	0,1	0,2	1,5
Räntekostnad	1,7	0,0	0,2	1,9
Utbetalda pensioner	-2,8	—	-0,5	-3,3
Tillskott från arbetsgivaren netto efter avdrag	—	—	0,1	0,1
Omvärderingsvinster/förluster	6,7	1,6	0,9	9,2
Valutakursdifferenser	-2,2	-0,1	-0,3	-2,6
Pensionsförpliktelse netto vid årets utgång	61,0	4,8	9,0	74,8

Forts. Not 19

Väsentliga antaganden som ligger till grund för de aktuariella beräkningarna i större planerna framgår av tabellen nedan.

MEUR	2017	2016	Nettoskuld MEUR 2017	Nettoskuld MEUR 2016
Sverige			65,7	61,0
Diskonteringsränta	2,45%	2,45%		
Framtida löneökning	2,95%	2,50%		
Ökning av inkomstbasbeloppet	2,95%	2,50%		
Inflation	1,95%	1,50%		
Tyskland			3,6	3,7
Diskonteringsränta	1,80%	1,80%		
Framtida löneökning	2,50%	2,50%		
Inflation	1,75%	1,75%		
Storbritannien			1,9	2,1
Diskonteringsränta	2,60%	3,10%		
Framtida löneökning	2,10%	2,20%		
Inflation	2,10%	2,20%		
USA			0,8	1,3
Diskonteringsränta	3,59%	4,00%		
Framtida kostnadsökning	5,80%	6,20%		
Övriga länder			2,0	1,9
Skuld särskild löneskatt			6,3	4,8
Nettoskuld i balansräkningen			80,3	74,8

Känslighetsanalys

Effekten på den svenska FPG/PRI-skulden vid en förändring av väsentliga antaganden som ligger till grund för beräkningen framgår av tabellen. Analysen baseras på en förändring i ett antagande medan alla andra antaganden hålls konstanta. I praktiken är det osannolikt att detta inträffar och förändringar i några av antagandena kan vara korrelerade. Vid beräkning av känsligheten används samma metod som vid beräkning av pensionsskulden. Minustecken innebär att skulden minskar.

MEUR	2017	2016
Diskonteringsränta +0,5%	-6,2	-5,4
Diskonteringsränta -0,5%	7,0	6,1
Löneökning +0,5%	4,1	3,3
Löneökning -0,5%	-4,0	-3,2
Inflation +0,5%	6,3	5,7
Inflation -0,5%	-5,7	-5,2
Livslängd +1 år	3,8	3,4
Livslängd -1 år	-3,8	-3,4

NOT 20 Övriga avsättningar

MEUR	Omstrukturering	Miljöbetingade avsättningar	Övriga avsättningar	Summa
Ingående balans 2017-01-01	2,1	3,2	0,2	5,5
Avsättningar under året	1,6	0,3	—	1,9
Utnyttjade avsättningar under året	–3,0	–0,9	–0,2	–4,1
Effekt av rörelser i utländsk valuta	–0,1	—	—	–0,1
Utgående balans 2017-12-31	0,6	2,6	0,0	3,2
<i>Varav långfristiga</i>	<i>0,0</i>	<i>1,6</i>	<i>0,0</i>	<i>1,6</i>
<i>Varav kortfristiga</i>	<i>0,6</i>	<i>1,0</i>	<i>0,0</i>	<i>1,6</i>

MEUR	Omstrukturering	Miljöbetingade avsättningar	Övriga avsättningar	Summa
Ingående balans 2016-01-01	3,4	4,9	0,2	8,5
Avsättningar under året	2,9	0,0	—	2,9
Utnyttjade avsättningar under året	–4,2	–1,7	—	–5,9
Effekt av rörelser i utländsk valuta	0,0	—	—	0,0
Utgående balans 2016-12-31	2,1	3,2	0,2	5,5
<i>Varav långfristiga</i>	<i>0,4</i>	<i>2,5</i>	<i>0,0</i>	<i>2,9</i>
<i>Varav kortfristiga</i>	<i>1,7</i>	<i>0,7</i>	<i>0,2</i>	<i>2,6</i>

Miljöbetingade avsättningar

Miljöbetingade avsättningar avser att täcka kostnader relaterade till deponi och avfall från Ovakos stålverk i Sverige. Beräknade kostnader är baserade på bästa bedömning med hjälp av extern part utifrån tillgänglig information per balansdagen. Merparten av avsättningen förväntas användas inom 2–10 år.

Omstruktureringsåtgärder

Avsättning för omstrukturering redovisas när koncernen har fastställt en utförlig och formell omstruktureringsplan och omstruktureringen har antingen påbörjats eller blivit offentligt tillkännagiven. Merparten av avsättningen förväntas tas i anspråk inom 1–2 år.

Avsättning för utsläpp

Det har under året ej funnits behov av avsättning för utsläppsrelaterade kostnader med beaktande av bolagets realiserade utsläpp och utsläppsrätter.

NOT 21 Räntebärande skulder**Finansieringsavtal**

Ovako har under året genomfört en omfinansiering. Den tidigare obligationen om 300 MEUR som förföll år 2019 återbetalades i förtid och ersattes av en ny femårig obligation som förfaller i oktober 2022. Samtidigt förlängdes löptiden på den så kallade revolverfaciliteten om 40 MEUR till 2022. Inom revolverfaciliteten har ett utrymme om 2,5 MEUR reserverats för bankgarantier. Det finns inga amorteringskrav under lånens löptid. Av revolverfaciliteten har 2,0 (1,2) MEUR tagits i anspråk i form av utställda bankgarantier, vilket innebär att outnyttjat kreditutrymme uppgår till 38,0 (38,8) MEUR.

Obligationen var vid årsskiftet ännu inte noterad, men processen att slutföra noteringen genomfördes i mars 2018. Obligationen noterades på Luxembourg Stock Exchange (Euro MTF) av dotterföretaget Ovako AB (publ) och löper med en fast ränta om 5,0 procent. Om revolverfaciliteten utnyttjas baseras räntan på EURIBOR, STIBOR, eller LIBOR beroende på valuta, med tillägg för en marginal. För den outnyttjade delen av revolverfaciliteten betalas en så kallad commitment fee.

För obligationslånet finns inga finansiella kovenanter. Enligt lånevillkoren för revolverfaciliteten måste bolaget säkerställa att ett kovenantkrav baserat på EBITDA uppfylls, men endast om revolverfaciliteten utnyttjas med mer än 15 MEUR i bankgarantier och checkkredit. Detta EBITDA-krav är uppfyllt per

balansdagen, men behöver inte vara det eftersom utnyttjandet av revolverfaciliteten endast utgörs av utfärdade bankgarantier om 2,0 MEUR.

Upplåningskostnaderna för det nya lånet beräknas uppgå till 7,4 MEUR, vilka kommer periodiseras över lånets löptid. Av dessa har 7,2 MEUR betalats under 2017. Upplåningskostnader redovisas som minskning av räntebärande skulder i balansräkningen.

Då det tidigare lånet amorterades i förtid har resultatet belastats av lösenkostnader på 4,9 MEUR, samt återföring till resultatet av periodiserade upplåningskostnader på 3,5 MEUR. Dessa poster redovisas som finansiella kostnader i resultaträkningen.

Av tabellerna nedan framgår de räntebärande skuldernas förfallotid, valutafördelning för koncernens långfristiga räntebärande skulder per balansdagen, viktad genomsnittlig effektiv räntesats för långfristiga lån per balansdagen samt förändringar av skulder hänförliga till finansieringsverksamheten.

Samtliga aktier i koncernens större dotterbolag är pantsatta som säkerhet för lånen. Utöver detta har dotterbolagen ställt ut fastighetsinteckningar och företagsinteckningar, se vidare not 29.

Beroende på marknadsläge kan Ovako över tid komma att köpa egna obligationer på marknaden.

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Räntebärande skulder		
Obligationslån	310,0	300,0
Övriga långfristiga räntebärande lån	0,0	0,0
Upplåningskostnader	-7,0	-5,0
Summa räntebärande skulder	303,0	295,0

Räntebärande skulder per 2017-12-31 förfaller enligt följande:

MEUR	2018	2019-2021	2022	Summa
Nominellt belopp:				
Obligationslån	—	—	310,0	310,0
Övriga	0,0	0,0	0,0	0,0
Summa	0,0	0,0	310,0	310,0

Räntebärande skulder per 2016-12-31 förfaller enligt följande:

MEUR	2017	2018	2019	Summa
Nominellt belopp:				
Obligationslån	—	—	300,0	300,0
Övriga	0,0	0,0	0,0	0,0
Summa	0,0	0,0	300,0	300,0

Valutafördelning för koncernens långfristiga räntebärande skulder per balansdagen var följande:

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Nominellt belopp:		
EUR	310,0	300,0
Summa	310,0	300,0

Viktad genomsnittlig effektiv räntesats för långfristiga lån per balansdagen:

%	2017-12-31	2016-12-31
Obligationslån	5,00	6,50

Förändring av skulder hänförliga till finansieringsverksamheten:

MEUR	2017-01-01	Kassa	Resultaträkning	Övrigt	2017-12-31
Obligationslån 2014–2019	300,0	–304,9	4,9	—	0,0
Obligationslån 2017–2022	0,0	310,0	—	—	310,0
Upplåningskostnader 2014–2019	–5,0	—	5,0	—	0,0
Upplåningskostnader 2017–2022	0,0	–7,2	0,4	–0,2	–7,0
Summa	295,0	–2,1	10,3	–0,2	303,0

NOT 22 Övriga kortfristiga skulder

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Upplupna personalkostnader, sociala avgifter och pensionskostnader	41,2	37,8
Momsskulder	2,2	3,7
Upplupna kostnader, reklamationer	1,5	0,5
Övriga skulder samt upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	21,4	15,4
Summa	66,3	57,4

NOT 23 Finansiell riskhantering

Koncernen utsätts för finansiella risker såsom marknadsrisk, likviditets- och refinansieringsrisk samt kredit- och motpartsrisk. Hanteringen av de finansiella riskerna styrs av koncernens finanspolicy som antagits av styrelsen. Syftet med finanspolicyen är att fastställa övergripande finansiella mål, ansvarsfördelning och limiter avseende finansiella risker. Syftet är även att, inom ramverket för koncernens och dess affärsenheters strategiska och operativa finansiella riskhantering, beskriva vilka åtgärder som kan tas för att minska dessa finansiella risker.

Det huvudsakliga syftet med koncernens finansiella riskhantering är att minska de negativa effekterna av finansiella risker på koncernens resultat, kassaflöde och eget kapital, samt att säkerställa en tillräcklig likviditetsnivå.

Koncernen skall inte genomföra finansiella transaktioner som inte är relaterade till den operativa verksamheten eller som på annat sätt kan anses som olämplig hantering av koncernens finansiella exponering. Inga finansiella transaktioner får utföras i ett rent spekulativt syfte.

Huvuddelen av koncernens finansiella transaktioner samt den finansiella riskhanteringen hanteras centralt genom koncernens finansfunktion.

Marknadsrisk

Marknadsrisken är risken för att förändringar på marknaden gällande valutakurser och räntenivåer eller andra priser påverkar koncernens intäkter och/eller finansiella ställning.

Valutarisk

Med valutarisk avses risken för att förändringar i valutakurserna påverkar bolagets resultat, eget kapital samt konkurrenssituation. Valutarisken delas in i omräkningsexponering och transaktionsexponering.

En typ av omräkningsexponering uppstår vid omräkning av dotterbolagens balans- och resultaträkningar till koncernens rapporteringsvaluta. En förstärkning respektive försvagning av den svenska kronan respektive USD i förhållande till EUR med 10 procent skulle leda till en ökning respektive minskning av värdet på nettotillgångar i dotterföretag som har SEK resp USD som funktionell valuta med 14,8 (1,9) respektive 0,6 (0,8) MEUR. Effekterna av valutakursförändringar mellan EUR och SEK har en större påverkan på eget kapital än tidigare år eftersom de större verksamhetsdrivande dotterbolagen i Sverige som haft EUR som redovisningsvaluta från och med 2017 har återgått till att använda SEK som redovisningsvaluta då detta är den funktionella valutan i dessa enheter. (Denna förändring har ingen påverkan på rörelseresultat eller kassaflöde.) En annan typ av omräkningsexponering uppstår vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i andra valutor än EUR. Eftersom koncernens upplåning sker i EUR är denna typ av omräkningsexponering begränsad till kortfristiga rörelseförändringar och -skulder i framförallt svenska kronor (SEK) samt avsättningar för pension där pensionsskulder i SEK uppgår till 72,0 (65,8) MEUR vid årets slut.

Transaktionsexponering uppstår vid valutakursförändringar i nettokassaflöden från affärstransaktioner i andra valutor än den funktionella valutan. Dessa förändringar påverkar resultat- och balansräkningen löpande under året. Ovako är exponerat för valutarisker eftersom koncernens presentationsvaluta är EUR, medan en del av intäkterna och en stor del av kostnaderna är i andra valutor. Den största valutarisken är kopplad till SEK vilket främst beror på att en stor del av Ovakos produktionskostnader är i SEK. En förstärkning av den svenska kronan i förhållande till EUR med 10 procent bedöms påverka koncernens rörelseresultat negativt med ca 18 (19) MEUR på årsbasis, baserat på 2017 (2016) års omsättning och utan hänsyn tagen till valutasäkringar.

För större råvaror, såsom järnskrot och legeringar, är de underliggande inköpspriserna fastställda enligt globala eller europeiska marknader och den funktionella inköpsvalutan utgörs därför av USD eller EUR, även om fakturering av det faktiska inköpet kan ske i SEK.

Större delen av Ovako-koncernens försäljning är i EUR och uppdelat på respektive valuta var försäljningen under 2017 (2016) ungefär enligt följande: 69 (68) procent EUR, 20 (22) procent SEK och övriga valutor 11 (10) procent (huvudsakligen GBP och USD).

Ledningen kan från tid till annan besluta om att säkra kontrakterad nettoexponering från försäljning och inköp i andra valutor än den funktionella valutan för att säkra marginalerna. Koncernens finanspolicy anger riktlinjer för hur mycket som ska respektive får säkras samt längden på säkringshorisonten. Gällande maximal säkringshorisont är för närvarande 24 (30) månader.

Forts. Not 23

Av den förväntade nettoexponeringen i SEK för 2018 (2017) är ca 65 (69) procent valutasäkrat till en genomsnittskurs av ca 9,50 (9,49) till ett sammanlagt nominellt värde av 129 (136) MEUR. Av den förväntade nettoexponeringen i SEK 2019 (2018) är ca 24 (14) procent valutasäkrat till en genomsnittskurs av ca 9,64 (9,39) till ett sammanlagt nominellt värde av 48 (28) MEUR. Säkringarna utgörs av valutaterminer. Säkringarna definieras som kassaflödessäkringar och säkringsredovisning tillämpas. Ytterligare upplysningar om derivat finns i not 13.

Ränterisk

Ovakos finansiering består av en obligation som löper med fast ränta, se not 21. Koncernens resultat eller eget kapital utsätts därmed inte för några väsentliga fluktuationer på grund av förändringar i marknadsränta på finansiella skulder.

Elpriserisk

Koncernens årsförbrukning av el är under ett normalt år ca 1 TWh. Kostnaden för el uppgick till 39,7 (38,3) MEUR, vilken främst utgörs av det rörliga priset på el, nätavgifter samt skatter och avgifter. För att begränsa den volatilitet i elpriserna som orsakar fluktuationer i kassaflöde och resultat används säkringsåtgärder där delar av det rörliga priset på el överförs till ett fast pris (elderivat). Tidigare fanns även inköpskontrakt med fasta priser. Vid slutet av 2017 (2016) var den förväntade framtida elkonsumtionen¹⁾ säkrad enligt följande:

Säkring av framtida elkonsumtion¹⁾ genom elderivat, per 2017-12-31

År	Säkrad volym, GWH	Andel av förbrukning, %	Snittpris, EUR	Nominellt värde av derivat, netto, MEUR	Säkrat inköpsvärde, MEUR
2018	494,6	53,6	27,47	-0,4	13,6
2019	381,0	41,3	27,64	-0,7	10,5
2020	219,6	23,8	26,76	-0,1	5,9
Summa				-1,2	

Säkring av framtida elkonsumtion¹⁾ genom elderivat, per 2016-12-31

År	Säkrad volym, GWH	Andel av förbrukning, %	Snittpris, EUR	Nominellt värde av derivat, netto, MEUR	Säkrat inköpsvärde, MEUR
2017	437,1	47,4	28,53	0,8	12,5
2018	363,3	39,4	28,28	-0,9	10,3
2019	315,4	34,2	28,69	-1,9	9,0
2020	219,6	23,8	26,76	-0,9	5,9
Summa				-2,9	

1) Förväntad framtida förbrukning återspeglar t ex inte framtida tillväxt, anpassning av produktionskapacitet eller möjligheter till framtida energibesparing.

Säkringsredovisning tillämpas och elderivaten har definierats som kassaflödessäkringar. Det finns endast en oväsentlig ineffektivitet i dessa säkringar vilket innebär att det nominella värdet av elderivaten enligt tabellen ovan speglar när resultaträkningen kommer påverkas av dessa. Ytterligare upplysningar finns i not 13 samt i tabellen över kontraktuellt kassaflöde nedan.

Känslighetsanalys för portföljen av elderivat: om priset på el per 31 december 2017 (2016) skulle förändrats med +10 procent respektive -10 procent skulle det ha påverkat Okavos totalresultat, före skatt, med 2,9 (3,5) MEUR respektive -2,9 (-3,5) MEUR pga omvärdering av portföljen av elderivat.

Likviditets- och refinansieringsrisk

Likviditets- och refinansieringsrisk utgörs av risken att koncernen inte har tillgång till medel som behövs för att möta sina åtaganden. Koncernens finansiering tillgodoses genom det finansieringsavtal som ingicks 2017, vilket beskrivs vidare i not 21. Som framgår av not 21 finns det inga finansiella kovenanter för obligationslånet. För revolverfaciliteten finns en

EBITDA-kovenant vilken kan innebära en risk för bolagets tillgång till kapital. Såväl finansieringsavtalet från 2014 och omfinansieringen 2017 har väsentligt färre lånekovenanter än äldre finansieringar. Det föreligger inte heller något amorteringskrav på skulden före förfall 2022.

Utöver den emitterade obligationen om 310 MEUR har Okavo en bekräftad lånefacilitet i form av ett så kallat revolverlån om 40 MEUR, vilket är outnyttjat per 31 december bortsett från 2,0 (1,2) MEUR som är utnyttjat i form av utställda bankgarantier. Koncernens tillgängliga likviditet uppgår till 90,4 (88,0) MEUR, bestående av 38,0 (38,8) MEUR i outnyttjad revolverfacilitet samt en kassa på 52,4 (49,2) MEUR. Enligt koncernens finanspolicy ska tillgänglig likviditet vara minst 15 MEUR.

Likviditetsöverskott används i första hand till amortering av lån. När detta inte är möjligt placeras överskottet inom intern godkänd ram hos banker som ingår som motpart i koncernens kreditavtal.

Skuldernas förfallostruktur för kommande år presenteras i not 21. Tabellen nedan visar kontraktssenliga odiskonterade räntebetalningar och återbetalningar av finansiella skulder.

Kontraktuellt kassaflöde per 2017-12-31

MEUR	Nominellt belopp	Totalt	2018	2019	2020-2021	2022
Obligationslån	-310,0	-383,6	-15,5	-15,5	-31,0	-321,6
Leverantörsskulder	-133,5	-133,5	-133,5	—	—	—
Valutaderivat						
– Utflöde	-177,0	-177,0	-129,0	-48,0	—	—
– Inflöde	177,0	171,4	124,4	47,0	—	—
Elderivat	-1,2	-1,2	-0,4	-0,7	-0,1	—
Summa		-523,9	-154,0	-17,2	-31,1	-321,6

Kontraktuellt kassaflöde per 2016-12-31

MEUR	Nominellt belopp	Totalt	2017	2018	2019	2020
Obligationslån	-300,0	-347,1	-19,5	-19,5	-308,1	—
Leverantörsskulder	-109,4	-109,4	-109,4	—	—	—
Valutaderivat						
– Utflöde	-164,2	-164,2	-136,2	-28,0	—	—
– Inflöde	164,2	162,7	135,2	27,5	—	—
Elderivat	-2,9	-2,9	0,8	-0,9	-1,9	-0,9
Summa		-460,9	-129,1	-20,9	-310,0	-0,9

Kredit- och motpartsrisk

Kreditrisk definieras som risken för att en motpart inte uppfyller sina betalningsåtaganden. Koncernen utsätts för kredit- och motpartsrisk hos finansiella motparter i samband med att pengar deponeras, positiv kassabehållning bevaras hos banker och när finansiella derivat förvärvas. I syfte att minimera dessa risker ingås avtal endast med finansiellt stabila banker eller övriga motparter. Utöver detta finns kreditrisker förknippade med kundfordringar. Koncernens maximala kreditrisk utgörs därmed av kundfordringar, likvida medel, derivatfordringar samt övriga långfristiga och kortfristiga fordringar som uppgår till 169 (144) MEUR, vilket framgår i not 13. Det är endast kundfordringar som är kreditförsäkrade. Förutom vad som anges i åldersfördelningen nedan har dessa fordringar ej förfallit till betalning per balansdagen, och något nedskrivningsbehov har inte bedömts föreligga.

Exponeringen för kreditrisker i kundfordringar hanteras i enlighet med principerna i "Credit Management Rules and Guidelines" vilka fastställts av VD. Enligt dessa hanteras kreditrisk i kundfordringar i första hand med hjälp av kreditriskförsäkringar, men även bankgarantier, förskott samt rembursers används för att reducera kreditrisken. För varje kund upprättas en kreditgräns som fastställts av bolagets försäkringsbolag eller bolagets interna kreditkontroll. Den oförsäkrade delen av utestående fordringar ska inte överstiga 2 procent av bedömd årsomsättning och per årsskiftet uppgick den andelen till 1,1 (0,7) procent. Per årsskiftet var 91 (94) procent av Ovako utestående kundfordringar kreditförsäkrade. Av koncernens omsättning står de fem största kunderna (koncerner inkl dotterföretag) för 26 (27) procent. Av koncernens kundfordringar står de fem största kunderna (koncerner inkl dotterföretag) för 15 (12) procent.

Per 31 december var åldersfördelning på kundfordringar följande

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Kundfordringar, åldersfördelning		
Ej förfallna kundfordringar	100,0	74,9
Kundfordringar 1 – 30 dagar förfallen	7,3	7,2
Kundfordringar 31 – 60 dagar förfallen	1,0	1,2
Kundfordringar mer än 60 dagar förfallen	4,7	2,4
Total	113,0	85,7

Reserv för befarade kundförluster uppgår till 0,5 (0,3) MEUR. Inga väsentliga kreditförluster eller avsättningar till befarade kreditförluster har förekommit under 2017 (2016).

NOT 24**Justeringar till kassaflöde från den löpande verksamheten**

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Transaktioner som inte direkt påverkar kassaflödet:		
Vinst / förlust vid avyttring av anläggnings-tillgångar	-1,5	0,2
Nedskrivning av kundfordringar	0,9	0,4
Ej betalda omstrukturingskostnader och avsättningar	2,9	4,2
Effekter av förändring i valutakurser mm	-0,2	-0,7
Summa	2,1	4,1

NOT 25**Operationell leasing**

Koncernen hyr främst tunga fordon såsom truckar, kranar, lastbilar, med mera. Hyreskontrakten har en genomsnittlig hyresperiod på 5–10 år och ofta med en möjlighet att förnya kontraktet därefter.

Vidare har koncernen hyresavtal avseende kontorslokaler i Tyskland, England och Sverige. Minimileaseavgifter för icke uppsägningsbara operationella leasingavtal där koncernen är leasetagare framgår av tabellen nedan. 2016 års siffror har justerats baserat på en översyn av befintliga hyresavtal.

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Förfaller inom ett år	6,8	7,1
Förfaller inom två till fem år	12,4	10,3
Förfaller efter fem år eller senare	1,1	0,6
Summa	20,3	18,0
Leasingkostnader för perioden	9,4	8,7

NOT 26**Revisionsarvode**

MEUR	2017	2016
EY:		
Revisionsuppdrag	-0,4	-0,6
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	-0,1	0,0
Skatterådgivning	-0,1	0,0
Övriga tjänster	-0,2	0,0
Summa	-0,8	-0,6

Med revisionsuppdrag avses den lagstadgade revisionen av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Med revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget avses sådan granskning av förvaltning eller ekonomisk information, som skall utföras enligt författning, bolagsordning, stadgar eller avtal, vilken ska utmynna i en rapport, ett intyg eller någon annan handling, avsedd även för andra än uppdragsgivaren och som inte innefattas av revisionsuppdraget. Skatterådgivning är konsultation i skatterättsliga frågeställningar.

Övriga tjänster är rådgivning som inte går att hänföra till någon av de ovan nämnda kategorierna.

NOT 27 Dotterföretag och transaktioner med närstående

Koncernen ägs till 100 procent av Triako Holdco AB, som i sin tur ägs till 100 procent av Oven Luxco Sarl i Luxemburg. Oven Luxco Sarl står under bestämmande inflytande från Triton Fund III och Triton Fund III F&F LP som direkt och indirekt tillsammans kontrollerar 84,44 procent av aktierna i Ovako-koncernen. Inga väsentliga transaktioner förekommer med företag i vilka

Triton Fund III eller Triton Fund III F&F LP har ett betydande eller bestämmande inflytande. Ersättning för tjänster och utlägg på sammanlagt 429 (387) kEUR har betalats till West Park Management Services, ett bolag som tillhandahåller tjänster till Triton och dess portföljbolag.

Koncernen består av följande företag:

Företagets namn	Org. nummer	Säte	Koncernens äganderätt, %	Koncernens rösträtt, %
Aktier och andelar i dotterföretag ägda av Ovako Group AB:				
Ovako AB (publ)	556813-5338	Sverige	100	100
Aktier och andelar i dotterföretag ägda av Ovako AB (publ):				
Ovako Bar AB	556690-6102	Sverige	100	100
Ovako Bright Bar Holdings AB	556690-6094	Sverige	100	100
Ovako Sweden AB	556692-1317	Sverige	100	100
Triako Finco AB	556816-0526	Sverige	100	100
Ovako Steel Marketing AB	556341-4522	Sverige	100	100
Ovako Metals Oy Ab	0351634-4	Finland	100	100
Aktier och andelar i dotterföretag ägda av Ovako Steel Marketing AB:				
OVAKO(Shanghai) Special Steel Trading Co., Ltd.	31000040064028	Kina	100	100
Aktier och andelar i dotterföretag ägda av Triako Finco AB:				
Ovako Finland Oy Ab	2347199-9	Finland	100	100
Aktier och andelar i dotterföretag ägda av Ovako Finland Oy Ab:				
Ovako Imatra Oy Ab	2067276-0	Finland	100	100
Aktier och andelar i dotterföretag ägda av Ovako Bar AB:				
Ovako Polska Sp.zo.o (1%, 99% ägs av Ovako Sweden AB)	0000267420	Polen	100	100
OOO Ovako	1077746317780	Ryssland	100	100
Aktier och andelar i dotterföretag ägda av Ovako Imatra Oy Ab:				
Ovako France SAS	392 564 019 RCS DIJON	Frankrike	100	100
Aktier och andelar i dotterföretag ägda av Ovako Bright Bar Holdings AB:				
Ovako Cromax AB	556055-1847	Sverige	100	100
Ovako Forsbacka AB	556057-2082	Sverige	100	100
Aktier och andelar i dotterföretag ägda av Ovako Cromax AB:				
Ovako Hallstahammar AB	556209-6858	Sverige	100	100
Ovako Molinella S.p.A.	01128230370	Italien	100	100
Ovako Mora AB	556174-7857	Sverige	100	100
Ovako Redon S.A.	316 055 094 RCS RENNES	Frankrike	100	100
Ovako Twente B.V.	6 062 776	Nederländerna	100	100
Aktier och andelar i dotterföretag ägda av Ovako Sweden AB:				
Fastighets AB Synaren	556057-7081	Sverige	100	100
Ovako GmbH	HRB12679	Tyskland	100	100
Ovako Ltd	03879876	Storbritannien	100	100
Ovako North America Inc	22-1474037	USA	100	100
AB Hillboms Byggnads-och transportfirma	556118-5454	Sverige	100	100
Ovako Polska Sp.zo.o (99%, 1% ägs av Ovako Bar AB)	0000267420	Polen	100	100

NOT 28 Ersättning till ledande befattningshavare

Styrelsearvoden

Ersättning till styrelsen fastställs av bolagsstämman och framgår av tabell nedan. Årlig ersättning fastställs i SEK och är densamma 2017 som 2016. Variationer i styrelsens sammansättning samt i valutakursen mellan åren kan påverka kostnaden som presenteras i EUR. Under 2017 har ingen styrelseledamot fakturerat styrelsearvode. Tidigare år har en styrelsemedlem fakturerat styrelsearvode genom ett bolag och fick då på sin faktura lägga till ett belopp avseende sociala avgifter. De sociala avgifter som då ingick i det fakturerade beloppet var inte högre än de arbetsgivaravgifter bolaget annars skulle ha betalat. Arvodet inklusive sociala avgifter ingår i tabellen i förekommande fall. Styrelsen presenteras på sid 92–93.

rat styrelsearvode genom ett bolag och fick då på sin faktura lägga till ett belopp avseende sociala avgifter. De sociala avgifter som då ingick i det fakturerade beloppet var inte högre än de arbetsgivaravgifter bolaget annars skulle ha betalat. Arvodet inklusive sociala avgifter ingår i tabellen i förekommande fall. Styrelsen presenteras på sid 92–93.

Styrelsens medlemmar	Befattning	Kommitté (per 31 dec 2017)	Arvode 2017 (kEUR)	Arvode 2016 (kEUR)
Joakim Olsson	Ordförande fr o m 2016-02-12	Ordf ersättningskommittén, revisionskommittén	59	71
Oskari Eskola	Ledamot t o m 2017-09-29		20	26
Nizar Ghoussaini	Ledamot t o m 2017-12-31	Revisionskommittén	29	30
Martin Ivert	Ledamot	Ersättningskommittén	27	28
Johan Pernvi	Ledamot fr o m 2016-02-12	Ersättningskommittén	27	25
Sakari Tamminen	Ledamot	Ordf revisionskommittén	34	34
Ingalill Östman	Ledamot fr o m 2017-06-16		14	—
Finn Johnsson	Ordförande t o m 2016-02-11		—	6
Björn Nilsson	Ledamot t o m 2016-02-11		—	3
Robert Nilsson	Ledamot (arbetstagarrepresentant)		—	—
Timo Viiperi	Ledamot (arbetstagarrepresentant)		—	—
Total			210	223

Ersättningspolicy

Enligt ersättningspolicyn ska ersättning till VD och andra personer i företagets ledning utgöras av fast lön, eventuella rörliga lönedelar och övriga förmåner såsom tjänstebil och pension. Med andra personer i företagets ledning avses medlemmar av koncernledningen, utöver VD.

Den sammanlagda ersättningen ska vara marknadsmässig och konkurrenskraftig på den arbetsmarknad befattningshavaren verkar samt relaterad till dennes ansvar och befogenheter.

Rörliga lönedelar är maximerade till 75 procent av fast lön och ska baseras på utfallet i förhållande till mätbara och på förhand bestämda mål som stödjer långsiktig värdetillväxt. Rörliga lönedelar ska inte vara pensionsgrundande med undantag för de fall där det följer av reglerna i en generell pensionsplan (t ex den svenska ITP-planen). För ledande befattningshavare utanför Sverige kan hela eller delar av den rörliga delen vara pensionsgrundande pga lagstiftning eller lokal marknadspraxis.

Uppsägningstiden från befattningshavarens sida ska vara 6 månader. Vid uppsägning från bolagets sida ska summan av uppsägningstid och den tid under vilken avgångsvederlag utgår maximalt vara 24 månader. Avgångsvederlag ska minskas med eventuell ersättning från framtida arbetsgivare. Pensionsåldern är 65 år. Pensionsförmåner ska vara avgiftsbaserade och kostnaden maximerad till 35 procent av fast lön.

Aktie- eller aktierelaterade incentiveprogram ska beslutas av styrelsen eller i förekommande fall bolagsstämman. Avvikelser från ersättningspolicyn ska godkännas av styrelsen.

VDs och övriga ledande befattningshavares löner och ersättningar

Variationer i valutakursen mellan åren kan påverka kostnaden som presenteras i EUR. Beloppen som presenteras i tabellen avser under året betalda ersättningar.

2017 kEUR	VD	Koncernledning (exkl VD)	Summa
Fast ersättning	470	1 916	2 386
Rörlig ersättning	161	447	608
Övriga förmåner	8	54	62
Summa ersättningar	639	2 417	3 056
Pensionskostnader	130	516	646
Summa inkl pensioner	769	2 933	3 702
2016 kEUR	VD	Koncernledning (exkl VD)	Summa
Fast ersättning	474	1 656	2 130
Rörlig ersättning	0	0	0
Övriga förmåner	14	56	70
Summa ersättningar	488	1 712	2 200
Pensionskostnader	145	478	623
Summa inkl pensioner	633	2 190	2 823

Ersättning till VD

Marcus Hedblom har under året erhållit lön och ersättningar från företaget om sammanlagt 639 kEUR (föregående år 488 kEUR). VDs rörliga lön är maximerad till 75 procent av fast lön. Vid eventuell uppsägning från företags sida utgår ersättning under maximalt 18 månader. VDs pensionsålder är 65 år. Pensionen är avgiftsbestämd och utgår med 30 procent av fast lön. Pensionskostnaden för Marcus Hedblom uppgick till 130 kEUR (föregående år 145 kEUR).

Ersättning till koncernledningen (exkl VD)

Koncernledningen utgörs av 9 (7) personer förutom VD och presenteras på sid 94–95. Koncernledningen exkl VD erhöll under året lön och ersättningar från företaget om sammanlagt 2 417 (1 712) kEUR. Rörlig lön är maximerad till 75 procent av fast lön. Vid eventuell uppsägning från företags sida utgår ersättning under maximalt 24 månader. Pensionsåldern är 62–65 år. Pension utgår i enlighet med ITP-planen eller är avgiftsbestämd till 25–35 procent av fast lön. Pensionskostnaden uppgick till 516 (478) kEUR. Under 2017 får en person i koncernledningen sin ersättning via arvode som faktureras bolaget då personen ej är anställd i Ovako. Kostnaden för detta ingår i fast ersättning.

Könsfördelningen i företagsledningen, per 31 dec.	2017		2016	
	Antal kvinnor	Antal män	Antal kvinnor	Antal män
Styrelse och verkställande direktör	1	8	—	9
Övriga ledande befattningshavare	2	7	1	6

NOT 29**Ställda säkerheter och eventalförpliktelser**

MEUR	2017-12-31	2016-12-31
Ställda säkerheter		
Pantsatta tillgångar	2 017,7	1 919,3

Som framgår av Not 21 är samtliga aktier i koncernens större dotterföretag pantsatta som säkerhet för lån. Utöver detta har dotterföretagen ställt ut fastighets- och företagsinteckningar för samma lånefacilitet. Belopp som anges under ställda säkerheter motsvaras därmed av summan av totala tillgångar i de pantsatta dotterföretagen utan eliminering av koncerninterna poster.

Eventalförpliktelser	2017-12-31	2016-12-31
Garantier	2,1	1,3
PRI Pensionsgaranti	0,8	0,8

NOT 30**Rättstvister**

Som beskrivits i Ovacos årsredovisningar för 2015 och 2016 har skattemyndigheten i Finland försökt att begränsa avdragsrätten för räntekostnader på lån från Ovako Finland Oy Abs svenska moderbolag, Ovako AB (publ). Myndigheten har nu utökat sitt tidigare krav gällande åren 2010–2013 till att också gälla åren 2014–2016. Det tillkommande beskedet om ändrad taxering inkluderar ett krav på betalning om cirka 6,1 MEUR (inklusive ränta och straffavgifter), vilket gör att det sammanlagda kravet nu uppgår till 15,6 MEUR. Mot bakgrund av befintlig praxis för ränteavdrag i Finland under nämnda period och efter samråd med externa skattejurister har Ovako precis som tidigare överklagat skattemyndighetens krav. Tills överklagandet har slutgiltigt avgjorts kommer Ovako inte att behöva möta begäran om betalning. Ovako anser att man har rätt i sak och har därför inte gjort någon avsättning i redovisningen för detta tvistiga belopp.

I övrigt är koncernen ej involverad i några väsentliga legala tvister.

NOT 31 Rättelser av tidigare redovisat värde på uppskjuten skatt

Bolaget har gjort en rättelse av tidigare redovisat värde på uppskjuten skatt hänförlig till fordringar i EUR i svenska koncernbolag som har EUR som redovisningsvaluta. Vidare har åtgärder initierats som kommer slutföras under första halvåret 2018 vilka kommer att påverka värdet på den uppskjutna skatten för dessa fordringar. Beaktat ovan uppgår den uppskjutna skatteskulden per 2017-12-31 för kvarvarande fordringar till 2,0 MEUR, vilken finns upptagen i bolagets balansräkning.

Bakgrund

Beskattningen av fordringar i EUR i svenska koncernbolag som har EUR som redovisningsvaluta omfattas av reglerna om kapitalvinst, där ett skattemässigt anskaffningsvärde fastställs i SEK vid tidpunkten för fordringens uppkomst, medan det redovisade värdet motsvaras av SEK-värdet vid aktuell balansdag. Detta ger upphov till en temporär skillnad och innebär att uppskjuten skatt ska redovisas på skillnaden mellan bokfört och skattemässigt värde på dessa fordringar, vilket Ovako inte gjort tidigare. Den skattemässiga värderingen av samma skuld hos motparten, eller av den externa skuld i EUR som koncernen har, är dock inte densamma eftersom skuldernas skattemässiga värde är detsamma som bokfört värde. Det innebär att det finns en asymmetri avseende uppskjuten skattekostnad eller intäkt, vilken inte har någon koppling till redovisat resultat. Skatten betalas enbart i de fall fordringarna avyttras och om kapitalvinsten på grund av dessa valutakurseffekter kvarstår vid detta tillfälle. Under första halvåret 2018 kommer Ovako dels kvitta vissa av fordringarna ovan och dels fusionera bolag vilket innebär att

merparten av fordringarna kommer att släckas ut. Såväl kvittningarna som fusionerna kommer att ske utan beskattningskonsekvenser. Efter fusionerna finns det inte längre någon skillnad mellan skattemässigt och bokfört värde på fordringarna och därmed inte heller någon skillnad som ger upphov till uppskjuten skatt på dessa. Uppskjuten skatt på återstående fordringar beräknas till 2,0 MEUR och finns upptagen i bolagets balansräkning.

Rättelser

Eftersom åtgärderna inte initierats när 2016 års finansiella rapporter publicerades har rättelser av tidigare redovisad uppskjuten skatt skett i jämförelsetalen som presenteras i denna rapport, se tabell nedan. Skulden som justerats för var vid ingången av år 2016 1,9 MEUR och 2016-12-31 6,8. Detta innebär samtidigt att nettoresultatet för 2017 påverkats positivt med 4,8 MEUR då motsvarande skuld vid årets slut uppgår till 2,0 MEUR. Även uppgifterna i femårsjämförelsen på sid 45 samt sid 96 har justerats. De uppgifter som påverkas är redovisad skattekostnad, nettoresultat, eget kapital, uppskjuten skatteskuld samt nyckeltal som beräknas baserat på dessa.

Moderbolaget

Av koncernens uppskjutna skatteskuld vid årets slut avser 0,0 MEUR moderbolaget. Av skulden vid ingången av år 2016 respektive 2017 avsåg 0,2 MEUR respektive 0,7 MEUR moderbolaget. Jämförelsetalen för moderbolagets finansiella rapporter har inte justerats.

MEUR	2016		
	Rapporterat	Justering	Justerat
I resultaträkningen			
Skatt	2,3	-4,9	-2,6
Periodens resultat	-11,8	-4,9	-16,7

MEUR	2016-12-31		
	Rapporterat	Justering	Justerat
I balansräkningen			
Uppskjuten skatteskuld	34,8	6,8	41,6
Eget kapital	119,8	-6,8	113,0

Moderbolagets resultaträkning

kEUR	Not	2017	2016
Intäkter		—	—
Administrationskostnader	2	–320	–218
RÖRELSERESULTAT		–320	–218
Finansiella intäkter	3	584	600
Finansiella kostnader	4	–17	–14
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		247	368
Koncernbidrag	5	11 859	876
RESULTAT FÖRE SKATT		12 106	1 244
Skatt	6	–2 758	–193
ÅRETS RESULTAT		9 348	1 051

Moderbolagets rapport över totalresultat

kEUR	Not	2017	2016
Årets resultat		9 348	1 051
Övrigt totalresultat		—	—
Årets totalresultat		9 348	1 051

Moderbolagets balansräkning

kEUR	Not	2017-12-31	2016-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i dotterföretag	7	139 823	139 823
Fordringar från koncernföretag	5	25 439	24 859
Uppskjuten skattefordran	8	—	2 732
Total		165 262	167 414
Summa anläggningstillgångar		165 262	167 414
Omsättningstillgångar			
Fordringar från koncernföretag	5	61 821	37 823
Övriga kortfristiga fordringar		89	—
Likvida medel		22	—
Summa omsättningstillgångar		61 932	37 823
SUMMA TILLGÅNGAR		227 194	205 237
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	9		
Aktiekapital		6	6
Bundet eget kapital		6	6
Balanserat resultat		203 982	190 791
Årets resultat		9 348	1 051
Fritt eget kapital		213 330	191 842
Summa eget kapital		213 336	191 848
Långfristiga skulder			
Uppskjuten skatteskuld	8	26	—
Summa långfristiga skulder		26	—
Kortfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag	5	13 656	13 389
Övriga kortfristiga skulder		176	—
Summa kortfristiga skulder		13 832	13 389
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		227 194	205 237

Information om moderbolagets ställda säkerheter finns i not 10.

Moderbolagets kassaflödesanalys

kEUR	Not	2017	2016
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Rörelseresultat		-320	-218
Förändringar i rörelsekapital		342	218
Kassaflöde från den löpande verksamheten		22	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		—	—
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		—	—
Förändring i likvida medel		22	0
Likvida medel vid årets början		0	0
Kursdifferens i likvida medel		0	0
Likvida medel vid årets slut		22	0

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

2017 kEUR	Bundet eget kapital:	Fritt eget kapital:	
	Aktiekapital	Balanserade vinstmedel	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 1 januari 2017	6	191 843	191 849
Årets totalresultat	—	9 348	9 348
Utdelning	—	–88 000	–88 000
Ovillkorat aktieägartillskott	—	100 139	100 139
Utgående eget kapital 31 december 2017	6	213 330	213 336

2016 kEUR	Bundet eget kapital:	Fritt eget kapital:	
	Aktiekapital	Balanserade vinstmedel	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 1 januari 2016	6	190 791	190 797
Årets totalresultat	—	1 051	1 051
Utgående eget kapital 31 december 2016	6	191 842	191 848

Noter

NOT 1

Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper

Skillnaderna som finns mellan de redovisningsprinciper som tillämpas för moderbolaget och de för koncernen är hänförliga till begränsade möjligheter att använda IFRS på moderbolaget med beaktande av Årsredovisningslagen samt Tryggandelagen och i viss mån även skatterelaterade områden. Moderbolaget tillämpar RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Skillnaderna i redovisningsprinciper mellan moderbolaget och koncernen som påverkar de finansiella rapporterna per 2017-12-31 avser aktivering av transaktionskostnader 2010 relaterade till aktieförvärvet i september 2010 (EUR 12 miljoner).

Investeringar i dotterföretag

Aktier och andelar i dotterföretag redovisas enligt anskaffningsvärdemetoden.

Koncernbidrag

Moderbolaget redovisar erhållna och lämnade koncernbidrag som bokslutsdispositioner i resultaträkningen enligt RFR 2.

Beloppen för moderbolaget visas i tusentals euro (kEUR).

NOT 2

Revisionsarvode

Moderbolaget har ingen kostnad för revision då detta har betalats av Ovako AB (publ).

NOT 3

Finansiella intäkter

kEUR	2017	2016
Ränteintäkter från koncernbolag	580	568
Valutakursvinst, netto	4	32
Summa	584	600

NOT 4

Finansiella kostnader

kEUR	2017	2016
Räntekostnader till koncernbolag	-9	-14
Övriga räntekostnader	-8	—
Summa	-17	-14

NOT 5

Transaktioner med närstående

Se även not 27 i koncernen för en beskrivning av ägarförhållanden med mera.

Koncernbidrag har lämnats till Triako Holco AB med 12 139 kEUR och erhållits från Ovako AB (publ) med 23 998 kEUR. Föregående år erhöles koncernbidrag från dotterföretaget Ovako AB (publ) med 876 kEUR.

Långfristiga fordringar på koncernföretag består av fordran på dotterföretag för finansieringskostnader som betalats för dotterföretagens räkning. Ränta läggs till fordran varje år.

Kortfristiga fordringar och skulder från koncernföretag avser dotterföretag och härrör från koncernbidrag samt medel på koncernkonto och avräkningskonto.

NOT 6

Skatt på årets resultat

Skatteintäkt och uppskjuten skattefordran avser uppskjuten skatt hänförlig till underskottsavdrag.

kEUR	2017	2016
Aktuell skatt	—	—
Uppskjuten skatt	-2 758	-193
Summa	-2 758	-193
Resultat före skatt	12 106	1 244
Inkomstskatt beräknad utifrån bolagsskatt i Sverige, 22%	-2 663	-274
Utnyttjande av tidigare ej värderade underskottsavdrag	—	81
Underskottsavdrag som ej värderats	-69	—
Övriga skattepliktiga intäkter	-26	—
Inkomstskatt i resultaträkningen	-2 758	-193

NOT 7 Andelar i dotterföretag

Namn	Röst- och kapitalandel %	Antal andelar	2017-12-31 Redovisat värde	2016-12-31 Redovisat värde
Ovako AB (publ)	100	50 000	139 823	139 823
Namn	Organisationsnummer	Säte		
Ovako AB (publ)	556813-5338	Stockholm		

NOT 8 Uppskjuten skattefordran och skuld

kEUR	Ingående balans 2017-01-01	Redovisat i resultat- räkningen	Utgående balans 2017-12-31
Uppskjuten skattefordran			
Förluster	2 732	-2 732	0
Summa	2 732	-2 732	0
Uppskjuten skatteskuld			
Övriga fordringar	—	26	26
Summa	—	26	26
Uppskjuten skatt, netto	2 732	-2 758	-26

kEUR	Ingående balans 2016-01-01	Redovisat i resultat- räkningen	Utgående balans 2016-12-31
Förluster	2 925	-193	2 732
Summa	2 925	-193	2 732

NOT 9 Eget kapital

Antalet aktier i Ovako Group AB är 50 000 (2016: 50 000). Aktiekapitalet uppgår till 5 547 EUR. Kvotvärdet per aktie är 0,11 (0,11) EUR. Alla aktier är fullt betalda.

NOT 10 Ställda säkerheter

kEUR	2017	2016
Aktier i dotterföretag	139 823	139 823
Fordringar från koncernföretag	40 813	39 467
Summa ställda säkerheter	180 636	179 290

Pantsatta aktier och fordringar avser ställda säkerheter för koncernens obligationslån.

NOT 11 Vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel överförs i ny räkning.

	2017
Balanserat resultat, EUR	203 981 941
Årets resultat, EUR	9 348 177
Summa	213 330 118

Underskrifter

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige, respektive koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder, och ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens ställ-

ning och resultat. Vidare försäkras att förvaltningsberättelsen för moderbolaget respektive koncernen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 9 mars 2018

Joakim Olsson
Styrelseordförande

Tore Bertilsson
Vice styrelseordförande

Marcus Hedblom
Verkställande direktör

Martin Ivert
Styrelseledamot

Johan Pernvi
Styrelseledamot

Sakari Tamminen
Styrelseledamot

Ingalill Östman
Styrelseledamot

Robert Nilsson
Arbetstagarrepresentant

Timo Viiperi
Arbetstagarrepresentant

Vår revisionsberättelse har avgivits den 12 mars 2018
Ernst & Young AB

Heléne Siberg Wendin
Auktoriserad revisor



Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Ovako Group AB, org.nr 556813-5361

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Ovako Group AB för år 2017. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 42–87 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för den andra informationen. Den andra informationen återfinns på sidorna 1–41 i detta dokument.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat

under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen.

Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av Ovako Group AB för år 2017 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt

god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

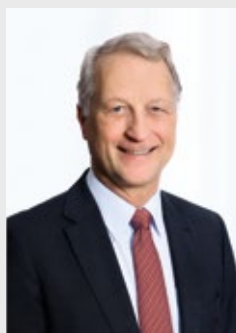
Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 12 mars 2018

Ernst & Young AB

Heléne Sjöberg Wendin
Auktoriserad revisor

Styrelse



JOAKIM OLSSON

TORE BERTILSSON

INGALILL ÖSTMAN

MARTIN IVERT

	JOAKIM OLSSON	TORE BERTILSSON	INGALILL ÖSTMAN	MARTIN IVERT
	Styrelseordförande	Vice ordförande	Styrelseledamot	Styrelseledamot
Födelseår	1965	1951	1956	1948
Nationalitet	Sverige	Sverige	Sverige	Sverige
Operationell befattning	Senior Industry Expert på Triton Partners	—	Director Corporate Communications på Castellum AB	—
Utbildning	Civilingenjör och MBA	Civilekonom	Civilingenjör	Bergsingenjör
Invald i styrelsen	2015	2018	2017	2010
Övriga styrelseuppdrag	Styrelseordförande i Seves Group, styrelseledamot i FläktGroup GmbH.	Ordförande i Perstorp, Semcon, PRI Pensionsgaranti, Ludvig Svensson och Salinity samt ledamot i INGKA Holding BV(IKEA) och JCE Group.	Länsförsäkringar i Göteborg Bohuslän och Allgon AB.	—



JOHAN PERNVI	SAKARI TAMMINEN	ROBERT NILSSON	TIMO VIIPERI	
Styrelseledamot	Styrelseledamot	Arbetstagarrepresentant	Arbetstagarrepresentant	Arbetstagar- representant suppleanter:
1978	1953	1981	1960	Jan Helgesson
Sverige	Finland	Sverige	Sverige	Födelseår: 1958
Investment Advisory Professional på Triton Advisers (Sweden) AB	—			Invald i styrelsen: 2015
Civilekonom	Civilekonom			Anställd i Ovako: 1979
2016	2014	2011	2016	Patrik Undvall
Logstor Holding A/S	Styrelseordförande i Versowood och M.J. Paasikivi Oy samt styrelseledamot i Danske Bank Finland Plc och Severstal Group.			Födelseår: 1968
				Invald i styrelsen: 2010
				Anställd i Ovako: 1998

Ledning



MARCUS HEDBLOM

JOHAN RYRBERG

PHETRA ERICSSON

GÖRAN NYSTRÖM

MATHIAS TILLMAN

Födelseår	1970	1959	1969	1962	1976
Nationalitet	Sverige	Sverige	Sverige	Sverige	Sverige
Befattning	President & CEO	CFO, EVP Group Finance, IT & Purchasing	EVP Group HR, Communication & SHE	EVP Group Marketing & Technology	President BU Hällefors till 30 september och EVP Group Sales
Anställd sedan	2011	2016	2011	2012	2013
Utbildning	Civilingenjör	Civilekonom	Ekonomi kandidatexamen	Civilingenjör	Bergsingenjör och MBA
Tidigare befattningar	Vice CFO i SAS Group, VD för Spanair, CFO i SAS Sverige, managementkonsult på McKinsey & Co, produktionsingenjör vid Scania.	CFO Instalco, Executive VP & CFO Camfil Group, Area Manager Camfil Asia, COO & VP Business Support Camfil Group, Director Finance & Administration Anixter Sweden.	HR-chef Ovako Hällefors, Personalchef Europrofil AB, Ekonom Logstor AB.	SVP Supply på Sandvik Tooling, SVP Supply på Sandvik Mining and Construction, VP Sales and Marketing på Sandvik Materials Technology.	Affärsenhetschef på Sandvik Hard Materials, Forskning & Utvecklingschef på Sandvik Hard Materials.



RICKARD QVARFORT	CARL-MICHAEL RAIHLE	JANNE PIRTTIJOKI	ERIK BOHMAN	STINA THORMAN
1967	1963	1970	1973	1965
Sverige	Sverige	Finland	Sverige	Sverige
President BU SmeBox	President BU Hofors	President BU Imatra	Managing Director Cromax till 30 september och President BU Hällefors	Head of Investor Relations
1993	2011	2015	2011	2017
Bergsingenjör	Teknologie doktor, Bergsingenjör	Civilingenjör	Civilingenjör, Civilekonom	Ekonomi kandidatexamen
Affärsområdeschef Tube and Ring, ledande befattningar inom Ovako och SKF Steel.	Executive Vice President Rolled Products samt Chief Technology Officer Luvata.	Ledande befattningar inom SSAB och Ruukki.	MD Cromax, Head of Business Development Ovako, Affärsområdeschef på Aftermarket Dynapac, managementkonsult på Mckinsey.	VP Corporate Communications, Elekta AB, Head of Investor Relations, Scania CV AB.

Nyckeltal

Beräkning och avstämning mot finansiella rapporter

Från resultaträkningen, MEUR (om inget annat anges)		2017	2016	2015	2014	2013
Intäkter	A	921,3	780,8	834,1	862,1	849,9
Nettoresultat		15,2	-16,7	-19,1	-20,6	-22,0
+ Skatt		0,8	2,6	-6,9	2,6	-4,8
+ Finansiella intäkter och kostnader, netto		39,7	23,1	26,6	32,7	26,2
EBIT	B	55,7	9,0	0,6	14,7	-0,6
+ Avskrivningar på förvärvsovervärden och nedskrivningar		9,5	9,0	11,6	24,0	19,4
EBITA	C	65,2	18,0	12,2	38,7	18,8
+ Avskrivningar		31,1	31,9	31,3	29,8	27,7
EBITDA	D	96,3	49,9	43,5	68,5	46,5
<i>EBIT marginal %</i>	<i>B/A*100</i>	6,0	1,2	0,1	1,7	-0,1
<i>EBITA marginal %</i>	<i>C/A*100</i>	7,1	2,3	1,5	4,5	2,2
<i>EBITDA marginal %</i>	<i>D/A*100</i>	10,5	6,4	5,2	7,9	5,5
Nettoresultat (kEUR)	E	15 214	-16 710	-19 119	-20 559	-21 992
Antal aktier	F	50 000	50 000	50 000	50 000	50 000
Resultat per aktie	E/F*1000	304	-334	-382	-411	-440
Justerat för omstrukturingskostnader, MEUR (om inget annat anges)		2017	2016	2015	2014	2013
Nedskrivningar i samband med omstrukturering	G ¹⁾	0,7	—	2,7	0,6	—
Omstrukturingskostnader	H ¹⁾	3,3	6,9	4,0	—	3,7
EBIT före omstrukturingskostnader	I=B+G+H	59,7	15,9	7,3	15,3	3,1
EBITA före omstrukturingskostnader	J=C+H	68,5	24,9	16,2	38,7	22,5
EBITDA före omstrukturingskostnader	K=D+H	99,6	56,8	47,5	68,5	50,2
<i>Justerad EBIT marginal %</i>	<i>I/A*100</i>	6,5	2,0	0,9	1,8	0,4
<i>Justerad EBITA marginal %</i>	<i>J/A*100</i>	7,4	3,2	1,9	4,5	2,6
<i>Justerad EBITDA marginal %</i>	<i>K/A*100</i>	10,8	7,3	5,7	7,9	5,9
Från balansräkningen, MEUR (om inget annat anges)		2017-12-31	2016-12-31	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31
Eget Kapital	L	114,3	113,0	133,0	143,0	150,5
+ Långfristiga räntebärande skulder		303,0	295,0	293,0	291,0	221,5
+ Kortfristiga räntebärande skulder		—	—	—	0,1	40,7
./. Likvida medel		52,4	49,2	49,1	65,0	20,6
Nettoskuld, exkl pensionsskulder	M	250,6	245,8	243,9	226,1	241,6
+ Pensionsskulder		80,3	74,8	68,0	76,7	72,5
Nettoskuld	N	330,9	320,6	311,9	302,8	314,1
<i>Nettoskultsättningsgrad, exkl pensionsskulder %</i>	<i>M/L*100</i>	219	218	183	158	161
<i>Nettoskultsättningsgrad %</i>	<i>N/L*100</i>	290	284	235	212	209
Eget Kapital		114,3	113,0	133,0	143,0	150,5
+ Långfristiga räntebärande skulder		303,0	295,0	293,0	291,0	221,5
+ Kortfristiga räntebärande skulder		—	—	—	0,1	40,7
+ Pensionsskulder		80,3	74,8	68,0	76,7	72,5
Sysselsatt kapital		497,6	482,8	494,0	510,8	485,2
Genomsnittligt sysselsatt kapital	O ²⁾	490,2	488,4	502,4	498,0	496,6
EBIT rullande 12 månader	P ³⁾	55,7	9,0	0,6	14,7	-0,6
<i>Avkastning på sysselsatt kapital, ROCE %</i>	<i>P/O*100</i>	11	2	0	3	0

1, 2, 3) Se definition på sid 97

Definitioner

Försäljningsvolym – Söld volym avseende produkter som tillverkas av Ovako, inte tredjepartsprodukter

Produktionsvolym – Producerad volym uttryckt som antal ton som använts som insatsvara

Antal anställda vid periodens slut (FTE) – Antalet anställda vid periodens slut, omräknat till heltidsarbetande

Finansiella nyckeltal som härleds från de finansiella rapporterna

Rörelseresultat (EBIT) – Resultat före finansiella intäkter och kostnader och skatter

EBITA – Resultat före finansiella intäkter och kostnader, skatter, avskrivningar på förvärvsovervärden och nedskrivningar

EBITDA – Resultat före finansiella intäkter och kostnader, skatter, avskrivningar och nedskrivningar

Omstruktureringskostnader – Kostnader för att genomföra Ovakos omstruktureringsprogram, vilka huvudsakligen består av kostnader för uppsägning av personal och avtal, kostnader i samband med flytt av anläggningar samt nedskrivning av tillgångar

Justerat EBITDA – EBITDA exklusive omstruktureringskostnader

Justerat EBITA – EBITA exklusive omstruktureringskostnader

Justerat EBIT – EBIT exklusive omstruktureringskostnader och nedskrivningar i samband med omstrukturering

Rörelsemarginal (EBIT marginal) – Resultat enligt ovan i procent av intäkter

EBITA marginal – Resultat enligt ovan i procent av intäkter

EBITDA marginal – Resultat enligt ovan i procent av intäkter

Justerad rörelsemarginal – Resultat enligt ovan i procent av intäkter

Justerad EBITA marginal – Resultat enligt ovan i procent av intäkter

Justerad EBITDA marginal – Resultat enligt ovan i procent av intäkter

Nettoskuld – Räntebärande skulder inklusive pensionsskulder minus likvida medel

Nettoskuld exklusive pensionsskulder – Räntebärande skulder exklusive pensionsskulder minus likvida medel. Ovakos pensionskulder består främst av skulder som finansieras via det svenska PRI-systemet, värderade i enlighet med IFRS. Bolaget har valt att presentera nettoskuld exklusive pensionsskulder eftersom dessa utgör avsättningar som inte ska återfinansieras på samma sätt som låneskulder

Nettoskuldsättningsgrad, procent – (Nettoskuld (inkl eller exkl pensionsskulder)/Eget kapital) x 100

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) – EBIT rullande 12 månader/Eget kapital plus finansiella skulder (medelvärde av ingående och utgående balans för perioden)

Resultat per aktie före och efter utspädning – Periodens nettoresultat/vägt genomsnittligt antal aktier under perioden

Beräkningar framgår av tabellen på sid 96.

Kontaktuppgifter

Ovako Group AB
Box 1721, SE-111 87 Stockholm, Sweden
Besöksadress: Kungsträdgårdsgatan 10, Stockholm
Tel: +46 (0)8 622 13 00
www.ovako.com

För mer information, vänligen besök www.ovako.com

Koncept, text och produktion: Ovako och Solberg

Tryck: Göteborgstryckeriet

Varumärken

Alla varumärken, logotyper och layoutobjekt i denna årsredovisning är registrerade eller oregistrerade varumärken och är exklusiva egendom tillhörande Ovako, dess licensgivare eller annan tredje part. Det är förbjudet att använda, ladda ner, kopiera eller distribuera varumärken, logotyper eller layoutobjekt i någon form utan ägarens skriftligt tillstånd.



MIX
Papper från
ansvarfulla källor
FSC® C021184



Ovako utvecklar högteknologiska stållösningar till och tillsammans med kunder inom kullager, transport och tillverkningsindustrin. Med vårt stål blir våra kunders slutprodukter mer bärkraftiga och deras livslängd förlängs – vilket i slutänden ger smartare, energi-snålare och miljövänligare produkter.

Vår produktion är baserad på återvunnet skrot och omfattar stål i form av stänger, rör, ringar och förkomponenter. Ovako finns representerat i mer än 30 länder med säljkontor i Europa, Nordamerika och Asien. Omsättningen 2017 uppgick till 921 miljoner euro och antalet anställda var i slutet av året 3 040.

Kontaktuppgifter:

Ovako Group AB

Box 1721, SE-111 87 Stockholm, Sweden

Besöksadress: Kungsträdgårdsgatan 10, Stockholm

Tel: +46 (0)8 622 13 00

www.ovako.com